

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Скоро семи СМИ, пожалуй, станет управлять единый редактор.
- 3 стр. → Что экспортируем в Китай — большой, большой секрет.
- 4 стр. → Тегеран оказался городом сюрпризов.
- 5 стр. → Пирамида — изобретение для простаков.
- 6 стр. → Унификация таможенных пошлин: плюсы и минусы политического решения.
- 7 стр. → Оптимальные управленческие решения можно просчитать.
- 11 стр. → Нам вновь хотят помочь создать рынок ЦБ.
- 12 стр. → Субъекты чекового рынка ужесточают конкуренцию.
- 13 стр. → Дальше в лес — выше цены.
- 18 стр. → От НДС освобождены...
- 19 стр. → Планирование и анализ эффективности инвестиций.
- 20 стр. → Стратегическая ставка левых — популизм.
- 22 стр. → Туристический бизнес: предложение услуг на весенний сезон.
- 24 стр. → У каждого народа свои чудачества.

Четвертая власть, как и первая, все больше не ко двору

По поводу годовщины

Конституцию не любят, не исполняют и не будут исполнять

Первым американским президентом, сознательно нарушившим конституцию страны, стал А. Линкольн. Конкретно это выразилось в печатании банкнот, получивших по цвету бумаги название "зеленые", и во временном отказе от соблюдения конституционного принципа презумпции невиновности в отношении ряда политических деятелей и редакторов газет. Частичное нарушение основного закона оправдывалось необходимостью восстановления его в полном объеме и на всей территории страны.

У нас нет гражданской войны, но многие политики и чиновники не считают конституционные принципы обязательными для исполнения.

Дело даже не в том, что редкий указ выдержит правовую экспертизу на верность Конституции, и не в том, что, скажем, президентская команда, как показала история с "белыми пятнами" в газетах, телефонное право нередко предпочитает конституционному. Гораздо печальнее, что за год, восемь месяцев которого приходится на президентское правление, не созданы предпосылки положительной реализации конституционных принципов.

Одни политики, например М. Гриб, признают существование проблемы и предлагают способы повышения конституционной культуры общества под строгим контролем со стороны органов государственной власти, будто не догадываясь, что для чиновника "распоряжение высшего" имеет большее значение, чем все конституции.

Другие, как Д. Булахов, справедливо отмечая декларативный характер "сталинско-брежневских" конституций, указывают, что "нормы, которые касаются прав человека, краеугольным камнем заложены в Основном Законе и имеют прямое действие". Поэтому, "если имеет место реальное нарушение ... конституционных прав, то в доказательство этого факта ... достаточно сослаться на статью Конституции, а не инструкцию о ее применении, как было раньше".

Раньше за такое "доказательство" отправили бы в психушку, сейчас вежливо выслушают и мысленно отправят...

Вообще аргументация разработчиков в защиту собственного детища представляет самостоятельный интерес. Как известно, автора Конституции-36 признали предателем и расстреляли. Но доводы Н. Бухарина в пользу реальности свобод, предоставляемых гражданам социалистической демократией, в отличие от формальной буржуазной, актуальны по сей день. Он, в частности, утверждал, и впоследствии это вошло во все учебники политграмоты, что права трудящихся на свободу слова, печати, собраний, шестой, советский и т. д. обеспечиваются государством не только юридически, но и организационно-технически.

На практике это означало, что троим из граждан можно было собраться за бутылкой водки, а сверх этой численности — только в специально оборудованных помещениях, на специально организованных собраниях и под надзором.

Конечно, с той поры в правовой сфере достигнут некий прогресс. Но не усилиями наших парламентариев, а исключительно последним поколением "кремлевских мечтателей" — перестройщиков. Можно сказать, что это единственный из достигнутых ими положительных результатов. Поэтому, А. Лукашенко может, например, арестовать тирана, закрыть газету, но пока не может посадить редактора. А вот путая народную, ибо народ является "единственной из достигнутых государством властью", собственностью (материальная база СМИ), с президентской, А. Лукашенко совершает серьезный проступок против Конституции.

(Окончание на 2-й странице).

Демократия требует жертв

Кризис

Президент Беларуси Александр Лукашенко сообщил о своем намерении "в 20-х числах" марта предложить ВС самораспуститься, не дожидаясь результатов парламентских выборов 14 мая, но опроверг слухи о подготовке соответствующего указа: "Пусть депутаты сделают это сами".

Не заставила себя ждать реакция спикера парламента Мечеслава Гриба. Председатель ВС в интервью "Рейтер" обвинил Президента в попытке захвата власти, поскольку парламент, по глубокому убеждению г-на Гриба, является сегодня, когда страна готовится к выборам, единственным гарантом против концентрации власти в руках Президента. "Я не дам и двух копеек за демократическую власть в руках одного человека", — заявил спикер, но одновременно заверил, что конституционный кризис, подобный российскому или казахстанскому, в республике недопустим.

На состоявшейся в пятницу пресс-конференции г-н Гриб уточнил свою позицию и перед лицом отечественных журналистов, отметив, что Президент, конечно же, имеет право внести в ВС свои предложения, поскольку владеет правом законодательной инициативы, но решение должен принять парламент и только конституционным большинством, если рассматривать данный случай.

Впрочем, официального обращения Президента в ВС не поступало.

М. Гриб сообщил, что 14 и 16 марта состоялись заседания Президиума ВС, на которых очерчен круг вопросов для рассмотрения на пленарном заседании, а также принято

предложение к депутатам приостановить пленарные заседания с 14 апреля — до завершения выборов, чтобы уравнивать шансы "новых" кандидатов и нынешних депутатов. Однако предусмотрена возможность созыва сессии для решения срочных вопросов, один из которых (о выделении средств на выборы в местные Советы) может решить только ВС, поскольку соответствующая статья в бюджете республики не предусмотрена.

На той же пресс-конференции присутствовал председатель Центризбиркома Александр Абрамович, который сообщил, что, несмотря на решение ВС выделить 68 млрд. рублей с учетом инфляции на парламентские выборы, Кабинет министров до сих пор не перевел ни копейки на счет ЦИК, и избирательная кампания проводится пока за средства, оставшиеся от президентских выборов.

Правительство объясняет свою неисполнительность отсутствием средств, съеденных весенней битвой за урожай. Председатель же Центризбиркома не может гарантировать проведение выборов, если деньги не будут переведены.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

финансовая компания
ЛБА-Инвест

Телефоны в Минске:
**772-902,
778-465.**

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico®**

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

РОССИЯ, УКРАИНА, МОЛДОВА,
КАЗАХСТАН, ТУРКМЕНИСТАН,
государства БАЛТИИ

fico® - DEALING
тэл.(0172) 23 68 79; 23 68 68

КАЛЬКУЛЯТОРЫ
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ
ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ
**CASIO
CITIZEN**

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ФИРМА
tziko
МИНСК, ул. КОММУНАЛЬСКАЯ, 15
ТЕЛ. /0172/ 768213, 768163

Официально

Министерство статистики и анализа РБ сообщило, что в феврале по сравнению с январем 1995 г. индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 106,1%, по сравнению с декабрем 1994 г. — 154,2%.

В связи с публикацией индекса потребительских цен за февраль 1995 г. (133,7%) Министерство труда Республики Беларусь сообщило, что доходы населения за февраль текущего года, получаемые из бюджетных источников (социальные пенсии, помощи, стипендии, заработная плата, денежное обеспечение), индексируются на 33,7% с применением переменной шкалы нормативов индексации на каждый процент прироста потребительских цен для разных частей дохода:

в рамках 60.000 рублей — 1%;
от 60.001 до 120.000 рублей — 0,5%.

Часть дохода, которая превышает 120.000 рублей, не индексируется. Денежные компенсации, предусмотренные Постановлением Кабинета министров Республики Беларусь от 5 января 1995 г. № 7 "О повышении размеров минимальной заработной платы и материальной поддержке отдельных категорий граждан" и от 28 февраля 1995 г. № 106 "О мерах по социальной поддержке населения", индексации не подлежат.

Населению, получающему доходы из других источников, компенсация потерь от инфляции производится на основании, предусмотренных коллективными договорами (соглашениями).



В кого нацелен указ?

17 марта 1995 г. Президент РБ Александр Лукашенко подписал Указ № 113 "Об отдельных нарушениях законодательства в деятельности средств массовой информации".

Первым пунктом его поручено администрации Президента "в целях исполнения законодательства в деятельности средств массовой информации" внести предложение о создании наблюдательного совета при Президенте РБ, а вторым, — "за публикацию материала под рубрикой "Письмо Президенту" неизвестного автора в "Народной газете" от 10 марта 1995 г., которое призывает к насилию и общественному противостоянию", освободить от должности главного редактора органа ВС Беларуси "Народной газеты" депутата Иосифа Середича.

В тот же день руководитель администрации Президента Леонид Синицын посетил редакцию "Народной газеты", где зачитал указ и представил трудовому коллективу в качестве и.о. главного редактора Николая Галко, главного редактора газеты администрации Президента "Советской Белоруссии" (до занятия этой должности работал обозревателем в "Народной газете").

Также 17 марта Президент А. Лукашенко встретился с сотрудниками "Народной газеты", однако, как отме-

тили последние в редакционной статье на следующий день, "более чем полтора часового разговор не привел к полному пониманию".

Заместитель председателя парламентской комиссии по гласности, СМИ и правам человека Анатолий Вертинский высказал в разговоре с корреспондентом "БелаПАН" свое возмущение происшедшим и напомнил, что "Народная газета" создана по решению ВС Беларуси и им же Иосиф Середич был назначен на должность главного редактора. "Несомненно, что 16 сессия белорусского парламента, которая возобновляет свою работу 20 марта, рассмотрит вопросы о правомочности действий Президента", — резюмировал г-н Вертинский.

Менее оптимистично настроен член фракции БНФ в ВС Леон Борщевский, который поделился с корреспондентом "БР" сомнениями в том, что заседание сессии вообще состоится. Ссылаясь на косвенные данные, депутат заявил, что ведется работа по срыву кворума с использованием мер широкого диапазона "от запугивания до угроз" и, учитывая, что большинство ВС еще не потеряло надежду получить

какую-нибудь должность в президентской вертикали, парламент может подчиниться.

В то же время г-н Борщевский считает указ № 113 очевидным нарушением закона, не прореагировав на которое не смогут ни Конституционный суд, ни Генеральный прокурор. В политическом же плане, по мнению депутата, освобождение от должности главного редактора органа ВС является провокацией как против парламента, так и против демократических сил в канун избирательной кампании.

17 марта пресс-служба ОДПБ распространила заявление своего исполкома, где освобождение от должности И. Середича квалифицируется как продолжение наступления на демократию, законность и свободу, начавшееся с запретов на публикацию антикоррупционного доклада депутата Сергея Антоновича.

18 марта съезд БСДГ принял заявление, где призвал ВС и Конституционный суд безотлагательно дать правовую оценку указу и потребовать от Президента неукоснительно соблюдать законы.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Деловые люди разочарованы

Деловые круги Беларуси считают, что битва за НДС еще не закончилась и 20 марта Верховный Совет вынужден будет ее продолжить. Об этом говорилось на пресс-конференции Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей (БКПП) 14 марта.

Как известно, накануне ВС впервые за долгое время пошел навстречу предпринимателям-экспортерам и отменил НДС на товары, которые реализуются за пределами РБ. Вслед за этим премьер-министр Михаил Чигирь поспешил заявить, что Президент не собирается подписывать принятую парламентом поправку в налоговое законодательство, а в случае, если за НДС проголосует конституционное большинство, Кабинет не будет выполнять это решение.

Таким образом, после длительного откладывания Конфедерация, объединяющая три крупнейших союза нанимателей — БНПА, БСП и БСПиА, отодвинув в сторону внутренние организационные нестыковки, вышла из засады на привычный для нее передний фронт борьбы за интересы товаропроизводителя.

В принятом обращении к Председателю ВС М. Грибу и премьер-министру М. Чигирю говорится, что БКПП считает вполне обоснованным решение ВС по освобождению от НДС экспортной выручки в неконвертируемой валюте. В условиях высокой инфляции при фиксированном курсе USD это облегчит работу экспортеров, поможет разгрузить склады и в конечном счете пополнит бюджет и оборотные средства предприятий.

Именно эту задачу предприниматели считают ключевой, ибо, по словам президента БСПиА Макса Куныевского, сегодня центр "тяжести" в экономике сместился от инфляции в русло финансовых проблем.

Предприниматели и промышленники бьются в колокола в связи с еще одной проблемой — снижением инвестиционной активности. Нечего надеяться на зарубежного инвестора, пока отечественный капитал бежит из республики. По разным оценкам, в РБ "гуляет" от 1,5 до 3 млрд. USD. Предприниматели настаивают на создании нормальной политико-экономической атмосферы в государстве, условий для вложения национального капитала и немедленной амнистии заработанных — будь то на нефти, калийных удобрениях, инновациях или благодаря сурочной работе — капиталов.

Для этого, считают промышленники и предприниматели, не стоит относиться к госсобственности как к святой корове. Непользуемые площади и мощности необходимо бесплатно отдавать предпринимателям. Иначе, убежден М. Куныевский, заставляя бизнесмена оплачивать покупку недвижимости, мы абсолютно его "обескровим" — денег на инвестиции у него не останется.

Констатируя усиление кризиса в экономике, Конфедерация настаивает на проведении "круглого стола" с участием объединений нанимателей, профсоюзов и Президента по проблемам экономической стратегии и социального партнерства. А в случае отказа Президента, говорится в заявлении БКПП, Конфедерация не видит смысла в продолжении работы над трипартистскими соглашениями.

Пока же можно однозначно сказать, что у новой власти так и не сложились взаимоотношения с крупнейшим союзом промышленников, хотя БНПА, чувствуя за собой предвыборные "грехи", с большей или меньшей степенью робости не один раз предлагала команде Президента — "давайте жить дружно". Однако, демонстрируя прохладное отношение к директорату, А. Лукашенко так и не появился ни на одном форуме БНПА. Прогнозировал и годовое заседание ассоциации.

Более того, новая власть, невзирая на изменившуюся ситуацию и усиливающееся давление российского капитала

на белорусскую экономику, продолжает выдерживать дистанцию.

Вместо приватизации и "приватки" для директората, "генералам" промышленности в этой ситуации предложили контрактную систему и номенклатурную схему передела собственности.

Казалось, что состоявшаяся в середине сентября ассамблея деловых кругов отчасти проявила отношения Президента к предпринимателям. Тогда А. Лукашенко дал личные обещания белорусским бизнесменам — полностью изъять от "государственного рюкзачка", один день в неделю отвести для встреч с "толковыми" предпринимателями, предложил подумать над созданием "круглого стола" администрации и предпринимателей, за которым будет вынашиваться идея "общеполитического дома" — процветающего общества. Президент поддержал также предложение создать фонд поддержки талантливых людей, чтобы те не "ушли за границу", а также сформировать систему налогов и бюджет с непосредственным участием представителей деловых кругов.

Спустя полгода стало ясно, что сказанные Президентом слова — лишь жест с его стороны и только. Один пример: 5-процентный налог с оборота, сочиненный главной налоговой инспекцией с одобрения Президента и Кабинета министров без каких бы то ни было консультаций с предпринимателями. "В результате, — говорит вице-президент БСП Александр Потупа, — мы потеряли 3 месяца реформ, пока предприниматели вели арбергардные бои, доводя дело до того, что правительство само признало — этот налог надо снять".

Более того, правительство еще не хочет осознавать — старая налоговая система переживает свою последнюю конвульсию. Теперь стало ясно, что население и предприятия доведены до той степени нищеты, когда они не в силах содержать государство, а оно уже не в состоянии жить за счет налогов.

Значит, делают вывод предприниматели, государство просто обязано перейти на качественно новую систему обеспечения себя — раздавать собственность, использовать арендные и транзитные платежи и т. д.

Они задают вопрос белорусскому правительству: будут ли приняты адекватные меры по повышению транзитного налога в связи с повышением России на 10% акциза на газ? Мы не можем равнодушно смотреть, заявлялось на пресс-конференции, что российские фирмы будут бесплатно осуществлять на территории Беларуси какие-то транзитные операции.

После подписания 7 марта Б. Ельциным двух президентских указов — о ликвидации всех таможенных льгот и об отмене института спецэкспертизы — ни у кого, считают предприниматели, уже не осталось ни малейших иллюзий, что Беларусь сможет получать газ и нефть по сниженным ценам. Пока были спецэксперты — им можно было приказывать, сейчас — нет.

На пресс-конференции прозвучало в связи с этим несколько вопросов. Скорее, риторических, ибо ясно, что нынешней власти они явно не "по зубам".

Как теперь проводить приватизацию, когда белорусские предприятия обескровлены? 5-процентным налогом чуть было также не вышибли из системы рыночных отношений всю торговлю. Случись так, констатировали с тихой досадой, граничащей с яростью, предприниматели, — это был бы уникальный запоевник посреди Европы.

Татьяна МАНЕНКО.

По поводу годовщины

Конституцию не любят...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Президент при всяком удобном случае ссылается на многочисленность своего электората. Но не вошедшее в него "меньшинство" не перестает быть белорусским народом, имеющим конституционное верховенство над любым должностным лицом и государственным институтом. Скорее эмоциональное, чем расудочное, внесудебное деление граждан на "чистых" и "нечистых" противоречит не только духу, но и букве Основного Закона.

Не совсем понятно отношение главы государства к статье Основного Закона, закрепляющей за белорусским языком статус государственного, и развивающему ее закону, по которому период адаптации чиновника к государственному языку уже завершился и государственное делопроизводство должно вестись на государственном языке. Следует ли объяснять Президенту, что не он выбрал Беларусь для удовлетворения своих амбиций и симпатий, а совсем наоборот.

Имея перед собой пример подобного избирательного отношения к Основному Закону, любой клерк получает моральное право трактовать Конституцию по собственному разумению.

Впрочем, законы нарушают не только по злому умыслу или по причине вздорного характера. Часто законопослушанию препятствуют заблуждения и вырастаю-

щая на их почве убежденность, порой все это умножается на обыкновенный непрофессионализм. Ведь мало записать, что "Беларусь — это унитарное демократическое социальное правовое государство", надо и конкретную политику проводить только в очерченном правовом пространстве. Или как, например, определить ответственность государства перед гражданином за создание условий для свободного и достойного развития личности, если оно не может остановить инфляцию, стабилизировать национальную валюту, дать гражданину возможность заработать деньги, необходимые "для достойного развития"?

В первую годовщину новой Конституции Президент не изменил самому себе. Он не стал издавать указ о роспуске ВС, конституционный срок полномочий которого истек, что было бы незаконным, но призвал депутатов к "самороспуску", что соответствовало бы букве Конституции. Такое развитие событий позволило бы Президенту по собственному разумению избирать или не избирать в новый ВС, а в случае срыва выборов, прибрать к рукам все ветви власти.

Но стоит ли сетовать по этому поводу: у всех есть конституция, пусть будет и у нас.

Константин СКУРАТОВИЧ.

А был ли мальчик?

С обращением по поводу дня Конституции выступил в среду Президент РБ. К сожалению, праздник, который торжественно отмечается во всех цивилизованных государствах, был использован как очередной повод для обличения врагов, состав которых уже успел устояться.

О самой Конституции было сказано неконкретно и вскользь. Похоже, Президент твердо усвоил в ней лишь статьи, касающиеся его собственных обширных полномочий, а вот напомнить народу о его правах, которые предоставляет самый главный государственный документ, не стал. И даже как бы подверг Конституцию сомнению, объявив "к месту", что она делалась "под Кебича", и пообещав провести референдум по государственной символике и процессу объединения с Россией, который каждый раз Президент называет по-разному, но все забывает растолковать, что же все-таки имеется в виду конкретно, так как народ всякий раз "неправильно его понимает".

Похоже, что Президент пока твердо уверен в избранном им пути государственного кораблейничества, когда первая десятка официальных лиц разъезжает по азиатскому региону и старается всучить бывшим братьям по лагерю неконкурентоспособную белорусскую продукцию. Что из этого получается — видно из истории с хлопком: оказывается, Президент каждое утро звонит Каримову, а процесс продвигается с большим трудом. Однако, таким образом создавая иллюзию работы и оттягивая реформы можно еще долго, по крайней мере, до выборов.

И если экономический курс Президента немудрящ, то во внутренней политике Александр Григорьевич со-

бирается взять свое. Он объявил, что в ближайшее время предпримет ряд шагов, которые трудно назвать конституционными. В частности, предложит парламенту самому решить свою судьбу.

Что это значит в интерпретации Президента — догадаться нетрудно, но даже "мягкий" разгон парламента непременно вызовет пусть не взрыв общественного негодования, но по крайней мере возмущение и недоумение у части общества, ведь, как ни приклеивай депутатам ярлыки "врагов народа", на эту роль они из-за своей, по большей части, нищеты, и не тянут.

Президент занялся и телевизионной агитацией против политических противников — блока БНФ-БСДГ. Теперь уже Президент боится двух вещей — гнева своего электората, который, не дождавшись выполнения обещанного, в любой момент может выйти на улицу, и нового состава парламента, в который он посоветовал выбирать, по сути дела, людей без всякого опыта работы с проблемами государственного масштаба.

Что ж, только закрутив гайки, Президент может обеспечить себе политическое будущее на ближайшую перспективу. Но, обеспечивая таким образом будущее, не надо забывать о сопротивлении материала.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

На биржах мира

Лондон, 14 марта 1995 г.

Сырая нефть	
\$/баррель, FOB — Сев.-Зап. Европа	
Dubai	16.05/16.09
Brent Blend	16.25/16.29
W.T.I.	17.91/17.93

Нефтепродукты	
\$/тонна, СНГ	
Премьерный бензин	172/174
Газойль	144/145

Драгоценные металлы	
\$/тр. унция	
Золото	384.9
Платина	422.00
Палладий	159.75
Серебро	4.695

1 тр. унция = 31,1035 г,
1 фунт = 0,4536 кг,
1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов

\$/тонна	август	предыд. торги
АЛЮМИНИЙ, 99.7%		
3 мес.	1827/1827.5	1819/1820
3 мес.	1869.5/1870	1860/1861
МЕДЬ		
3 мес.	2936.5/2937	2919/2920
3 мес.	2926.5/2927	2913/2914
СВИНЕЦ		
3 мес.	576.5/577	566/567
3 мес.	591/592	583/584
НИКЕЛЬ		
3 мес.	7570/7575	7610/7620

3 мес.	7725/7728	7750/7760
ЦИНК высшего сорта		
3 мес.	1025/1026	1017/1018
3 мес.	1053/1054	1044/1045
ОЛОВО		
3 мес.	5525/5530	5485/5490
3 мес.	5600/5610	5560/5561

** — срок поставки — немедленно
*** — срок поставки — 3 месяца

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.

В партиях

18 марта состоялась вторая сессия III съезда Белорусской социал-демократической Громады.

Основной пункт повестки дня — утверждение списка кандидатов в депутаты от этой партии. "Железно" идут на выборы 53 "грамоуца". Среди них — О. Трусов, Н. Статкевич, В. Алампиев, В. Малашко, П. Кравченко, В. Кулаженко, Е. Пумаров, Л. Дейко, В. Каковка, М. Потребя. Еще семь кандидатур будут рассматриваться на заседании центральной рады Громады 1 апреля. По десяти округам (семь из которых, кстати, расположены в западных райо-

нах республики) разногласия с партией БНФ и Крестьянской партией еще не устранены.

В тот же день состоялся сойм БНФ, на котором, наряду с политическим докладом о ситуации в стране, были даны практические указания кандидатам в депутаты от БНФ и их доверенным лицам. С понедельника Фронт включается в еще одну политическую кампанию — по выборам кандидатов в местные Советы.

Руслан БАТЕНКОВ.

Вслед за "народным трактором" — "три ущелья"

На прошлой неделе в Министерстве внешнеэкономических связей состоялось первое заседание смешанной белорусско-китайской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, во время которого прорабатывались возможности сотрудничества, определенные китайской и белорусской сторонами как приоритетные во время визита в Китай Александра Лукашенко.

Китайскую сторону в Беларуси интересовал в первую очередь потенциал нашей волеи промышленности, продукция таких объединений, как БелОМО, БелВАР, Планар, Минского завода колесных тягачей.

Судя по всему, военные технологии Китая будут проданы в обмен на согласие Китая отдать приоритет при покупке "мирной" техники таким белорусским предприятиям, как тракторный завод, БелАЗ и МАЗ, заводу им. Октября-

ской революции, двум заводам им. Кирова — Витебскому и Гомельскому, МЗАЛ.

Китайская делегация подчеркнула, что при определении страны импорта для техники, предназначенной для такого крупного проекта, как китайский "три ущелья" по строительству мощной ГЭС, приоритет будет отдаваться белорусской технике.

Китайская сторона уверила, что ее устраивает соотношение между качеством и ценой белорусской продукции

машино- и станкостроения, что, учитывая историю с пакистанскими тракторами, воспринимается как большой комплимент белорусскому промышленному потенциалу.

Китайцев интересует экспорт в Беларусь лекарств, изделий легкой и пищевой промышленности. Их интересует создание в Беларуси СП по этим направлениям, а Беларусь заинтересована в инвестициях в сборку и сервис своих изделий на территории Китая.

Китай — одна из немногих стран, экспорт в которую у Беларуси растет и составил в 1994 году 39.697 тыс. USD. В республике зарегистрировано 19 совместных предприятий с уставным фондом около 3 миллионов долларов. Активное торговое сальдо — 36.370 тыс. USD.

Дурят нашего брата!..

Глядя на то, как официальные представители РБ и Китая подают широкий общественности информацию о торгово-экономическом сотрудничестве между двумя странами, невольно начинаешь верить в платоническую любовь и непорочное зачатие.

Согласно официальной версии, весь сыр-бор с визитами на президентском уровне, совместной комиссией и т. п. затеялся ради 49 кубометров древесно-стружечных плит, 55 кубометров фанеры, пары машин для пайки, 10 калькуляторов и 4 комплектов оборудования для фото- и кинолабораторий, приведенных в перечне белорусского экспорта за 1994 г. Получается так. Ведь чтобы сбывать калийные удобрения и черный прокат, особые межгосударственные комиссии не надо.

Однако, если хотя бы выборочно ознакомиться со списком делегаций из Китая, посетивших РБ в прошлом и начале нынешнего года, перестанешь доверять глазам своим. В июле 1994 г. к нам приезжала

делегация во главе с Генеральным инспектором военной промышленности Ван Цзи Чанем.

В октябре прошлого года республику посетила делегация Министерства электронной промышленности КНР во главе с первым зам. министра Лю Цзянь Фэном (по совместительству это ведомство руководит и военной промышленностью).

А совсем недавно в РБ побывало высшее руководство Генерального штаба Народно-освободительной армии Китая.

Высоких гостей интересовали концерн "Планар", НПО "Интеграл", НПО "Агат", ПО "Экран", СКБ "Камертон", "БелОМО", "БелВАР", завод колесных тягачей и некоторые другие предприятия, профиль которых связан со специ-

фической продукцией, основным потребителем которой раньше было Минобороны Союза.

Не секрет, что и на мировом рынке вооружений Китай в настоящее время выступает как крупнейший покупатель. В 1994 г. только с Россией им было заключено контрактов на поставку боевой техники на сумму около миллиарда USD.

В Юго-Восточной Азии военные усилия Китая воспринимались всерьез, что дало старт беспрецедентной для этого региона гонке вооружений. Ежегодно соседями Китая, исключая Японию, Вьетнам и Северную Корею, расходуется на военные закупки от 37 до 40 млрд. USD.

Конечно, Азия далеко, и руководствоваться в международных делах следует не абстрактным патриотизмом, а конкретной выгодой. Однако и держать представителей средств массовой информации совсем за слабоумных как-то некорректно.

Александр АЛЕСИН

Л. Козик приветствует "совершенствование"

17 марта председатель Комиссии по экономической реформе Верховного Совета Леонид Козик весьма положительно оценил Указ Президента "О мерах по совершенствованию реформирования государственного имущества".

По его словам, если бы все указы Президента были такими, то реформы в РБ давно бы пошли вперед. Однако при этом надел так и не ответил на вопрос корреспондента "БР", ускорит ли приватизацию в РБ подписанный указ, который, кстати, до сих пор официально не опубликован.

Один из "отцов" белорусской приватизации одобрил предусмотренные в указе положения о ревизии уже приватизированного госимущества. Он также готов двумя руками проголосовать за пункт о том, что при отсутствии предложений Мингосимущество обязано в инициативном порядке обеспечить преобразование госпредприятий в открытые АО и даже счел бы целесообразным указать конкретные сроки.

При этом Л. Козик сообщил журналистам, что из администрации Президента в Комиссию поступил проект закона "Об объектах, которые находятся только в собственности государства". Леонид Петрович отнесся к нему с определенным пессимизмом, подчеркнув, что он значительно урезает перечень предприятий, не подлежащих приватизации.

На вопрос корреспондента "БР", не создается ли таким образом законодательная база под уменьшение доли собственности, поскольку из перечня запрещенных к приватизации исключены лакомые для российского капитала предприятия трубопроводного транспорта, Л. Козик не ответил ничего конкретного. Но пообещал, что Комиссия ВС более внимательно изучит указ Президента и законодательные документы, которые готовятся под него. Зато глава Комиссии однозначно поддержал Президента в его желании жестко контролировать деятельность инвестиционных фондов.

Щедрые проекты

Накануне выборов

Депутаты от фракции БСДГ продолжают выдвигать социально привлекательные проекты.

Депутаты во главе с лидером фракции Виктором Алампиевым ознакомили журналистов с проектом, не нашедшим в нынешнем парламенте понимания: продать часть неиспользуемых земель вдоль дорог с тем, чтобы на полученные деньги открыть долларовые счета пострадавшим в 1991 году вкладчикам Сбербанка. В поддержку своей идеи депутаты получают множество писем от пенсионеров.

Судьба следующего проекта Громады более удачна — Кабинет министров, по словам В. Алампиева, почти подготовил проект закона о взимании транзитной пошлины с легкового автотранспорта. По словам Алампиева, с "организованными" плательщиками вроде российской железной дороги, белорусское правительство просто боится связываться. После встречи представителей фракции с правительством там созданы три подкомиссии — по изучению вопросов, связанных с возможностью взимания платы за авиа, авто, железнодорожный транзит и транзит энергоресурсов. По подсчетам фракции, с которыми согласилось правительство, за автомобильный транзит можно "взять" около 700 миллиардов рублей. По железной дороге и воздушному транспорту "пока ничего не находят".

Еще один вопрос, решение которого в парламенте во многом способствовала фракция Громады — снятие НДС на экспорт в Россию и реакция на это решение правительства. По словам Алампиева, правительство удалось успокоить и убедить, что недополученные бюджетом в результате снятия НДС деньги можно взять на транзите, а также проконтролировать сделки российских фирм с целью не допустить реализации купленного в РБ, якобы на экспорт, товара на ее территории. "Снятие НДС — это первые робкие шаги на пути оживления экономики", — сказал Алампиев.

По поводу военного объекта Барановичи высказался депутат Леонид Дейко. Он сообщил, что строительство станции продолжается и негативно влияет на психологическое состояние населения.

Начисление и выдача именных приватизационных чеков "Имущество" (ИПЧ) на 15 марта 1995 года (в процентах к количеству граждан, имеющих право на получение ИПЧ)

	Брестская область	Витебская область	Гомельская область	Гродненская область	Минск	Минская область	Могилевская область	Всего по республике
Количество граждан, обратившихся в комиссии с заявлениями о начислении ИПЧ	52,5	30,7	46,3	48,3	27,7	26,3	48,2	39,2
Количество граждан по спискам, утвержденным исполнительными местными Советами	45,9	27,4	42,3	39,6	26,4	21,3	42,7	34,5
Количество выданных Сбербанком сертификатов ИПЧ	27,7	16,0	19,7	20,9	17,1	10,9	23,1	19,0
Общее количество чеков по имен, мал. шт.	29,823	16,695	22,600	18,855	20,155	12,267	19,506	139,901

Мина замедленного действия

Осторожней, кандидат!

Вряд ли кто-нибудь усомнится, что выборы в любой демократической стране — вещь довольно дорогостоящая и для государства, и для кандидатов.

Практически во всех государствах финансирование избирательных кампаний осуществляется как за счет бюджета, так и за счет личных средств кандидатов, а также граждан и организаций, их поддерживающих. Принятая схема позволяет создавать легальные финансовые фонды на период проведения выборов, что, в свою очередь, обеспечивает соответствующим органам возможность контролировать целевое расходование денежных средств в соответствии с действующим законодательством.

В Законе "О выборах народных депутатов в Верховный Совет Республики Беларусь" в статье 12 сказано, что расходы, связанные с подготовкой и проведением выборов депутатов ВС, производятся только за счет средств государства из республиканского бюджета в размере, утвержденном Верховным Советом. В этой же статье указано, что запрещается какое-либо прямое или косвенное участие политических партий, общественных объединений, предприятий, учреждений, организаций и граждан в финансировании избирательной кампании кандидатов в депутаты и оказании им другой материаль-

ной помощи. Аналогичная норма заложена и в Закон "О выборах депутатов местных Советов депутатов Республики Беларусь" (ст. 12).

Закон есть закон. Соблюдать его должны все. Но выполним ли он в этой части? Думается, что нет. Возьмем самый простой случай. Кандидат в депутаты баллотируется по одному из сельских округов. Для встречи с избирателями ему необходимо посетить с десятком небольших населенных пунктов, кандидата возит по этим пунктам на своей машине его друг. Разве это не попадает в понятие "другой материальной помощи"?

При этом следует отметить, что наше налоговое законодательство не определяет порядок налогообложения денежных средств, выделяемых кандидату из бюджета на проведение избирательной кампании, не регламентируются также вопросы, связанные с оплатой работы в избирательных комиссиях их членов, осуществляющих свою деятельность не на постоянной основе. Так же не определен порядок начисления соответствующих взносов на эти средства (соцстрах, Фонд занятости, черныбыльский налог и т. д.)

Вопросы не праздные, ибо

каждый кандидат, по неофициальным пока данным, может рассчитывать не более чем на несколько сот тысяч рублей в счет финансирования его избирательной кампании. А сегодня на эти деньги в лучшем случае можно отпечатать пригласительные билеты для избирателей на одну встречу (!?), и то этих билетов вряд ли хватит на всех потенциальных избирателей. Достаточно сказать, что на прошедших выборах в России одно депутатское место обошлось кандидатам в многие миллионы рублей. У россиян ряд вопросов был отрегулирован на начала выборов, а с учетом их избирательной кампании в ноябре 1994 г. вступил в силу закон от 27.10.94 г. № 29-ФЗ, действие которого распространяется с 1.01.94 г.

В соответствии с этим законом, в России освобождаются от уплаты подоходного налога с физических лиц:

- средства избирательных фондов кандидатов в депутаты, полученные и израсходованные на проведение избирательной кампании, а также учтенные в установленном порядке;

- доходы, получаемые от избирательных комиссий членами избирательных комиссий, осуществляющими свою деятельность в этих комиссиях не на постоянной основе;

- доходы, получаемые физическими лицами от избирательных комиссий, а также из избирательных фондов кандидатов

в депутаты и избирательных фондов избирательных объединений за выполнение этими лицами работ, непосредственно связанных с проведением избирательных кампаний.

Пункт 6 дополнен подпунктом "г" следующего содержания:

суммы, передаваемые в качестве добровольных пожертвований в избирательные фонды кандидатов в депутаты..., а также в избирательные фонды избирательных объединений. При этом общая сумма не облагаемых налогом добровольных пожертвований в избирательные фонды кандидатов в депутаты и избирательных объединений не может превышать при выборах в федеральные органы государственной власти соответственно 10-кратного и 15-кратного минимального месячного размера оплаты труда, установленного законом, а при выборах в представительные и исполнительные органы власти субъектов Российской Федерации и органы местного самоуправления соответственно 5-кратного и 7-кратного минимального месячного размера оплаты труда, установленного законом.

Для предприятий и организаций (юридических лиц) предусматривается, что:

передаваемые в качестве добровольных пожертвований в избирательные фонды кан-

дидатов в депутаты..., а также в избирательные фонды избирательных объединений. При этом общая сумма не облагаемых налогом добровольных пожертвований в избирательные фонды кандидатов в депутаты и избирательных объединений не может превышать при выборах в федеральные органы государственной власти соответственно 100-кратного и 1.000-кратного минимального месячного размера оплаты труда, установленного законом.

Страховые взносы в Пенсионный фонд, Фонд социального страхования и Государственный фонд занятости населения РФ, а также фонды обязательного медицинского страхования не начисляются на:

средства избирательных фондов кандидатов в депутаты..., полученные и израсходованные на проведение избирательных кампаний, а также учтенные в установленном порядке;

доходы, получаемые от избирательных комиссий членами избирательных комиссий, осуществляющими свою дея-

тельность в указанных комиссиях не на постоянной основе; доходы, получаемые физическими лицами от избирательных комиссий, а также из избирательных фондов кандидатов в депутаты и избирательных фондов избирательных объединений за выполнение указанными лицами работ, непосредственно связанных с проведением избирательных кампаний.

Таким образом, из приведенного закона видно, что финансирование избирательной кампании может осуществляться только из бюджетных средств; регламентированы также все налоговые и иные вопросы, связанные с этим.

Думается, что еще есть время и нашим законодателям принять вполне цивилизованные нормы. В противном случае уже сегодня можно почти с полной уверенностью сказать, что под новым парламентом может оказаться мина замедленного действия, способная сработать в заданный момент — по "казахстанскому" сценарию. Ведь ни один депутат, избранный в новый парламент, не сможет убедить нас в том, что он идеально выдержал требования статьи 12.

Семён ДРЕЙЗЕНШТОК, член Экономического совета БКП.



Читая на ночь Киплинга

Беларусь столь быстро устремилась на рынки стран третьего мира, что поневоле задумаешься: не читает ли наше руководство на ночь псевдо-европейского колониализма и автора "Маугли" Р. Киплинга? Для государства это, несомненно, полезнее, чем "Как нам обустроить Россию?" В этом еще раз убеждаешься, анализируя результаты поездки белорусской делегации в Иран.

Что нужно РБ на родине Заратустры

Даже объявленные официально результаты белорусско-иранских переговоров в Тегеране позволяют в очередной раз отдать должное белорусскому МИДу — это успех. Что он дает Беларуси?

Во-первых, РБ в крупных масштабах прорывается на один из самых емких рынков Азии. Здесь 53 миллиона населения (как на Украине), но главное — один из самых крупных в мире массивов нефтедолларов. По нефтедобыче в результате разгрома нефтепромыслов Ирака в ходе войны в Персидском заливе в 1992 году Иран вновь стабильно вышел на второе место в мире после Саудовской Аравии.

Иран сегодня встал перед проблемой собственной индустриализации и технологического рывка в сельском хозяйстве. Ранее эти программы сдерживались экономической катастрофой времени исламской революции 1979 года, противостоянием с США и многолетней разрушительной войной с Ираком. За прошедшие после окончания ирано-иракской войны 5 лет Иран сумел восстановить свои нефтепромыслы, и теперь настало время выбора нового направления для инвестирования получаемых нефтедолларов. Им в этой стране в значительной мере становится собственная обрабатывающая промышленность и сельское хозяйство.

Важно и то, что Иран не находится в сфере политического влияния ни одной великой державы. Это сдерживает уход его нефтедолларов в крупные проекты на территории этих стран. Кроме того, Иран может себе позволить собственными нефтедолларами увеличивать емкость своего рынка. Так что Беларусь пришла в эту страну со своим останавливающимся машиностроением вовремя.

Иранскому сельскому хозяйству на его сегодняшней фазе индустриализации не нужны дорогие качественные тракторы и иная техника. Ему выгоднее купить среднего качества унифицированные, неприхотливые и дешевые машины в очень больших количествах, за короткое время и при гарантии создания широкой сети по их обслуживанию и ремонту. Это РБ обеспечить в состоянии. Именно это Иран у Беларуси и просил (речь шла даже о строительстве в этой стране тракторосборочного за-

ние трубопровода через их территорию (у России — через Чечню к Новороссийску).

Для Ирана главное, чтобы трубопровод не пошел через Турцию. Но даже, если впоследствии Тегеран не сможет добиться строительства трубопровода через свою территорию и топливо пойдет через Россию, все равно Иран останется в выигрыше, так как Россия на глазах слабеет и в любом случае не удержит контроль над этими месторождениями. В Закавказье, например, количество русских уменьшилось за последние пять лет не менее чем втрое, а на Кавказе война, похоже, разрастается надолго. Кроме того, каспийская нефть России нужна для своей экономики, а не для экономического подъема Средней Азии и Закавказья.

В то же время в Средней Азии коллапс из-за принципиальной невозможности решения демографических и экологических проблем этого региона продолжается. Значит, продолжится и созревание социальной базы для возможного организованного антироссийского взрыва.

В случае действительного отсечения Турции от Каспия, Россия серьезно ослабляет конкурента Ирана в Средней Азии. И тогда Тегеран вполне может со временем, лет через пять, претендовать на лидерство в движении среднеазиатских против эксплуатации ресурсов Каспия не ими. Так что интересы Ирана и России в Закавказье сейчас весьма близки, из чего может извлечь выгоды и близкая России РБ. Кстати, не в этой ли установке ключ к странной истории с турецкими шпионами?

В России распространено мнение, что сейчас основным ее противником на Кавказе и в Закавказье выступает Турция. Потому стратегическим партнером России здесь следует считать более слабый Иран. В Средней Азии, соответственно, наоборот, основной противник — фундаменталистское влияние из Ирана, а партнер — светская Турция. Весь вопрос для России в том, чтобы не допустить чрезмерного усиления в каком-то регионе одного из своих партнеров, а это почти невозможно.

Турецкие симпатии России в Средней Азии также легко объяснимы. Без доступа к каспийской нефти Турция в Средней Азии — величина слабая. А х Каспию Россия вместе с Ираном ее в состоянии не допустить. Уже потому потенциал Турции в бывших республиках СССР пока ниже, чем у Ирана. Правда, некоторым противостоят Ирану в регионе Турция выступить может. Например, после того, как приняла почти 10 тысяч студентов из среднеазиатских республик в свои вузы. Главное же, что за спиной у Турции — ЕС, которому необходимы дополнительные источники сырья для вступаю-

щей в постмастрихтскую эру промышленности. Проникновение же ЕС в регион Каспия для России означает конец ее проектам монопольного использования топливных ресурсов этого региона взамен ищающейся Тюмени.

Альтернативой идеологическому влиянию светской Турции в Средней Азии выступают исламский интеграл и исламский фундаментализм. Взяв их на вооружение, нищие декханы вполне могут отбросить светский национализм вместе с постсоветскими правящими элитами.

Стимулировать рост фундаментализма в Средней Азии вполне могут иранские нефтедоллары. А его геополитическим оправданием может выступить стремление пустить ресурсы Каспия на удовлетворение нужд именно этого региона.

Правда, до победы на этом пути, как показала неудача исламистов в гражданской войне 1992 года в Таджикистане, Ирану еще достаточно далеко. Ему пока надо ждать очередного витка ослабления России. Турция и ЕС для России по большому счету — конкуренты куда серьезней. Но именно потому Иран в тени российско-турецкого противостояния имеет все шансы на постепенный рост.

Не было ни гроша...

На фоне турецко-иранского соперничества в Средней Азии быстрое и масштабное сближение Беларуси и Ирана выглядит достаточно объяснимым.

Беларусь (как и Украина) последовательно сводит на нет ущемления правящих среднеазиатских элит сохранить индустриальное постсоветское экономическое и политическое пространство.

Например, Беларусь во время последнего саммита в Алма-Ате в очередной раз выступила против создания единых вооруженных сил стран СНГ, отправки белорусских войск в Таджикистан, а также против идеи Евразийского союза. Тем самым Россия в Средней Азии и в наступающую летнюю кампанию остается без поддержки своих славянских "сестер". А это, в конечном счете, увеличивает шансы ориентированных на Иран политических сил и создает прекрасный политический фон для белорусско-иранских (и украинско-иранских) экономических проектов.

С другой стороны, сближение Ирана и Беларуси сегодня может принести Ирану дополнительные выгоды на Закавказском направлении. Так, в качестве оплаты за поставки из Беларуси продукции машиностроения Иран, например, мог возобновить широкие поставки в Закавказские государ-

ства нефти и газа, как это было до распада СССР. В этом варианте Россия, в свою очередь, могла бы расплатиться с Ираном поставками топлива в РБ или уступками по ее топливным долгам. Тем самым Иран в обмен Чечни за короткое время способствовал бы укреплению политических позиций пророссийских правя-

тельств Грузии и Армении, а также пророссийских сил в Азербайджане. Последнее позволило бы Б. Ельцину получить дополнительные козыри во внутривластном противостоянии в России.

Судя по имеющейся у нас неофициальной информации, такой проект в Тегеране Чигирем обсуждался. Однако вопрос пока открыт, как и вообще иранское направление белорусской внешней политики. Белорусская делегация, судя по высказываниям ее членов, получила в Тегеране столько предложений и информации для размышления, что переваривать ее и разрабатывать конкретные проекты предстоит не один год.

Какие бы выгоды сегодня и завтра не извлек из усиления пророссийских режимов в Закавказье Ельцин, вернуться туда в том масштабе, как это было до Вискулей, Россия уже не сможет. Иран же там останется, а с ним — и преграда на пути в Среднюю Азию влиянию Турции и фундаменталистская перспектива в Средней Азии. Тогда любой очередной кризис в Москве, скажем, во время предвыборной кампании, чреват быстрым переводом части Закавказья в сферу политического влияния Ирана.

Хекматияр — в Кабуле, Чигирь — в Тегеране

Еще одним моментом, облегчающим приход Беларуси на нетрадиционный рынок Ирана, выступает, очевидно, соперничество между Ираном и Пакистаном.

Как известно, у Минского тракторного завода подписан контракт на поставку в Пакистан в течение нескольких лет примерно 12 тысяч тракторов, с перспективой выхода в дальнейшем на 75-100 тысяч, а также на создание в этой стране системы их обслуживания. Конкурентом РБ в этом проекте выступает Липецкий тракторный завод России. В прессе уже сообщалось, что из-за повышения цен на российский сырье и перевозок существует угроза перехода этого контракта в руки российских конкурентов.

Подобные контракты не заключаются на уровне базара. От того, на какую страну ориентирована базовая отрасль экономики, в данном случае сельское хозяйство Пакистана, зависит геополитическая устойчивость этой страны вообще. Потому, очевидно, что предпочтение правительства Пакистана будет отдаваться не только самому дешевому из предложенных вариантов, но и самому устойчивому на перспективу.

Россия сегодня все более превращается в стратегического партнера Пакистана в Средней Азии против усиления по-

зиций шиитского Ирана. В частности, как союзник против таджиков и шиитов в гражданской войне, которую ведут на территории Афганистана близкие Пакистану сунниты-пуштуны против в разной степени ориентированных на Иран противников. Кстати, буквально, за четыре дня до прибытия в Тегеран белорусской делегации пуштунам Г. Хекматияра удалось серьезно потеснить во время боя в Кабуле шиитов Раббани.

Объективно стратегическим интересам Пакистана отвечает замена белорусских тракторов российскими, так как РБ в рамках СНГ ослабляет сопротивление в Средней Азии ориентированным на Иран силам. Тем самым Беларусь ухудшает позиции Пакистана в Афганистане и в регионе вообще. Россия же, в силу невозможности своего быстрого ухода из Средней Азии еще по крайней мере лет 5-10, пока не уйдет основная часть европейцев, будет активно там присутствовать. Отступая Россия уже совершенно не угрожает интересам и границам Пакистана, как это было во время афганской войны, а потому пришло время пакистано-российской дружбы.

В Иране, соответственно, — наоборот. И пусть нашему правительству и в голову не приходит подобные соображения, пусть наши либералы все объясняют экономическими законами и нашей низкой конкурентоспособностью по сравнению с Россией, но Иран будет по возможности отдавать предпочтение Беларуси и Украине, а Пакистан — России. Учитывая, что Иран при всех поворотах политической конъюнктуры в этой части Азии свою мощь в ближайшие годы будет только наращивать, Беларуси крайне выгодно закрепиться именно на его рынках, пока этого не сделал кто-то другой.

Так или иначе, прорыв, совершивший белорусский дипломат в Тегеране, естественен, как и брюссельский визит Лукашенко. Особых озарений политиков он не требовал. Требовалось лишь не упустить подвернувшуюся возможность.

Если так пойдет и дальше, то Россия, исходя из приоритетов своих нынешних властей, пока не будет препятствовать сближению Беларуси и Ирана. Более того, не исключено, что и Пакистан будет встревожен этим сближением, и хотя бы часть заключенного контракта Минский тракторный реализует.

Но главное, что на среднесрочную перспективу РБ получает шансы серьезно закрепиться на рынке, расположенном за пределами российского геополитического пространства. На рынке, способном обеспечить не только места работы крупнейшим белорусским предприятиям, но и прилив в РБ так необходимых иностранных инвестиций, топлива в противовес относительно России. На рынке, где Беларусь не будет конкурировать с западноевропейскими и американскими производителями, то есть не получит от них неожиданных ударов с какой-то другой стороны.

Юрий ШЕВЦОВ,
обозреватель "БР".

Так у кого больше привилегий?

На верхних этажах

Принятие Верховным Советом законов о Президенте и о ВС вызвало, мягко говоря, негативную реакцию народонаселения. Дискуссию разгорелась, конечно же, вокруг льгот и привилегий, которые установили для "внутреннего потребления" наши вершители судеб.

Дабы окончательно не разрушить образ борца с коррупцией и привилегиями, Президент, используя многочисленные рычаги влияния, постарался направить праведный гнев граждан на парламент. И, кажется, это ему удалось (чего стоят одни подборки в прессе писем "возмущенных трудящихся").

Но отбросим эмоции и попытаемся разобраться в ситуации. Речь следует вести, прежде

всего, о льготах и привилегиях, вступающих в силу по истечении сроков полномочий враждующих сторон, ибо "текущие" парламентские льготы (кстати, не такие уж и аховые) нынешнему депутату корпору недоступны, а "текущие" президентские необходимы для обеспечения нормальной работы главы государства.

Сначала о схожих льготах и привилегиях. Как за Президентом, так и за народным из-

бранником рангом пониже сохраняется медицинское и санаторно-курортное обслуживание, причем у первого оно продолжает оставаться специальным и распространяться... на членов его семьи.

Президенту предоставляется государственное жилье в любом населенном пункте с 50-процентной скидкой при оплате за жилую площадь и коммунальные услуги, с правом на дополнительную жилую площадь в размере до 20 кв. метров. Такая же 50-процентная скидка предоставляется и депутату. Но — только инвалиду.

И Президенту, и депутату назначается пенсия в размере 75% заработной платы. Однако если экс-депутату для этого

необходим общий трудовой стаж 35 лет (для женщин — 30), то экс-Президенту она начинается "идти" немедленно, пусть даже ему будет всего 45. Кстати, размер президентской пенсии составил бы сейчас 1 миллион 650 тысяч рублей, что почти в три раза выше средней зарплаты. В общем, отарстествовал — и на покой. Недаром о трудоустройстве Президента в законе нет ни слова.

Что касается депутата, то ему предоставляется либо прежняя должность (кроме должности члена Кабинета министров и выборной должности в органах управления), либо равноценная. На период трудоустройства (переквалификации) за ним сох-

ражается прежняя заработная плата на срок до одного года (двух лет). Льгота, безусловно, немаленькая.

В течение двух лет после завершения срока полномочий парламентарий не может быть уволен с работы в порядке дисциплинарного взыскания, а также понижен в должности или в звании без предварительного согласия Верховного Совета. Здесь же добавим, что ему выплачивается выходное пособие в размере шести заработных плат.

Вот, пожалуй, и все депутатские льготы. Нетрудно заметить, что буквально через два года от них останется лишь медобслуживание да пенсия. Тогда как у Президен-

та все блага — пожизненные. Помимо вышеперечисленных, это еще и право пользования служебным автомобилем, и государственная дача, и охрана. У действующего Президента таких "радостей" не намного больше, так что нынешнее законодательство о льготах разделяет нардепа и Президента в главном — одному после пяти лет работы в парламенте нужно думать о продолжении трудовой карьеры и жить теми же заработками, что и простому избирателю, тогда как другой обеспечил себе безбедное существование на всю оставшуюся жизнь.

Руслан БАТЕНКОВ.

Ставки сделаны

Нацбанк РБ сохранил до 20 апреля ставки на прежнем уровне: ставку рефинансирования и по срочным депозитам — 25% в месяц, по остаткам средств на счетах — 10% в месяц.

Существенных изменений на валютной бирже не произошло: доллар остался на уровне 11.670, долларка несколько упала (до 8.270), курс российского рубля продолжал снижаться — на сей раз с 2,62 до 2,50 (на 4,6% за неделю).

Всплеск наличного курса на минувшей неделе был вызван окончанием срока рублевых депозитов, размещенных в банках на 1 месяц в первой половине января и переоформленными в первой половине февраля. Теперь многие вкладчики решили не искушать судьбу в третий раз и перевести в СКВ хотя бы часть накопившейся "прибавки к пенсии".

Тем не менее изрядная часть депозитов переоформлена на следующий месяц, причем большинство вкладчиков убеждены, что этот раз — последний. Так что в первой половине апреля следует ожидать резкого усиления спроса на рынке наличной валюты.

В те же сроки должен подпрыгнуть и "безнал" — таково единодушное мнение дилеров комбанков. В качестве причины называется истощение валютных резервов НБ, полученных из "широкого кармана" МВФ. Ведь уже сейчас, в отличие от января-февраля, Нацбанк вынужден продавать валюту для поддержания курса. И в немалых количествах (до 1 млн. USD за торги).

Или же говорить, что ожидание скачка доллара провоцирует отток денег из рублевых депозитов, а этот отток усиливает, в свою очередь, рублевый "навис" над валютным рынком. Думается, Нацбанк не допустит полного истощения своих валютных резервов, ибо тогда держать обвал будет нечем, и последствия грозят катастрофой. Ничего не поделаешь, доллар надо потихоньку отпускать...

Александр БУРДА.

Курсы обмена наличной валюты в банках Республики Беларусь на 17.03.95

Город	USD		DM		RUR	
	покупка	продажа	покупка	продажа	покупка	продажа
Минск	11.750	12.130	8.195	8.470	2,24	2,62
Гродно	11.837	12.495	8.300	8.612	2,27	2,57
Витебск	11.675	11.995	8.040	8.366	2,32	2,62
Гомель	11.645	12.076	7.940	8.423	2,26	2,71
Могилев	11.995	12.585	8.040	8.366	2,32	2,62
Брест	11.653	11.966	8.176	8.535	2,25	2,51

Состояние финансового рынка Республики Беларусь

17.03	Курс НБ РБ	Итоги торгов на МВБ	Курс обмена валюты в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11.670	11.670	11.750	12.130	12.165	12.482
DM	8.377	8.270	8.195	8.470	—	—
RUR	2,60	2,50	2,24	2,62	2,52-2,58	2,65-2,68
KRB	0,088	0,089	—	—	0,083-0,086	0,091-0,092

* Для СКВ указан средний курс покупки/продажи наличной валюты за безналичный расчет; для мягких валют — средний курс дилинговых операций у финансовых компаний.

Служба информации ассоциации "RONAS".
Телефоны: 31-10-97, 31-10-23. Факс: 32-87-15
E-mail: alex @ ron.belpak.minsk.by



Курс доллара и инфляция

В печати сегодня активно обсуждаются вопросы, связанные с курсом белорусского рубля, его взаимосвязь с уровнем инфляции. При этом точки зрения авторов противоположны и неоднозначны.

Автор обзора "Выбор курса" А. Бурда ("БР" №2/95) на основе индексов потребительских цен (к предыдущему месяцу) и темпов роста курса доллара (соотношение курса доллара на конец и начало месяца) делает вывод: курс доллара не связан с внутренними ценами и, как следствие, — с зарплатой. Такое заключение трудно связать с зависимостью, которую мы наблюдаем уже несколько лет: сначала рост МЗП и средней зарплаты, почти одновременно — рост потребительских цен и через некоторое время — рост USD. Эта зависимость настолько устойчива и ощутима, что почти не вызывает сомнений.

Обратимся к статистическим данным (см. таблицу), которые показывают среднесрочный курс белорусского рубля по отношению к USD (для сравнения с инфляцией нужно брать именно среднесрочный курс), его индекс, а также индекс потребительских цен.

Между этими показателями в 1994 г. от-

	Курс USD, руб.	Курс USD по отношению к рублю		Индекс цен по отношению к рублю	
		январь 1993 г.	предыдущему месяцу	январь 1993 г.	предыдущему месяцу
Январь	6.801	1.217,9	93,0	2.568,2	140,7
Февраль	7.721	1.392,3	113,5	3.048,5	118,7
Март	16.044	2.872,4	207,8	3.359,4	110,2
Апрель	19.167	3.432,5	119,5	4.319,5	128,6
Май	20.176	3.614,4	105,3	5.560,1	128,7
Июнь	26.330	4.716,8	130,5	6.646,5	119,5
Июль	27.577	4.938,5	104,7	8.417,1	126,6
Август	32.600	5.837,3	118,2	12.915,2	153,4
Сентябрь	46.010	8.236,4	141,1	16.213,7	125,5
Октябрь	65.770	11.769,8	142,9	20.379,0	125,7
Ноябрь	78.430	14.029,6	119,2	28.638,6	140,5
Декабрь	95.180	17.031,9	121,4	37.608,2	131,3

мечалась тесная прямая зависимость, характеризующая коэффициентом корреляции 98,7%. Аналогичная зависимость существовала и в 1993 г. Это означает как раз то, что и наблюдается: с ростом цен растет и доллар, хотя интенсивность влияния инфляции на курс в 1994 г. снизилась. Если в 1993 г. увеличение индекса потребительских цен (к январю 1993 г.) на 1 процентный пункт вызывало в среднем увеличение курса доллара на 4,039 руб., то в 1994 г. соответствующее увеличение изменило курс доллара на 2,506 руб.

Интересна динамика месячных индексов, которая обнаруживает циклические

колебания. Оказывается, месячный рост курса доллара не может быть объяснен ростом цен (коэффициент корреляции с различными временными лагами и без них не превышает 61%), на что, собственно, и обратил внимание А. Бурда. Более того, в первые семь месяцев 1994 г. существовала обратная зависимость между этими показателями с коэффициентом корреляции — 80,9%. Это означает движение в противоположных фазах: при росте цен курс растет слабо, а при снижении темпов их роста — "взлетает".

Мы видим, что месячные индексы отражают краткосрочные колебания, а нарастающий итог показывает среднесрочные тенденции, так как краткосрочные циклические колебания взаимно погашаются.

Видимо, это объясняется тем, что на коротком отрезке времени (1-2 месяца) действие цен на курс доллара завуалировано другими факторами. К таким краткосрочным факторам в 1994 г. можно отнести ожидаемое объединение денежных систем России и Беларуси, инфляционные ожидания в связи с деинфляцией, действия НБ на торгах МВБ и т. д.

Выводы: Краткосрочные колебания курса в 1994 г. формировались под влиянием краткосрочных циклических колебаний конъюнктуры, которые вуалировали действие фактора цен. Влияние последнего проявлялось только в среднесрочной тенденции.

Среднесрочные тенденции показывают, что в целом курс доллара в 1993-94 гг. соответствовал реальной динамике цен. При этом отмеченное в 1994 г. снижение влияния инфляции на курс позволяет сделать вывод, что степень регулирования белорусского рубля возросла.

При неблагоприятной экономической конъюнктуре, определяющей среднесрочные тенденции роста курса доллара (спад производства, инфляция, дефицит платежного баланса, отрицательная реальная ставка процента), сдерживание этого роста можно отнести на счет либерализации внешнеэкономической деятельности, изменения характера кредитно-денежной политики, а также развития в РБ рынка недвижимости.

Светлана МИКСЮК,
ведущий научный сотрудник
НИЭИ Минэкономики.

С теми, кто не гудает

Россия, как известно, — страна "пирамид". И на белорусском финансовом рынке то и дело возникают последователи "МММ", "Русского дома" "Селенга" и прочих из семейства хопровых. Как их распознать?

Принцип "пирамиды" чрезвычайно прост — объявляются сверхвысокие проценты по вкладам, что привлекает множество простаков. Более того, эти проценты выплачиваются, пока приток новых вкладов превышает выплаты по старым. Иначе говоря, тот, кто принес деньги сегодня, финансирует того, кто сделал это вчера. А сам надеется на деньги "завтрашнего".

Пирамида рушится, как только "завтрашние" перестают приходить в достаточном количестве, чтобы заплатить всем остальным и дать прибыль организаторам "дела".

Характерный пример: АО "Белфинтраст интернешнл", зарегистрированное в Бресте, возникло в начале прошлого года как дочернее предприятие российской фирмы "Финтраст интернешнл" и активно заявляло о себе рекламой в средствах массовой информации. Лицензии Национального банка АО не имело. Обещало дивиденды по рублевым вкладам — 300% годовых и по валютным (а таких на сегодняшний день 130) — 36%. В итоге собранные у 530 вкладчиков деньги в сумме 2 миллиардов рублей были проконвертированы и вывезены в Россию. На начало февраля задолженность "Белфинтраста" вкладчикам

составила 83.800 долларов и 14.800 марок.

Были, есть и будем есть

Финансовые махинации "пирамидного" типа запрещены во всех странах мира. Но доказывать наличие преступного умысла весьма непросто, так что государство не всегда в силах защитить своих граждан от мошенников. Чаще всего гражданам приходится рассчитывать на собственный иммунитет, который, как известно, приходит лишь после болезни...

Западная Европа переболела пирамидами давно, Россия, кажется, уже миновала кризис, а у нас болезнь только начинается.

А зовут его Миша

Кто склонен участвовать в пирамиде? На первых этапах это простые люди, обманутые рекламой и обещаниями "золотых гор", те, кто добросовестно заблуждается. Затем к ним присоединяются азартные игроки, которые прекрасно понимают сущность "пирамиды", но делают надежду вовремя урвать куш, не дожидаясь неизбежного обвала. Действительно, для рискованного человека идея угадать (или не угадать),

когда пирамида готова рухнуть, и вовремя уйти с выигранными миллиончиками.

Третья категория участников — профессиональные спекулянты (уличные и биржевые), делающие деньги на марже — разнице между курсами покупки и продажи акций "Хопра" или билетов "МММ". Им в принципе безразлична судьба этих компаний, так же как валютчику безразличен курс доллара: что бы ни случилось, он успеет среагировать и получить свою маржу.

В Беларуси среди участников пирамид пока явно преобладают простаки, желающие стать рантье, но не понимающие, как это непросто.

Мы сидим, а денежки...

Как распознать пирамиду? Есть несколько безошибочных признаков.

1. Обещания сверхвысоких дивидендов. Если предлагают проценты по вкладам, превышающие инфляцию в 1,5-2 раза — это пирамида. Для Беларуси сегодня процент выше 40-50% в месяц (480-600% годовых) — явный признак "хопровости".

2. Иллюзии гарантий. Пирамида больше всего боится того, что люди поймут ее сущность. Поэтому обещают любые "гарантии": страхование вкладов (страховая компания либо лопнет вместе с пирамидой, либо окажется ни при чем), гарантии банка (банк об этом ничего не знает), дорогостоящее имущество (оно, как правило, арен-

довано), совместная деятельность с иными фирмами (последние обычно либо зарегистрированы нашими же гражданами в оффшорных зонах, либо не отвечают по обязательствам пирамиды). Не стоит и говорить о таких "гарантиях", как шикарный офис или рекламные объявления типа "отличная от других компания".

3. Широкая рекламная кампания. Постоянный наплыв простаков — необходимое условие для пирамиды. Вот почему "МММ" потратило на рекламу 10-15 млн. USD. Деньги на это взяты, естественно, из кармана вкладчиков.

4. Непрозрачность инвестиционных проектов. Пирамида, как правило, не вкладывает деньги в производство, потому что не рассчитывает на долгое существование (в России они живут обычно 6-8 месяцев, у нас — 1-3 месяца). Поэтому описание возможных вложений весьма абстрактны — акции, недвижимость, торговля в целом... Не зря ни одна из российских пирамид так и не смогла толком объяснить, куда ушли деньги вкладчиков.

Ну, вот и мы в "хопре"

Проверим признаки пирамиды на свежем белорусском примере. Некая компания "Новое поколение" обещает:

1. Дивиденды в размере до 1.200% годовых (100% в месяц).
2. Гарантии — компания является крупным акционером никому не известной американской фирмы Meltavox Inc.
3. Реклама присутствует во

всех вагонах метрополитена.

4. Направления вложений: контрактные поставки продуктов питания, операции с недвижимостью, акции банков и надежных предприятий.

5. Банковской лицензии компания, разумеется, не имеет.

Таким образом, можно выделить следующие особенности белорусских пирамид:

- проценты настолько высоки, что компания явно не собирается их выплачивать (не больше 1-2 месяцев). В России пирамиды обещают меньше, но существуют дольше;
- ссылки на иномыслие магических действий на наших простаках, в отличие от российских;
- в Беларуси не обязательно столь масштабная реклама, как в России — страна-то маленькая, небогатая, и дорогостоящая рекламная кампания даже за счет вкладчиков не окупается;
- у нас еще можно выдавать акции банков за высокодоходные вложения;
- в России с 1 января 1995 г. запрещена деятельность по привлечению вкладов населения без соответствующей лицензии. У нас Нацбанк лишь предупреждает, что государство не отвечает за финансовые компании.

В двух словах наши отличия от классической "страны пирамид" можно выразить так: в России и жулики "круче", и пирамиды выше. Но мошенники есть везде.

Александр БУРДА.

Сбербанк Беларуси подписал двустороннее соглашение с германским Фондом сберегательных банков по международному сотрудничеству Savings Banks Foundation (SBF) в сумме 1 млн. USD. Контракт финансируется кредитом Всемирного Банка Реконструкции и Развития, выделенным ранее белорусскому правительству на программу институциональных реформ. Из общей суммы кредита в 8,3 млн. USD на реформу банковской системы направляется около 5 млн. USD.

Как сообщил "Интерфаксу" представитель Сбербанка РБ, SBF получил право на заключение этого контракта по итогам тендера, представив наиболее приемлемую, по мнению экспертов, концепцию развития белорусского Сбербанка. В начале апреля немецкая сторона уже приступает к работе с банком — согласно контракту, специалисты SBF окажут консультационные услуги Сберегательному банку Беларуси (поставки оборудования и технологий не предусмотрены). Соглашение рассчитано на 1,5 года.

Ранее из этой же кредитной линии 1 млн. USD был выделен под контракт АКБ "Беларусбанк" с французским банком Credit Commercial de France.

Согласно выпущенным Нацбанком Беларуси рекомендациям "О порядке осуществления контроля за увеличением уставных фондов банков" (№499 от 6.03.95 г.), проводимые банками меры по созданию банковских объединений, слиянию и присоединению банков требуют предварительного согласования с НББ. При этом, информирует Нацбанк, доля иностранного капитала в создаваемых совместных банках, как правило, не должна превышать 49 процентов сформированного уставного фонда (УФ), доля каждого акционера — 20 процентов (в исключительных случаях — 35%).

Продажа пакета акций банка, превышающего 10 процентов, на вторичном рынке может осуществляться только после предварительного согласования с НББ, констатируется в рекомендациях.

Кроме того, Нацбанк установил максимальную долю неденежного взноса в УФ банков, сформированном в размере свыше минимального, в размере 40 процентов в первые 2 года работы банка и 20 процентов в последующие годы. К неденежному взносу относятся: право на владение землей, помещениями банка, другие основные фонды, используемые в банковской деятельности, ценные бумаги, нематериальные активы.

НББ проинформировал также, что в случае невыполнения требований по увеличению УФ банка, к нему могут быть приняты следующие санкции: особый режим корсчета, закрытие корсчетов банка в других банках и перевод средств с этих счетов на корсчет банка в НББ, лишение генеральной (внутренней) лицензии, замена лицензии и ее отзыв.

По сообщению Минстата Беларуси, индекс потребительских цен в первую неделю марта (28.02-07.03.) составил 105,8 процента, в то время как за февраль этот показатель определился на уровне 133,7 процента.

По мнению банковских экспертов, снижение темпов инфляции при одновременной стабилизации валютного рынка объясняется жесткой монетарной политикой Национального банка Беларуси, в частности, ограничением объема кредитной эмиссии за последние два месяца. Так, общая сумма кредитов, выданных в январе-февреле Национальным банком правительству Беларуси, составила 106 млрд. рублей при лимите на I квартал в 235 млрд. рублей. Ссудная задолженность коммерческих банков республике снизилась с начала года на 136 млрд. руб. при лимите роста на I квартал в 217 млрд. рублей.

Как сообщает АО "Белинтраст", процентная ставка на рынке свободных денежных средств выросла за неделю более чем в 2 раза. Причем спрос как по числу заявок, так и по их объему значительно превосходит предложение денег. Одним из толковых объяснений этого "всплеска" может быть повторение событий месячной давности, когда до установления новых ставок рефинансирования НББ процентная ставка на рынке свободных денежных средств достигала 560% годовых. Комбанки испытывают острую необходимость в средствах, что может привести к увеличению предложения валюты на МВБ.

Елена ЛАЗАРЧУК,
"Интерфакс"
Тел.: 643-159 — размещение
банковской информации
в выпусках "Интерфакса"
и в "БР".



Вот бы в чем брать пример

Готовясь к созданию единого с Россией рублевого пространства, наше правительство приняло (в апреле 1994 г.) правила игры во внешнеэкономической деятельности, что нашло, в частности, свое отражение в Постановлении СМ РБ от 29.04.1994 г. № 298 "О таможенном тарифе Республики Беларусь", которое действует и по сей день.

По данному постановлению для товаров, происходящих из Литвы, Латвии и Эстонии, при ввозе их на территорию Беларуси применяются удвоенные ставки таможенных пошлин.

Так поступала в то время по отношению к указанным странам и Россия (ППРФ от 10.03.94 г. № 196). Причина заключалась в нерешенности на межгосударственном уровне ряда принципиальных вопросов. Однако, судя по заявлениям как ушедшего в отставку старого правительства, так и нового, у нашей республики со странами Балтии нет никаких принципиальных споров, которые могли бы мешать развитию взаимовыгодной торговли. Тем не менее, на словах одно, а на деле — другое.

Осенью 1993 года, во время визита Виктора Черномырдина в Литву, был подписан договор о введении режима наибольшего благоприятствования в торговле. Однако более года этот документ не реализовывался, ибо был основной козырной картой в руках российской стороны на переговорах о военном транзите, перевозке людей и техники в Калининград и обратно через террито-

рию Литвы. Только когда в начале текущего года Литва дала согласие на вариант, аналогичный осуществляемому при выводе российских войск из Германии, соглашение о торгово-экономических отношениях между Россией и Литвой от 18 января 1993 года было введено в действие с 18 января 1995 года.

На основании вышеизложенного и появилось указание Государственного таможенного комитета РФ от 27 января 1995 г. № 01-12/105 "О применении ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих с территории Литовской Республики".

1. Применять с 18 января 1995 года в отношении товаров, страной происхождения которых является Литовская Республика, ставки таможенных пошлин, предусмотренные для товаров, происходящих из государств, которым Российская Федерация в торгово-экономических отношениях предоставляет режим наиболее благоприятствующей нации.

2. В отношении товаров, происходящих из Литовской Республики и предъявляемых к таможенному оформлению с 18 января 1995 года, произвести перерасчет сумм начисленных или уплаченных ввозных таможенных платежей согласно ставкам, предусмотренным для товаров, происходящих из государств, которым Российская Федерация в торгово-политических отношениях предоставляет режим наиболее благоприятствующей нации.

Суммы излишне взысканных или уплаченных ввозных таможенных платежей по заявлению лица, их уплатившего, возвращать в валюту платежа со счетов таможен либо по желанию плательщика зачислять в счет будущих платежей.

Хотелось бы обратить внимание на некоторые существенные детали этого

документа, которые, к сожалению, не отражены в нормативных актах нашей страны: указание от 27.01.95 г. вводится в действие с 18.01.95 г.; производится возврат денежных средств согласно перерасчету.

Наше отставание от России составляет уже два месяца! Увы, это, как отмечалось ранее на страницах "БР" (см. № 42, 45, 1994 г.), — "отставание, ставшее нормой". Правительством РФ за последнее время были произведены значительные изменения ввозных и вывозных таможенных пошлин, которые до настоящего времени не нашли своего отражения в наших нормативных документах. В частности, постановлением Правительства РФ от 02.12.94 г. № 1333 с 15.03.94 г. по позиции 84752000 ввоз осуществляется беспошлинно (было 2%), по приказу ГТК РФ от 28.10.94 г. № 548 оборудование и инструмент для изготовления дизелей (всего более двадцати товарных групп) с 1.01.94 г. ввозится беспошлинно (было до 20%) и т. д. и т. п. Аналогичная картина и по вывозным пошлинам (например, на нефть, нефтепродукты и другие товары).

За неимением газетной площади, автор не приводит в этой статье все изменения: мало сомнений, что эти материалы имеются у соответствующих ведомств, ведь они не секретны и регулярно публикуются на страницах российских газет. Так в чем дело? Почему такая медлительность? Ведь от нее страдает наша внешнеэкономическая деятельность.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член экономического Совета
БКПР, член Совета Союза
предпринимателей РБ.

В тени чужих интересов

Подписанное 12 апреля 1994 года между правительством Республики Беларусь и правительством Российской Федерации Соглашение о едином порядке регулирования внешнеэкономической деятельности предусматривало введение с 1 мая единых таможенных пошлин на границах Таможенного союза.

Как основа для унификации законодательства были приняты Основы таможенного законодательства государств-участников СНГ, а также законодательство Российской Федерации. После подписания таможенного соглашения многие законодательные акты РБ стали нуждаться в доработке, 5 законодательных актов, хотя бы аналогичных российским, вообще отсутствуют. Для того, чтобы Кабинету министров и парламенту поработать над нужной законодательной базой, необходимо несколько месяцев.

После краха идеи объединения денежных систем таможенные льготы, в первую очередь импортерам нефти, не уравнивались с белорусской стороны никакими уступками, и был вновь начат переговорный процесс с тем, чтобы с учетом опыта президентских выборов надежно обеспечить экономические и политические интересы России в Беларуси. Речь, в первую очередь, шла о бесплатном транзите и военных базах. Подписание пакета соглашений от 6 января 1995 года, по мнению российских и части белорусских политиков, уравнивало наши интересы. Россия получила в бесплатное пользование на 25 лет военные объекты и гарантии бесплатного транзита по территории Беларуси, российские хозяйствующие субъекты — привилегии на белорусском рынке. Взамен, по словам М. Мясникова, мы экономим в таможенной пошлине на российскую нефть, которая на тот момент составляла 30 ЭКЮ, а также у наших экспортеров появляются новые возможности из-за снятия таможенных пошлин на экспорт белорусской продукции в Россию.

Сегодня невозможно подсчитать, кто выиграл и кто проиграл в этом соглашении, тем более что Россия успела понизить пошлины с 30 до 23 ЭКЮ. Беларусь же, не сняв НДС на экспорт в Россию, удорожала свой экспорт на 25 процентов и тем самым значительно снизила экспортные возможности своих предприятий.

Поскольку структура экономик в Беларуси и России абсолютно разная, то и функция таможенных пошлин у наших государств должна бы быть абсолютно разной. Россия, получив в наследство от бывшего СССР законченный производственный цикл почти всех видов продукции, сегодня заинтересована в том, чтобы поддержать своего производителя и как можно дольше не дать ему "загнаться". В России преобладающие статьи экспорта — сырье и продукты неглубокой переработки этого сырья. Беларусь же живет за счет экспорта го-

товой продукции. Республика кровно заинтересована в том, чтобы расширить географию экспорта и интегрироваться в мировые технологические стандарты. Однако таможенные пошлины, принятые Россией для защиты своего производителя, отгораживают Беларусь от передовых технологий и ориентируют на отсталые российские.

Так, следующие продукты импортировались в Беларусь беспошлинно, теперь же к ним применяются такие пошлины: химические нити — 10%, алюминий — 10, инструменты — 25, подъемные краны — 20, станки — 5-25, дрели — 20, грузовые автомобили — 25, резина — 15... На ряд продуктов пошлины значительно превышают установленные ранее: на хлопок, шерсть, изделия из черных металлов, изделия из пластика, продукты органической химии они выросли с 5 до 20%. Белорусские авиакомпании, покупая западные модели самолетов, должны "доплатить" 50%. Вызывают недоумение пошлины в 10% на фрукты, овощи и соки, которые в неограниченном количестве встречаются не так часто.

Приняв на себя российские пошлины, Беларусь не только ставит в зависимость от восточного соседа свое техническое перевооружение, ибо под нажимом мирового сообщества Россия все-таки постепенно продвигается по пути снижения пошлин, но и замедляет по сравнению с российскими темпы своих экономических реформ, по сути дела связывая их судьбу с нестабильной экономической и политической ситуацией в России. Изначные говорить, что при таком одностороннем импорте не расширяется и география экспорта, а учитывая сужение российского рынка в связи с общим кризисом в этой стране, не приходится и ожидать синхронного эффекта от Таможенного соглашения для экспортеров. Снижение, несмотря на льготные условия, объемов торговли с Россией, подтвердил на недавней пресс-конференции М. Чигирь, констатируя, что "экспорт в Россию снижается пропорционально общему падению производства". Так за что боролись?

Обращает на себя внимание и несоответствие в сроках, на которые Беларусь и Россия устанавливают друг для друга льготные условия игры. Наши "льготы" будут действовать очень короткий промежуток времени. Так, по прогнозам многих экономистов, уже через год внутренние российские цены на нефть приблизятся к мировым, и Россия, соответствен-

но, пойдет на снятие таможенной пошлины, что уже постепенно и происходит. Беларусь же отдала военные объекты в бесплатное пользование на 25 лет и не оговорила условий, при которых Россия может по-прежнему пользоваться и базами, и бесплатным транзитом. Незамеченным остается и такой факт: вместе с Россией Беларусь применяла дискриминационные таможенные пошлины для ряда стран, например, Латвии, из которой белорусские предприятия получают комплектующие. В то время, как Россия эти пошлины отменила, белорусские таможенники, по словам председателя комиссии по экономической реформе В.С. Л. Козика, продолжают брать на границе с Латвией двойную пошлину!

Привлекательной остается возможность свободного доступа на российский рынок продукции белорусского сельского хозяйства, ибо при снижении таможенной пошлины изделия белорусской промышленности с их "конкурентоспособностью" в настоящее время, а не в будущем, в России никому не нужны. Российские пошлины на продукты составляют: на колбасы и кондитерские изделия — 20%, сыры, конфеты, изделия из мяса, лук, мясо, сливочное масло — 15%. И если бы республика начала хотя бы минимальные реформы в сельском хозяйстве, которые бы снизили себестоимость нашей сельскохозяйственной продукции, именно на экспорте продовольствия можно было бы получить значительные преимущества. Но пока белорусская продукция невысоко котируется в России из-за мировых цен на нее и отставания по вкусовым качествам, упаковке, дизайну. Частные инвестиции в наш агросектор очень быстро окупались бы, но правительство не имеет программы реформ в селе и соответствующего законодательства, и потому инвестиций ждать не приходится.

Безусловно, мировое сообщество будет добиваться от России снижения таможенных пошлин, ибо в том же ЕС они в среднем составляют цивилизованные 4%. За это время российские экспортеры сырья окрепнут до такой степени, что смогут произвести серьезные инвестиции в модернизацию российской промышленности. Беларусь же все это время будет решать такие стратегические задачи, как обеспечение топливом на зиму и весенний сев. Консервация существующего положения, в угоду сиюминутному желанию поддержать социальную стабильность на промышленных предприятиях и в обществе в целом, выбрана как стратегия и прошлым, и нынешним правительством. Такое решение могли принять только политики, живущие одним днем.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Банки снова в лидерах

На прошлой неделе наиболее активно заключались сделки с акциями АКБ "Приорбанк".

9 марта были зарегистрированы 4 сделки, 13 марта еще две и 16 марта одна сделка. Причем если в первой сделке 9 марта были проданы 300 акций по 1.000 руб., то в последующих цены поднялись до 1.300 рублей. 13 марта продажи проводились по ценам 1.400 и 1.500 рублей, а 16 марта в последней сделке была реализована 841 акция уже по цене 1.700 руб. Всего за неделю было продано 2.891 акций АКБ "Приорбанк" на общую сумму 3.999.700 руб.

Были зарегистрированы 2 сделки с ГКО 5 выпуска. Первая сделка — 8.434 облигации по 88.810 руб., вторая — 5.980 облигаций по 89.000 руб. на общую сумму 1.282.086.940 руб. Сделки были совершены 14 марта.

Белорусская фондовая биржа организует постоянно действующий ежемесячный информационно-консультационный семинар "Актуальные проблемы фондового рынка". Стоимость абонемента на год 150 долларов. Первый семинар "Фондовый рынок: структура, особенности и правовое регулирование" состоится 24 марта.

На форвардном рынке глухо

По мнению Международного валютного фонда (как недавно сообщил "БР"), качество белорусских коммерческих банков не соответствует стандартам, необходимым для создания валютного резерва, что явилось основанием для рекомендации Нацбанку запретить операции с фьючерсами и опционами, поскольку ни сами банки, ни даже НББ и МВБ не имеют достаточных средств для предотвращения значительных рисков, связанных с этими операциями. Пока Нацбанк в данном направлении никаких шагов не предпринял.

По мнению эксперта Комплексбанка, заключаемые банками форвардные сделки (последние больше известны как фьючерсные) вряд ли необходимо заносить в разряд высокорисковых. Банк — не финансовая компания и неадекватных (в смысле доходности) операций избегает. К тому же, заключая форвардный договор, данную сумму банк относит на внебалансовый счет, в связи с чем увеличиваются требования Нацбанка в отношении резервов.

Фьючерс и форвард

Правильное название банковских фьючерсных контрактов — форвардные. Возможно, в будущем банки изменят в своих рекламных проспектах название предлагаемой услуги, а пока для справки приведем отличие двух данных дефиниций. Фьючерс — это стандартный форвард. Непременный атрибут фьючерса — фиксированная сумма и срок поставки, что для форварда необязательно. Фьючерс обладает свойством ценной бумаги (его можно перепродать на вторичном рынке и тем самым выиграть или проиграть от изменения курсовой стоимости). Форвард же на вторичном рынке не обращается. Фьючерс, в отличие от форварда, не всегда предполагает реальную поставку валюты. То есть брокеры играют просто на изменении курса (как на БФБ).

Сегменты форвардного рынка

Данная услуга адресована юридическим лицам-импортерам. Валютное регулирование форвардных сделок аналогично правилам покупки СКВ на МВБ. Фирма, желающая заключить с банком форвардный договор на поставку валюты, должна представить копию контракта на импорт каких-либо товаров или услуг, копию таможенных деклараций о том, что груз поступил в РБ.

Банки ориентируются на тех импортеров, которые планируют поступление своей рублевой выручки за достаточно большой период времени. Благодаря фьючерсу клиент имеет возможность включить в рублевую цену реализации товара фиксированную цену доллара (оговоренную в договоре), после чего может спать спокойно — поставка "зелень" ему гарантируется. Если на момент поставки фьючерсный курс оказывается ниже, чем текущий биржевой, — клиент выиграл. Ежедневный биржевой курс фьючерсного — банк отдает клиенту валюту по текущему биржевому курсу. Таким образом, клиент в любом случае ничего не проигрывает.

Плакать не будем

Но даже если Нацбанк все же последует совету МВБ, это силь-

но не ущемит интересы банков и потенциальных клиентов. Осенью прошлого года было заметно некоторое оживление данного рынка. Комплексбанк, к примеру, совершил несколько операций, объемы которых в тысячи раз превышали объемы сделок по фьючерсам на БФБ. Видимо, частное от цен (фьючерсной и текущей биржевой) USD представляло больший выигрыш, нежели банк получил бы от продажи межбанковского кредита.

Вполне логично, что импортеры прибегают к подобному способу страхования, когда курс на бирже растет достаточно устойчиво. Когда доллар "отдыхает" от беспрерывного восхождения на Эверест графика, интерес к фьючерсам пропадает — у большинства импортеров скорость обращения денег весьма высока.

Смогут ли математик заработать на прогнозах?

К возможности экономико-математического моделирования отечественного валютного рынка вряд ли стоит относиться серьезно по двум причинам. Во-первых, наша страна слишком маленькая, соответственно и участников валютного рынка сравнительно немного. Валютный курс определяют несколько крупнейших банков Беларуси, обслуживающих импортеров и работающих на рынке наличной валюты. Сделай любой из них резкое движение, и математический прогноз не состоится.

Рынок существует недолго, базы данных, которую можно было бы обесцеливать, — нет. К тому же политика Нацбанка и государства в целом направлена на ограничение количества заключаемых сделок (то бишь на ограничение ликвидности валютного рынка). Чем хуже ликвидность — тем менее рынок прогнозируем.

На Западе ежедневный объем сделок достигает 650 миллиардов USD, что в 50 раз превышает объем мировой торговли (пример из учебника), то есть 49 сделок из 50 заключают спекулянты.

Даже если и наступит однажды чудо превратится Беларусь в рыночную, капиталистическую страну, западного показателя ликвидности ей все равно не достичь. В Австрии, Голландии и других небольших странах валютных бирж нет. Ну маленькая страна, и никуда от этого не денешься. Вероятнее всего, в будущем наша национальная денежная единица будет привязана к наиболее ликвидной валюте активного партнера Беларуси.

Елена ФАЛЕЙ.

Как ускорить оборот капитала

Платить раньше срока — выгодно

Подготовка и принятие оптимальных управленческих решений основывается на финансово-экономическом анализе и многовариантных расчетах. Потребность в таком анализе будет возрастать по мере развития в экономике рыночных подходов.

Банки как кредитные институты финансового сектора экономики предоставляют возможности инвестирования и вложения денег при различных условиях платежей и расчетов, а также консультируют своих клиентов. В этой связи задача банков состоит в согласовании спроса на капитал и его предложения через размеры кредитов, сроки их выдачи и риски. А управляющий банка согласовывает все сделки с учетом их риска для достижения оптимальной цели. Решение этих задач возможно только на базе финансово-экономического анализа и соответствующих расчетов.

Посмотрим, с чем сталкиваются предприятия и предприниматели в нашей экономике, если испытывают потребность в свободных денежных средствах. Получение краткосрочного кредита в коммерческом банке — один из самых распространенных путей решения этой проблемы. Получение кредита предполагает выплату процентов и погашение задолженности по ссуде. Сложившаяся практика погашения кредитов предполагает ежемесячное начисление процентов по ссуде и погашение ссуды в конце срока кредитного договора.

Например, при кредите, выданном в размере 100 млн. руб. под 300% годовых на срок 12 месяцев, ежемесячные выплаты по процентам составят 25 млн. руб., а в целом за год — 300 млн. руб. Общая сумма выплат с учетом погашения суммы кредита в конце срока составит 400 млн. руб. График выплат приведен в табл. 1. Для банка 400 млн. руб. представляет собой будущую стоимость выданного сегодня кредита в 100 млн. руб. (В последующих примерах с рублевыми кредитами в табл. 2, 3 и 4 условия выдачи кредита остаются неизменными).

1. График погашения кредита			
Период	Кредит	Проценты	Погашение
1	100.000.000	25.000.000	—
2	100.000.000	25.000.000	—
3	100.000.000	25.000.000	—
...
12	100.000.000	25.000.000	100.000.000
Всего		300.000.000	100.000.000

Означает ли такой способ погашения кредита единственную возможность расчетов для предпринимателя/предприятия и банка или есть альтернативные варианты?

Такая информация важна как для предприятия, так и для банков. Величина процентной ставки, как известно, зависит от многих переменных. Ее понижение может активизировать спрос на инвестиции предприятия, но для банков это ведет к снижению уровня их доходов (проценты). Согласовать противоположные интересы двух сторон можно, используя различные способы погашения кредита. Для предприятия и предпринимателей важно иметь представление о различных возможностях погашения кредита в связи с необходимостью составления бизнес-планов и последующего финансового планирования своей финансово-хозяйственной деятельности. Для банков различный порядок расчетов по кредитам — хороший инструмент управления своими доходами при изменении процентной ставки.

Между способом погашения и начислением процентов по кредиту существует тесная взаимосвязь. Начисленные проценты представляют собой объективно среднюю сумму процентов, выплаченную за период действия кредитного договора, (в нашем примере год) и являются доходом банка. Их величина, кроме процентной ставки, зависит еще от способа погашения ссуды и сроков выплаты процентов. На этой взаимосвязи строятся различные способы погашения кредита. Различают постоянную ссуду и ссуду в рассрочку.

При **постоянной ссуде** в течение всего срока кредитного договора используется постоянная

сумма кредита без его погашения. Поэтому величина начисленных процентов за весь период пользования кредитом максимально возможная. Такой порядок расчетов выгоден прежде всего коммерческим структурам, занимающимся торгово-закупочной деятельностью, поскольку за период пользования кредитом они могут несколько раз обернуть этот капитал. Но поскольку банки заинтересованы в быстром возврате капитала и снижении рисков при кредитовании, в настоящее время сроки выдачи подобных кредитов ограничиваются одним-тремя месяцами.

Ссуда в рассрочку означает, что задолженность по кредиту можно распределить на ежемесячные периодические расходы (выплаты) в виде потоков платежей. Такие единовременные срочные платежи включают как текущие процентные платежи, так и средства, предназначенные для погашения основного долга. В этом случае основная сумма долга погашается частями и присоединяется к начисленным процентам. Величина начисляемых процентов будет зависеть от формы погашения. В таблицах 2 и 3 представлены для сравнения два варианта срочных выплат по кредиту на сумму 100 млн. руб., выданного на 6 и 12 месяцев под 300% годовых: с равномерными срочными платежами при возрастании доли погашения и уменьшающейся долей процентов (метод аннуитетов) — табл. 2 и с равномерным погашением — табл. 3.

Величина равномерных срочных платежей в течение срока кредитного договора (аннуитет, периодическая финансовая рента) соответствует погашаемой части кредита с начисленными процентами на остаток долга. Сравнение общих сумм задолженности по кредиту, выданному на различные сроки (табл. 2 и 3) показывает, что величина задолженности зависит от способа погашения кредита. При кредите на 12 месяцев эта сумма по методу аннуитетов составляет 322,1 млн. руб. (табл. 2), а при равномерном погашении — 262,5 млн. руб. (табл. 3). Выплаты по процентам оказываются на 137,5 млн. руб. меньше при расчете за кредит с равномерным погашением, чем при постоянной ссуде (300 млн. руб. — табл. 1). При кредите, выданном на 6 месяцев, выплаты по процентам на 62,5 млн. руб. (табл. 3) меньше, чем при постоянной ссуде. Следовательно, погашение кредита равными платежами связано с меньшими издержками. Более детальное сравнение данных таблиц 2 и 3 и соответствующие выводы мы представим в следующем разделе.

Сравнительный анализ результатов финансово-экономических расчетов погашения кредита, выданного на различные сроки, поможет найти компромиссное решение с учетом интересов банка и предпринимателя. Постоянные ссуды связаны с замораживанием кредитных ресурсов на срок их размещения, поэтому банк стремится сократить этот срок. Использование же срочных ссуд способствует тому, что кредитные ресурсы не замораживаются, а постоянно возвращаются и, вкладывая эти средства снова под тот же процент, банк не только не теряет, но может и увеличивать уровень своих доходов. В этом случае доходы банка будут зависеть не только от рыночного фактора (размер процентной ставки), но и от эффективности работы управляющего банком и его работников.

Приведенный порядок расчетов по кредиту (ссуда в рассрочку) отличается от постоянной ссуды ускоренным возвратом ссуды, сокращением среднего срока использования кредита и меньшими выплатами по процентам.

Более того, при необходимости и возможности, основываясь на взаимосвязях между погашением кредита и начислением процентов, методом аннуитетов можно дополнительно сократить расходы по выплате процентов по кредиту до 109,2 млн. руб. Это реально при условии осуществления досрочного первого платежа и

его распределения на равные части между процентами и погашением. Если при этом дополнительно на шестом периоде произвести двойной платеж, то на седьмом периоде можно полностью рассчитаться за кредит (см. табл. 4).

4. Расчет срочных платежей с ускоренной выплатой				
Период	Кредит	Срочные платежи	в том числе	
			проценты	погашение
1	100.000.000	26.844.758	13.422.379	13.422.379
2	86.577.621,1	26.844.758	21.644.405,28	5.200.352,42
3	81.377.268,7	26.844.758	20.344.317,18	6.500.441,51
4	74.876.828,2	26.844.758	18.719.207,05	8.125.550,65
5	66.751.277,6	26.844.758	16.687.819,39	10.156.938,31
6	56.594.339,3	33.689.516	14.148.584,81	39.540.930,59
7	17.053.408,7	21.316.761	4.263.352,16	17.053.409,07
Всего:		209.230.067,2	109.230.064,8	100.000.000

Почему это выгодно предпринимателю?

Прежде всего, начисление процентов при срочных ссудах ведет к снижению абсолютных издержек по кредиту, поскольку уже в течение действия кредитного договора капитал высвобождается и проценты начисляются на меньшую сумму. При постоянной ссуде выплаты по процентам остаются постоянными, а при равномерном погашении они снижаются. Причем, чем быстрее возвращается капитал, тем меньше выплаты по процентам. При этом только в первые четыре месяца выплаты предпринимателя оказываются большими, а начиная с шестого, срочные платежи уменьшаются ежемесячно на 2 млн. руб. (табл. 3).

Такой порядок расчета по кредитам выгоден прежде всего эффективно работающим предпринимателям и имеющим средства для погашения кредита таким способом. Возвращая ссуду раньше срока и снижая тем самым риск банка, они вполне могут рассчитывать на получение дополнительного кредита для реализации своей деловой политики.

Расчет равномерных срочных платежей будет стимулировать их привычку к расчету поступлений и выплат, связанных с финансово-хозяйственной деятельностью предприятия. В свою очередь это неизбежно приведет к необходимости составления финансовых планов всего предприятия и тем самым научит менеджеров управлять потоками поступлений и выплат с целью рационального распределения платежей для поддержания ликвидности.

В условиях быстрых темпов инфляции эти преимущества для рублевых кредитов могут показаться неубедительными. Но они становятся неоспоримыми при валютных кредитах и при кредитовании экспортно-импортных операций, особенно, когда оплата происходит в белорусских рублях по курсу межбанковской валютной биржи.

Приведем пример расчетов с погашением равномерными платежами при кредите в размере 100 тыс. USD, выданном под 30% годовых на 12 месяцев. При постоянной ссуде предприниматель заплатит по процентам 30 тыс. USD, а в конце срока должен вернуть ссуду. Общая сумма выплат составит 130 тыс. USD. По методу аннуитетов платежи распределятся следующим образом (см. таблицу 5).

5. Расчет выплат по кредиту равномерными срочными платежами				
Период	Кредит	Срочные платежи	в том числе	
			проценты	погашение
1	100.000	9.749	2.500	7.249
2	92.751	9.749	2.319	7.430
3	85.321	9.749	2.133	7.616
4	77.705	9.749	1.943	7.806
5	69.899	9.749	1.747	8.001
6	61.898	9.749	1.547	8.201
7	53.697	9.749	1.342	8.406
8	45.291	9.749	1.132	8.616
9	36.675	9.749	917	8.832
10	27.843	9.749	696	9.053
11	18.790	9.749	470	9.279
12	9.511	9.749	238	9.511
Всего		116.985	16.985	100.000

При таком порядке расчетов издержки предпринимателя по кредиту снижаются на 14 тыс. USD. А через семь месяцев пользования кредитом будет возвращено 54,7 тыс. USD, или чуть больше половины ссуды, и выплачено 13,5 тыс. USD по процентам.

На практике у предпринимателей часто возникает необходимость в отсрочке погашения кредита, особенно в долгосрочных кредитах, в связи с завершением производственного цикла. В этом случае расчет выплат по кредиту можно представить в виде равномерного погашения с отсрочкой, например, на первых 2 месяца (см. таблицу 5а).

5а. Расчет выплат с равномерным погашением с отсрочкой на 2 месяца				
Период	Кредит	Срочные платежи	в том числе	
			проценты	погашение
1	100.000	2.500	2.500	—
2	100.000	2.500	2.500	—
3	100.000	12.500	2.500	10.000
4	90.000	12.250	2.250	10.000
5	80.000	12.000	2.000	10.000
6	70.000	11.750	1.750	10.000
7	60.000	11.500	1.500	10.000
8	50.000	11.250	1.250	10.000
9	40.000	11.000	1.000	10.000
10	30.000	10.750	750	10.000
11	20.000	10.500	500	10.000
12	10.000	10.250	250	10.000
Всего		118.750	18.750	100.000

Такой порядок расчетов по валюте особенно выгоден при долгосрочном финансировании инвестиционных проектов, и особенно по лизингу.

Что теряет или приобретает банк?

На первый взгляд может показаться, что банк теряет свои доходы на ту сумму, на которую уменьшаются выплаты по процентам при срочных ссудах. Но если при этом высвобождаемые суммы погашения 8,3 млн. руб. (см., например, табл. 3) банк снова будет вкладывать под 300% годовых, то общая сумма выплат по процентам возрастет до 250 млн. руб. (8,3 млн. руб. х 0,25 = 2,083 млн. руб.), что компенсирует снижение выплат по процентам на втором месяце. Таким образом, доходы банка от средств, размещаемых в виде кредитных ресурсов, одинаковы по величине независимо от способа погашения, если высвобождаемый капитал снова отдается в ссуду под такой же процент. При этом банк может обслуживать больше клиентов, что как раз и способствует ускорению оборота кредитных ресурсов.

Преимущества срочных ссуд

Использование такого порядка расчетов, в том числе и в долгосрочных ссудах, позволит банку улучшить показатели своей финансово-хозяйственной деятельности, поскольку такие ссуды обладают рядом преимуществ.

Срочное погашение ссуд более **рентабельно**, поскольку в этом случае кредитные ресурсы используются в течение более короткого срока, что для кредитора практически означает выдачу ссуды под больший процент.

Преимущество в **ликвидности** для кредитора, поскольку в результате погашения средний срок замораживания капитала сокращается и капитал быстрее возвращается.

Появляется **гарантия** в срочных ссудах, поскольку уменьшение размеров используемого капитала снижает риск выдачи кредита.

Кроме того, разный порядок погашения ссуды связан с предоставлением таких различных форм кредитов, как ипотечного, вексельного и по экспортно-импортным операциям, например, форфейтингу.

Такой порядок погашения ссуд ориентирует банк на систематическое отслеживание высвобождения кредитных ресурсов и постоянное их размещение, что и будет способствовать ускорению денежного оборота. Эффективность такой работы напрямую связана с планированием кредитной деятельности банков. Поэтому в банках целесообразно формировать расчеты по планированию предполагаемых ежемесячных поступлений в виде срочных платежей, процентов, погашения ссуд при различном порядке погашения и предполагаемых выплат. Анализ потоков этих платежей необходим для поддержания ликвидности банков, а также для согласования всех сделок с целью достижения оптимального результата с учетом риска.

Предлагая предприятиям и предпринимателям различные формы погашения кредита, банк может контролировать и, в свою очередь, требовать от них предоставления финансовых планов. В финансовом плане обосновываются предполагаемые расходы и доходы от хозяйственно-финансовой деятельности предприятия, которые представляются в виде потоков платежей по периодам. Поэтому финансовый план является более надежным основанием для выдачи кредитов, чем традиционный анализ баланса, ориентированный в прошлое. Такой план является обобщающим при составлении бизнес-планов либо при разработке ТЭО инвестиционных проектов.

Представление последовательности платежей в виде равномерных платежей (аннуитет) упрощает финансово-экономический анализ, поскольку дает возможность использовать стандартные формулы (дисконтирования и др.), позволяющие учесть стоимость денег) и табличные значения ряда коэффициентов, содержащихся в этих формулах, например, дисконтный множитель. Из мировой хозяйственной практики известно, что на основании потоков платежей строятся самые точные расчеты окупаемости инвестиций. Такой подход к своей деятельности помогает банкам в становлении их роли настоящих банков в рыночном хозяйстве.

Наконец, предложение клиентам возможности выбора различных способов погашения кредита и необходимости эффективного размещения кредитных ресурсов будет способствовать лучшему использованию компьютерной техники и банковских технологий. Это позволит учесть наряду с ликвидно-финансовыми организационными, техническими и информационными факторами в банковской деятельности. Авторами, например, разработано большое количество прикладных компьютерных программ по финансово-экономическим расчетам, представить которые не позволяют рамки одной газетной публикации. Использование таких и подобных программных продуктов поможет банковским работникам профессионально консультировать клиентов при выборе взаимовыгодных форм расчетов по кредиту.

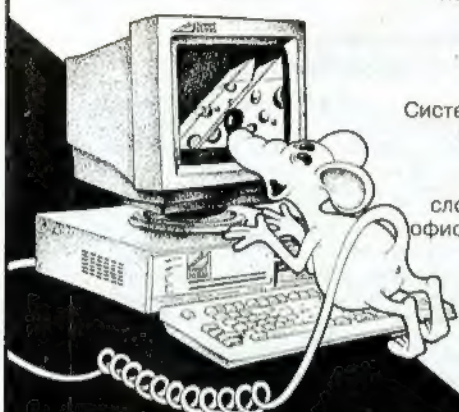
Для реализации такой программы у банков должен быть стимул к проведению успешной политики выдачи ссуд по максимальным процентным ставкам, сообразуясь с реальными и разумными перспективами возврата выдаваемых ссуд. Это возможно осуществить, если цель деятельности банков будет состоять в наиболее эффективном размещении кредитных ресурсов, а методика оценки эффективности управления банками основываться на прибыли. В этом отношении особенно важными становятся проблемы банковского менеджмента (управление структурой баланса и бюджетом), а также маркетинга в банках и формирование их политики.

Валерий АНТАШОВ, президент Ассоциации лизинговых предприятий Беларуси, Галина **УВАРОВА**, кандидат экономических наук.

2. Расчет погашения кредита равномерными срочными платежами							
Период	6 месяцев				12 месяцев		
	Кредит	Срочные платежи	Проценты	Погашение	Кредит	Срочные платежи	Погашение
1	100.000.000	33.881.950	25.000.000	8.881.950	100.000.000	26.844.758	25.000.000
2	91.118.050	33.881.950	22.779.513	11.102.437	98.155.250	26.844.758	24.538.811
3	80.915.613	33.881.950	20.003.903	13.878.047	95.849.295	26.844.758	23.962.324
4	66.137.366	33.881.950	16.534.392	17.347.558	92.966.861	26.844.758	23.241.715
5	48.790.008	33.881.950	12.197.592	21.684.448	89.363.818	26.844.758	22.340.955
6	27.105.360	33.881.950	6.776.390	27.105.560	84.860.015	26.844.758	21.215.004
7					79.230.262	26.844.758	19.807.566
8					72.193.070	26.844.758	18.048.268
9					63.396.580	26.844.758	15.849.145
10					52.400.967	26.844.758	13.100.242
11					38.656.451	26.844.758	9.664.113
12					21.475.806	26.844.758	5.368.952
Всего	0	203.291.699	103.291.699	100.000.000	0	322.137.092	222.137.093

3. Расчет выплат по кредиту с равномерным погашением							
Период	6 месяцев				12 месяцев		
	Кредит	Срочные платежи	Проценты	Погашение	Кредит	Срочные платежи	Погашение
1	100.000.000	41.666.667	25.000.000	16.666.667	100.000.000	33.333.333	25.000.000
2	83.333.333	37.500.000	20.833.333	16.666.667	91.666.667	32.916.666	22.916.666
3	66.666.667	33.333.333	16.666.667	16.666.667	83.333.333	29.166.667	20.833.333
4	50.000.000	29.166.667	12.500.000	16.666.667	75.000.000	27.083.333	18.750.000
5	33.333.333	25.000.000	8.333.333	16.666.667	66.666.667	25.000.000	16.666.667
6	16.666.667	20.833.333	4.166.667	16.666.667	58.333.333	22.916.667	14.583.333
7					50.000.000	20.833.333	12.500.000
8					41.666.667	18.750.000	10.416.667
9					33.333.333	16.666.667	8.333.333
10					25.000.000	14.583.333	6.250.000
11					16.666.667	12.500.000	4.166.667
12					8.333.333	10.416.667	2.083.333
Всего	0	187.500.000	87.500.000	100.000.000	0	262.500.000	162.500.000

КОМПЬЮТЕРЫ САММИТ СИСТЕМС



Лучшие компьютерные технологии в сочетании с 4-мя уровнями контроля качества, профессиональным подбором инженеров и опытом пяти лет работы на компьютерном рынке СНГ позволяют нам удовлетворять запросы самых требовательных клиентов.

Три года гарантии на все компьютеры Саммит Системс поддержаны мощным сервисным центром в Минске и консультационной технической линией HotLine.

Решение любых задач на любом уровне сложности: от простейших работ по автоматизации офиса до реализации сложнейших сетевых проектов.

3Com
**HEWLETT
PACKARD**
Authorized Reseller

American Power Conversion
EUROPE

ТОНКИЙ ВКУС ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

САММИТ Минск: (0172) 342-772, 973-119, 973-419
САММИТ Hot Line: (0172) 973-323, 342-772
САММИТ Support BBS: (0172) 973-819

Только до 31 марта

15 % скидка

на все 200 наименований
нашей офисной мебели.

PRO-TRADE

Адрес: ул. Гусовского, 4, к. 501, 507. Тел: (0172) 596-770, факс: (0172) 543-248.

Организация реализует:

Две установки синтеза
искусственных алмазов

и других сверхтвердых материалов
на базе прессов ДО-137 с номинальным усилием 500 тс.

Приобретает:

Вакуумные установки

ВУ-2М, ВУ-2МИ, ВУ-2МБС, ВУ-700Д, ВУ-1100Д.

Телефоны: (0172) 768-167, 768-291 (факс).


ДЖЕНТИ

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

между
Республикой БЕЛАРУСЬ
и РОССИЕЙ.

т. (0172) 395-247, 666-653.

АО "Трансмэк"

Качество должно быть доступным!

3Com
ISA.....до \$125
EISA.....до \$270
PCMCIA...до \$310
PCI Fast..до \$310

NEW

Пожизненная гарантия

Минск, ул. Чапаева, 5. Тел. 36-97-54
Гродно (0152) 47-20-95

Организация реализует:

- » Шины — 220x508, 205/70P14, 300x508, 290x508, 260x508, 310x406, 530x610;
- » Эл. погрузчик 1 т. (Болгария);
- » Автомагнитола «Гродно-302»;
- » Селитра аммиачная.

Телефоны: (0172) 52-17-14, 59-69-51.

PC WORLD Belarus

Издается по лицензии американской корпорации IDG

IDG
INTERNATIONAL DATA GROUP

КОМПЬЮТЕРНЫЙ МИР

Национальный ежемесячный журнал

- Как спланировать покупку компьютера
- Как разумно купить компьютер
- Как использовать компьютер с максимальной продуктивностью

Журнал издается по лицензии американской корпорации IDG. Среди изданий корпорации — всемирно известные PC World, ComputerWorld, InfoWorld, MacWorld, Publish и многие другие (в том числе российские "КомпьютерУорлд-Москва", "Сети", "Мир ПК"). Национальные варианты PC World выходят в 48 странах на 23 языках.

Журнал для каждого, кто работает на персональном компьютере - от начинающих пользователей до профессионалов

Приглашаем разместить у нас
Вашу рекламу

тел. (0172) 203 889 факс 264 810

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ



ФИНАНСЫ и АКТИВЫ

Время дороже денег!

УСКОРЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ
Беларусь-Россия-Украина
и другие страны бывшего Союза.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ

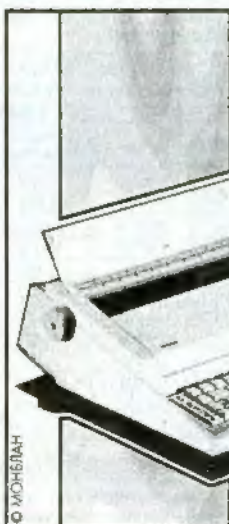
в широчайшем спектре
на территории Беларуси,
на рынках ближнего
и дальнего зарубежья.

Тел./факс (0172) 26-41-78,
26-41-13.

ЦЕМЕНТ

организация осуществляет вагонные поставки
цемента М-400, М-500.

Автобусы ЛАЗ различных модификаций.
Тел./факс: (0172) 690-326.


ТУССОН

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ
КОМПАНИИ "ТУССОН"

ЗНАМЕНИТЫЕ ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ

olivetti

БЕЛОРУССКИЙ НАДЕЖНОСТЬ
ЛАТИНСКИЙ И КОМФОРТ
РУССКИЙ ШРИФТЫ
ОДИН ГОД

ШИРОКИЙ ВЫБОР ОПРЕДЕЛЕНИЯ
И БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ

Г. МИНСК, УЛ. ПУЛИХОВА, 53, 12 ЭТАЖ
ТЕЛЕФОНЫ (0172) 36-52-93, 36-59-31, 36-42-88;
ТЕЛЕФОН В БРЕСТЕ (01622) 5-99-37
ТЕЛЕФОН В ВИТЕБСКЕ (0212) 36-20-49

МИР ПРИЗНАННЫХ СТАНДАРТОВ


attache
COMPUTER CENTRE

Минск, ул. Кульман, 2.

Тел.: (0172) 329-332. Факс: (0172) 326-463.

Возможна продажа в рассрочку,
кредит, лизинг.

внешнеторговая фирма ДИСПЕРАДО

МАСЛЯНЫЕ
ОБОГРЕВАТЕЛИ
750 Вт

ТЕРМОБУМАГА

КОМПАКТ-ДИСКИ
США - 4\$
1991г.-1993г.

СЧЕТНО-ДЕНЕЖНАЯ
МАШИНА
МСК-3


CITIZEN

КАЛЬКУЛЯТОРЫ-БУХГАЛТЕРСКИЕ
10, 12, 14-РАЗРЯДНЫЕ
SDC-8751, 8900, 839, 888, 898, 411;
карманные: SLD-760N, SB-745P

Кассовые аппараты ОКА 500

КУПИМ Б/Н РОССИЙСКИЕ ДЕНЬГИ

(0172) 63-90-48, 63-91-22

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	г/л	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
CITIZEN PN-48	для Notebook, 1,17 кг	24	295	МИНТЕХПРОМ	268201
EPSON FX870	9 pin, 342 cps	12	430	РЕСТА	784100
EPSON FX870	9 pin, в составе ПТК	12	453	Выс.Технологии	207029
EPSON FX870	руковод.	12	475	МАЛ	768387
EPSON LX100	9 pin, 240 cps, 216x240 dpi	12	185	ТАМР	230780
EPSON LX100	9 pin, 240 cps	12	190	РЕСТА	784100
EPSON LX100	9 pin, рус.	12	211	SUNRISE	344356
EPSON LX100	9 pin, 240 cps	12	214	МИНТЕХПРОМ	208201
EPSON LX300	9 pin, 240 cps	12	180	РЕСТА	784100
EPSON LX300	9 pin, в составе ПТК	12	186	Выс.Технологии	207029
EPSON LX300	9 pin, 240 cps, 216x240 dpi	12	190	ТАМР	230780
EPSON LX300	руковод.	12	196	МАЛ	768387
EPSON LX300	9 pin, 240 cps	12	197	КОТЕКС	362925
EPSON LX300	9 pin, 260 cps, рус., COM, LPT, upgrade color, русин	12	200	АмериканскиеПодписи	523312
EPSON LX300	9 pin, 240 cps	12	210	Рефал-Алгоритмы	521451
EPSON LX300	9 pin, 240 cps	12	231	МИНТЕХПРОМ	208201
EPSON LX300	руковод.	12	220	МАЛ	768387
EPSON LQ100	24 pin, 200 cps	12	220	РЕСТА	784100
EPSON LQ100	24 pin, 240 cps, 360x360 dpi	12	220	ТАМР	230780
EPSON LQ100	24 pin, 240 cps	12	225	КОТЕКС	362925
EPSON LQ100	24 pin, 4-канальн. в составе ПТК	12	227	Выс.Технологии	207029
EPSON LQ100/LX300	24 pin, автоподачка/9 pin	6	230/210	ПРОГРАММА	328735
EPSON LQ100	24 pin	12	248	МИНТЕХПРОМ	208201
EPSON LQ100	24 pin, рус.	12	270	SUNRISE	344356
EPSON LQ870	24 pin, 300 cps, 360x360 dpi	12	545	ТАМР	230780
FUJITSU JOYRITER	360 dpi, 80 cps, mono, для Notebook	36	230	БЕЛПОТ	394793
FUJITSU JOYRITER	360x360 dpi, 67 cps, 1,2 кг, для Notebook	12	235	ЭЛЕНГ	204567
FUJITSU DL-700	B4, 216 cps, 360x360 dpi	12	209	ЭЛЕНГ	204567
FUJITSU DL-700	B4, 24 pin, 180 cps, 360 dpi, mono, рус.	36	240	БЕЛПОТ	394793
FUJITSU DL-700	A4R, 24 pin, 240 cps, 360 dpi, рус.	24	250	БелАВМ	347972
FUJITSU DL-1000	B4, 24 pin, 240 cps, 360 dpi, mono, рус.	36	250	БЕЛПОТ	394793
FUJITSU DL-3700	A4, 24 pin, 400 cps, 360 dpi, цветной, рус.	36	630	БЕЛПОТ	394793
FUJITSU DL-3700	B4, 400 cps, 360x360 dpi, скоростной	12	648	ЭЛЕНГ	204567
OKI ML 370/321	A4/A3, 360 cps	24	375/419	БЕВАЛЕКС	499011
OKI ML 520/521	A4/A3, 433 cps	24	480/524	БЕВАЛЕКС	490978
OKI Microline 320	9 pin, 360 cps, 866 cps, эмуляция Epson FX	12	420	ДАЙНОВА	302356
PANASONIC KX-P1150	9 pin, 240 cps, 216x240 dpi	12	160	ТАМР	230925
PANASONIC KX-P1150	эмулятор EPSON LX-800	12	180	SUNRISE	344356
PANASONIC KX-P1121	24 pin, 240 cps, 360x360 dpi	12	210	ТАМР	230528
PANASONIC KX-P1121	24 pin	12	232	МЕГАТЕРЦ	637102
Автоподачка для PANASONIC KX-P1150/1121		64		МЕГАТЕРЦ	637113
SEIKOSHA 1900	9 pin, 192 cps, рус.	12	210	МАС Электроникс	351201
STAR LC-100	9 pin, 240 cps	12	195	МИНТЕХПРОМ	208201
STAR NX-1001	9 pin	24	181	ИНВАСЕРВИС	101522/24194
STAR NX-1001	180 cps, 9 pin, интерфейс: кабель, опт. сканир	210		ИНФОТЕХ	236281
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
CPF-136	9 pin, рус.	12	120	SUNRISE	344356
EPSON EK-1000	250-300 cps, 9 pin	12	320	БЕЛКОМ	345586
EPSON LX-1050+	9 pin, 240 cps, 216x240 dpi	12	320	ТАМР	230780
EPSON LX-1050+	9 pin, 240 cps	12	345	АмериканскиеПодписи	523312
EPSON LX-1050	9 pin, 380 cps, рус.	12	415	МАС Электроникс	351201
EPSON FX-1170	9 pin, 380 cps, 216x240 dpi	12	525	ТАМР	230780
EPSON LQ-1070+	24 pin, 270 cps, 360x360 dpi	12	570	ТАМР	230780
EPSON LQ-1170	300 cps, 24 pin	12	635	COMTRIS	611211
EPSON DFX-8000	24 pin, 1066 cps, 216x240 dpi	12	2845	ТАМР	230780
FUJITSU DL-1250	A3, 24 pin, 240 cps, 360 dpi, цветной, рус.	36	490	БЕЛПОТ	394793
FUJITSU DL-3800	24 pin, 400 cps, 360 dpi, рус.	24	721	БелАВМ	347972
HUNDAY HDP-920	240 cps, 9 pin	12	190	БЕЛКОМ	345586
PANASONIC KX-P1685	9 pin, 330 cps, 216x240 dpi	24	480	ТАМР	230925
SEIKOSHA 2415	9 pin, 300 cps, рус.	12	380	МАС Электроникс	351201
SEIKOSHA MP-5450	9 pin, 300 cps, рус., 4 входа закладок	12	395	МАС Электроникс	351201
STAR LC-15	9 pin, 180 cps, эмуляция Epson ESC/P	12	288	ДАЙНОВА	302356
STAR NX-1500	9 pin, рус.	12	315	SUNRISE	344356
SAMSUNG SP-0921	9 pin, рус.	12	251	SUNRISE	344356
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
FUJITSU FDP 20	A4, 18 pin	36	1800	БЕЛПОТ	394793
OLIVETTI PR-50	высота закладки, рус.	12	1870	ТУССОН	365293
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
CANON BJ-10EX	A4, 360 dpi, для Notebook, склад	12	230	ЛИМЕНС	236164
CANON BJ-10EX	portable, для портативных компьютеров, склад		230	ТРИУМФ	681609
CANON BJ-10EX		12	230	БЕЛАШ	327606
CANON BJ-100		12	329	БЕЛАШ	327606
CANON BJ-200E		12	320	БЕЛАШ	327606
CANON BJ-200	A4, 242 cps, 360 dpi	12	350	Индонезионедело	251558
CANON BJ-200	A4, 220V, 50Hz	12	380	ИнтЕк К.С.	588034
EPSON Stylus-1000	A3, в составе ПТК	12	555	Выс.Технологии	207029
EPSON Stylus-1000	A3, 300 cps, 360x360 dpi	12	570	ТАМР	230925
EPSON Stylus COLOR	A4, в составе ПТК	12	625	Выс.Технологии	207029
EPSON Stylus COLOR	A4, 720x720 dpi	12	650	ТАМР	230780
FUJITSU Breeze 100+	A4, 300 dpi, 180 cps, 128Kb, рус.	24	257	БелАВМ	347972
FUJITSU Breeze 100+	A4, 180 cps, 300x300 dpi	12	257	ЭЛЕНГ	204567
FUJITSU Breeze 100+	A4, 180 cps, 300 dpi, mono, рус.	36	265	БЕЛПОТ	394793
HP DESK JET 310	portable, A4, 300x300 dpi, склад	12	305	РЕСТА	784100
HP DESK JET 310	A4, цветной, 300 dpi, 3 ppm, портативный	12	330	ЭЛКО	346609
HP DESK JET 320	600x300 dpi, portable, color capable, 3 ppm, склад	36	356	БЕЛХАРД	239010
HP DESK JET 320	portable, A4, 600x300 dpi, color/c a/fздаты, склад	12	318/341	РЕСТА	784100
HP DESK JET 320	portable, A4, 600x300dpi	12	354	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP DESK JET 320ASF	600x300dpi, portable, color capable, ASF, 3 ppm, склад	36	360	БЕЛХАРД	239010
HP DESK JET 320	portable, A4, в составе ПТК	12	378	Выс.Технологии	207029
HP DESK JET 320	600 dpi, портативный (2 кг) в 4-канальном, склад	12	354/379	БИ-ПРОЕКТ	319516
HP DESK JET 510	склад	12	390	МЕГАТЕРЦ	637113
HP DESK JET 520	A4, 600x360 dpi, 3 ppm, склад	36	351	РЕСТА	784100
HP DESK JET 520	600x300 dpi, 3 ppm, склад	36	390	БИ-ПРОЕКТ	319516
HP DESK JET 520	A4, 600dpi, 3 ppm, склад	12	390	МЕГАТЕРЦ	637113
HP DESK JET 520	A4, в составе ПТК	12	424	Выс.Технологии	207029
HP DESK JET 540	600x300 dpi, color capable, 512Kb, 3 ppm, склад	36	371	БЕЛХАРД	239010
HP DESK JET 540	A4, 600x300dpi, optional color	36	390	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP DESK JET 560C	A4, 600x300, 3 ppm, color, склад	36	639	РЕСТА	784100
HP DESK JET 560C	color, 600x300 dpi, 90 Kb, 3 ppm, склад	36	675	БЕЛХАРД	239010
HP DESK JET 560C	A4, color, в составе ПТК	12	707	Выс.Технологии	207029
HP DESK JET 560C	полноцветн., A4, 600x300 dpi, разн. матер., склад	36	710	БИ-ПРОЕКТ	319516
HP DESK JET 560C	A4, 600x300dpi mono, 300x300dpi color	36	710	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP DESK JET 660C	A4, 600x600dpi mono, 300x300dpi color	36	710	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP DESK JET 850C	полноцветн., A4, 600x600 dpi, 1Mb, 6 ppm, разн. матер.	12	882	БИ-ПРОЕКТ	319516
HP DESK JET 850C	A4, 600x600dpi mono, 300x300dpi color	36	882	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP DESK JET 1200C	A4, 600x300, 7 ppm, color, склад	12	1075	РЕСТА	784100
HP DESK JET 1200C	color, 600x300 dpi, 2 Mb, 7 ppm	36	1221	БЕЛХАРД	239010
HP DESK JET 1200C	полноцветн., A4, 600x300 dpi, 2Mb, 7 ppm, разн. матер., склад	12	1285	БИ-ПРОЕКТ	319516
HP DESK JET 1200C	A4, 600x300dpi mono, 300x300dpi color	36	1285	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP DESK JET 1600C	color, 600x600 dpi, 4 Mb, 7 ppm	36	1530	БЕЛХАРД	239010
HP DESK JET 1600C	полноцветн., A4, 600x600 dpi, 4Mb, 7 ppm, разн. матер.	12	1610	БИ-ПРОЕКТ	319516
HP DESK JET 1600C	A4, 600x600dpi mono, 300x300dpi color	36	1610	ЕВРОКОНТАКТ	454552
HP PaintJet XL 300	полноцветный, A3, 600x300dpi	12	3549	БИ-ПРОЕКТ	319516
OLIVETTI JP-50	A4, малогабаритный	12	411	ТУССОН	365293
OLIVETTI JP-250	A4, 4 ppm, 300 dpi, рус.	12	234	ТУССОН	365293
OLIVETTI JP-360	A4, цветной, 4 ppm	12	464	ТУССОН	365293
OLIVETTI JP-450	A4, цветной, 5 ppm	12	562	ТУССОН	365293
SIEMENS PT 88	A4, рус.	46		ГОСВА	330793
СУБЛИМАЦИОННЫЕ ПРИНТЕРЫ					
FARGO Primera Pro	A4, Dye-Sublimation Max Color, 16,7 млн. цветов	2800		DETAIMEX	345811

№ п/п	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР	ВИДЕОКАРТА	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
		тип / мГц	состояние		тип / объем	тип / объем						
165	OPAL	486/75	SLC/66	16	4	170	SVGA	28	512	1222	24	325 122 / 625 173
166	OPAL	486/75	SLC/66	16	4	170	SVGA	28	512	1222	24	325 122 / 625 173
167	NTT	486/66	66	128	4	210	IDE/ISA	12	msVGA	1279	14	333 707 / 333 728
168	NTT	486/66	66	128	4	210	IDE/ISA	12	msVGA	1279	14	333 707 / 333 728
169	NTT	486/66	66	128	4	210	IDE/ISA	12	msVGA	1279	14	333 707 / 333 728
170	ADINING	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
171	SUNRISE	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
172	DIVERSIFIED	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
173	Intel Champion	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
174	BeaBAM	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
175	CHAMPION	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
176	HP Vectra VL2	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
177	NTT	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
178	NTT	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
179	NTT	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
180	ICS	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
181	DANNOVA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
182	DTK	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
183	NTT	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
184	American Logic	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
185	DANNOVA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
186	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
187	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
188	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
189	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
190	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
191	BeaBAM	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
192	ADINING	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
193	UNITEC	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
194	STRATUM	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
195	UNITEC	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
196	MAS	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
197	HISCREEN	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
198	HP Vectra VL2	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
199	BeaBAM	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
200	BeaBAM	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
201	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
202	DTK	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
203	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
204	SUNRISE	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
205	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
206	AST Bravo	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
207	DANNOVA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
208	ADINING	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
209	HP Vectra VL2	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
210	HP Vectra XM2	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
211	OPTIMUS SA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
212	DANNOVA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
213	HP Vectra VL2	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
214	Optimus SA Intel	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
215	BeaBAM	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
216	HP Vectra VL2	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
217	Intel Classic/PCI	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
218	HP Vectra XM2	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
219	UNITEC	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
220	BeaBAM	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
221	GMC	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
222	ICS	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
223	NTT	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
224	DANNOVA	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
225	NTT	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
226	DTK	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
227	DTK	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
228	HISCREEN	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
229	DTK	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
230	Magnum Office Pro	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA	13	SVGA	1095	12	783 512
231	INTEL	486/66	66	256	4	210	IDE/ISA					

Тенденция к росту

На минувшей неделе на чековом рынке произошла смена тенденций изменения курса.

Государственные структуры начали предпринимать шаги, направленные на повышение курса чеков. По радио были переданы сообщения о предстоящей индексации и предостережения от продажи чеков по низким ценам.

Если неделю назад 4 компании снизили цены покупки чеков у населения, а только 2 повысили, то на прошлой неделе все было наоборот. 10 фирм подняли цены на 50-100 рублей, а 2 фирмы — снизили.



Инвестора защитит комиссия

В очередной раз иностранные консультанты хотят помочь нашей республике создать фондовый рынок — представитель фирмы DFC Томмазо Коррадо пытается реализовать новый план управления им.

Котировки чеков "Имущество" на 17.03.95 г.

Наименование	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск				
Новокомбанк	1 300 / 1 300**	1 610	1 680	2 000
Банк "Понск"	1 100	—	—	—
Банк "Олимп"	1 300	дог.	дог.	дог.
Банк "Олимп" ф-л №1	1 300	1 600	1 700	10 000
"Аспасия"	1 400 / 1 450*	1 600	2 100	500
"Джек-Инвест"	1 100	1 300	1 800	5 (10) тыс.
"Финик-Инвест"	1 300 / 1 400**	—	1 900	1 000
"Орфей-Инвест"	1 200	дог.	дог.	10 000
"Пуше-Инвест"	1 100	—	—	—
"Актив-Инвест"	900	1 550	1 750	50 000
ПРИФ	1 250	дог.	дог.	дог.
"Интернационал-Инвест"	—	1 600	дог.	10 000
"ЛД-Инвест"	1 200 / 1 375*	—	1 700	10 000
"Интер-Ньюс"	1 100	—	—	—
"Скай-М"	—	1 600	1 800	5 000
"Финикс"	—	дог.	дог.	5 000
"Финансы и Активы"	1 000 *	1 600	1 800-2 100	10 000
"Доминатор-Совет"	1 250-1 350	—	—	—
"Сток & Траст"	1 300	1 700	—	5 000
Брест				
Комплексбанк	1 200	—	—	—
"Буг-Инвест"	1 000-1 200	—	1 700	30 000
"Галактика"	—	1 300	дог.	любый
ИФА	1 200	1 200	1 650	10 000
Витебск				
ПРИФ	900	—	—	—
Витколбанк	1 050-1 100	—	—	—
Виткол	1 000	—	—	—
Комплексбанк	900	—	—	—
"Титан-Холдинг"	1 100	1 600	—	—
"Град-Инвест"	1 200	1 600	1 800	20 000
Белпромстройбанк	950	—	—	—
Гомель				
"БелАСКО-Инвест"	1 000 / 1 000**	1 400-1 500	1 700-1 800	5 000
ООО "Эгал-Инвест"	1 100	1 100	2 500	—
ООО "Полар-Инвест"	1 000	—	1 650-1 700	10 000
"Финансовый Экспресс"	1 050	—	1 650	5 000
"Крона"	1 100	—	1 600	1 000
"Агроинвест" (Г. Гомель)	1 000	1 700	1 750	10 000
"Финансы и Активы"	1 100	—	—	—

* зачисление производится на счет в Сбербанке;

** зачисление производится на депозитный вклад.

Служба информации ассоциации "RONAS".

Телефоны: Минск — (0172) 328-715;

Витебск — (0212) 369-891;

Гомель — (0232) 535-100;

Брест — (01632) 64-797.

Комментарий

Трудно сказать, какая это по счету попытка Запада помочь РБ организовать рынок ценных бумаг и согласовать действия различных сил, заинтересованных в его развитии.

Большого успеха прежние усилия не имели. Более того, профессиональные участники рынка ценных бумаг перед тем, как объединиться, решили размежеваться.

Ассоциация инвестиционных фондов, банков и компаний, возглавляемая Игорем Станиславичем, до сих пор не закончила организационный этап. Кроме этого, Ассоциация не объединила, да и не стремилась объединить всех профессиональных участников.

В противовес ей был создан Союз инвестиционных фондов. В него вошли крупнейшие инвестиционные фонды, такие как ПРИФ, "БелЭкоинвест", "Реформа-Траст", "Майский", "Недвижимость и Финансы".

Союз устраивает еженедельные совещания и пытается объединить усилия инвестиционных фондов с целью развития законодательства и создания нормальных условий для их деятельности.

По мнению Александра Саманкова, председателя правления ПРИФА, Союз способен отстаивать интересы инвестиционных фондов, в отличие от Ассоциации, которая нежизнеспособна, так как включает в себя фирмы с различными интересами —

СИФы, банки и финансовые компании.

Впрочем, председатель совета ассоциации Игорь Станиславич полагает, что в этом нет ничего страшного, так как многие инвестиционные фонды созданы банками, а кроме этого, у всех профессиональных участников есть общие интересы.

Как бы то ни было, но пока влиятельных организаций саморегулирования фондового рынка в РБ нет, что, безусловно, отрицательно сказывается на его развитии.

Предложения, с которыми приехал Томмазо Коррадо, как раз и должны помочь в создании структуры, способной эффективно работать на рынке ценных бумаг.

Однако ряд положений проекта организации комиссии кажутся трудноосуществимыми.

Во-первых, сама идея создания органа саморегулирования фондового рынка, включающего в себя Госинспекцию, несколько странна, так как органы государственного регулирования обычно контролируют самоуправляющиеся структуры, а не входят в их состав.

Более того, органы самоуправления не являются общественными организациями, их деятельность регулируется специальными законодательными актами.

Во-вторых, ни Госинспекция, ни Мингосимущество, ни существующие объединения профессиональных участников не обладают достаточным влиянием и полномочиями для эффективного воздействия на фондовый рынок. Все решается на более высоком уровне. Разумеется, и в рамках существующих полномочий они могли бы сделать больше, но, как неоднократно отмечали представители этих структур, у них нет лидера. Объединение всех перечисленных выше организаций не прибавит им авторитета. Маловероятно и появление лидера, раз до сих пор он не появился.

Поэтому успех создания какой-то объединяющей всех комиссии выглядит весьма проблематичным. Гораздо вероятнее осуществление более скромных планов — создание Ассоциации профессиональных участников без задействования государственных структур, проведение консультаций в ходе разработки законодательства (в частности — положения о саморегулирующих организациях) и открытие Информационно-аналитического центра при Госинспекции и Мингосимуществе.

Впрочем на этот раз попытка оказать помощь имеет больше шансов быть успешной, так как кардинально изменились условия — правительство наконец-то смирилось с тем, что фондовый рынок в РБ должен быть.

Владимир ТАРАСОВ,
экономический обозреватель "БР".

Сверхоценка

Компания "Рамос-Интернешнл" предлагает на продажу акции АО "Компания Рамос" второго выпуска по цене в 1.000 раз выше номинальной.

Такой шаг преследует, по-видимому, рекламные цели. В марте должна закончиться подписка на акции III выпуска акций этого АО. Подписка протекала вяло. Трудно сказать, насколько повлияло объявление цены продажи акций прошлогоднего выпуска на подписку этого года, но за прошлую неделю удалось продать 1.500 акций.

Не были зарегистрированы сделки с акциями приватизированных предприятий. Слишком низки цены, которые ориентируются на рыночный курс чеков. На фондовой бирже сделок также не было, хотя там цены несколько выше. Так, например, акции АО "Газопарат" на внебиржевом рынке могут быть проданы по цене 15 тыс. рублей, а на бирже — по 22 тыс. рублей при номинале 5 тысяч.

Внебиржевой рынок ценных бумаг. Котировки на 17.03.95 г.

Эмитент	Цена за бумагу	Номинал	Компания	Покупка	Продажа	Объем за неделю (шт.)
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	—	1 400	70
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	Инвестиционные технологии	1 000	2 000	с/н
АКБ "Беларусбанк"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	500	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	ФД "Траст-Активы"	1 000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	Инвестиционные технологии	1 000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	АО "Интер-Ньюс"	1 000	—	н/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	200	"Николь-Инвест"	1 300	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	500	ФД "Траст-Активы"	2 000	—	с/н
АКБ "Белбизнесбанк"	акции	500	АО "Интер-Ньюс"	1 000	—	с/н
АКБ "Дукат"	акции, I, II, III выпуски	1 000	"Финансы и Активы"	5 600	9 000	н/н
АКБ "Дукат"	акции	1 000	АО "Интер-Ньюс"	3 000	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	—	2 100	100
АКБ "БелПСБ"	акции, III и IV выпуски	100	"Albarossia"	400	—	с/н

АКБ "БелПСБ"	акции	100	Инвестиционные технологии	600	—	с/н
АКБ "БелПСБ"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	500	—	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1 000	"Albarossia"	1 500	4 000	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, II выпуск	1 000	АО "Интер-Ньюс"	2 300	—	с/н
АКБ "Магнатбанк"	акции, III выпуск	1 000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	—	1 000	н/н
АКБ "Белорусский народный банк"	акции	1 000	ФД "Траст-Активы"	1 000	—	с/н
АКБ "Понск"	акции	100	Инвестиционные технологии	350	—	324
АКБ "Понск"	акции	100	ФД "Траст-Активы"	300	800	50
АКБ "Понск"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	200	—	н/н
АКБ "Понск"	акции	100	"Нац. Фондовая Ассоциация"	300	700	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	ФД "Траст-Активы"	700	2 000	860
АКБ "Приорбанк"	акции	100	Инвестиционные технологии	1 000	2 000	с/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	"Николь-Инвест"	600-900	1 700-2 000	2 891
АКБ "Приорбанк"	акции	100	АО "Интер-Ньюс"	400	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, I, II выпуски	100	"Эгал-Инвест"	400	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III выпуск	100	"Нац. Фондовая Ассоциация"	700	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции, III, IV выпуски	100	"Эгал-Инвест"	300	—	н/н
АКБ "Приорбанк"	акции	100	ФД "Буг-Инвест"	300	—	с/н
СИФ "Дукат-Инвест"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	—	2 500	н/н
СИФ "Основной"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	—	2 500	н/н
СИФ "Недвижимость"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	—	2 500	н/н
СИФ "Трастовый"	акции	2 500	"Финансы и Активы"	—	2 500	н/н
СИФ "БелАСКО-Инвест"	акции	1 000	"Доминатор-Совет"	—	1 200	с/н
СИФ "Белэкоинвест"	акции	2 500	"Доминатор-Совет"	—	3 000	5 000
СИФ ПРИФ	акции	1 000	"Аспасия"	900-2 500	—	с/н
СИФ "Синотрикс Инвест"	акции, I выпуск	10 000	Компания СИМ	14 842	15 584	с/н
НТК "Актив & N Inc"	акции	20 000	"Ориентир-Центр"	—	20 000	с/н
АО "Интер-Ньюс"	акции, I выпуск	2 500	АО "Интер-Ньюс"	—	10 000	105
АО "Минский фарфоровый з-д"	акции	5 000	ФД "Траст-Активы"	3 000	—	с/н
АО "Коммунарка"	акции	10 000	ФД "Траст-Активы"	8 000	—	с/н
АО "Газопарат"	акции	5 000	ФД "Буг-Инвест"	15 000	—	с/н

АО "Брестхлебпродукт"	акции	5 000	ФД "Буг-Инвест"	7 500	—	с/н
АО "Барановичдрев"	акции	1 000	ФД "Буг-Инвест"	15 000	—	с/н
АО "Минский фарфоровый з-д"	акции	10 000	ФД "Буг-Инвест"	6 000	—	с/н
АО "Лакарасочный завод"	акции	5 000	ФД "Буг-Инвест"	3 000	—	с/н
АО "Лакарасочный завод"	акции	5 000	"Рамос-Интернешнл"	5 000	—	с/н
АО "Лакарасочный завод"	акции	5 000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	4 000	—	с/н
АО "Борисбак"	акции	10 000	ФД "Буг-Инвест"	11 000	—	с/н
АО "Борисбак"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с/н
АО "Борисбак"	акции	10 000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	10 000	—	с/н
АО "Гомельобог"	акции	5 000	ФД "Буг-Инвест"	12 000	—	с/н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1 000	"Николь-Инвест"	11 000	—	с/н
АО "Торгово-промышленный союз"	акции	1 000	ФД "Траст-Активы"	12 000	—	с/н
АО "Ориентир-материалы"	акции	2 500	"Град-Инвест"	3 500	—	с/н
АО "Брестхлебпродукт"	акции	5 000	"Град-Инвест"	7 000	—	с/н
АО СМТ "Беларусьавтомобилестрой"	акции	1 000	"Град-Инвест"	2 300	—	с/н
АО "Эконом"	акции	2 000	"Град-Инвест"	2 500	—	с/н
АО "Слуцкая мясокормовая фаб"	акции	10 000	"Град-Инвест"	12 000	—	с/н
АО "Пуховичский комбинат хлебопродуктов"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с/н
АО "Трансэкспеди-тор"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с/н
АО "Березовский комбинаторный завод"	акции	10 000	"Град-Инвест"	11 500	—	с/н
АО "Компания Рамос"	акции, II выпуск	1 000	"Рамос-Интернешнл"	—	1 000 000	с/н
АО "Компания Рамос"	акции, III выпуск	1 000	"Рамос-Интернешнл"	—	1 000	1 500
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Аспасия"	—	200 000	с/н
Бел Агро Пром Тов Биржа	акции	500	"Рамос-Интернешнл"	—	300 000	с/н
БФБ	акции	5 000	"Albarossia"	1 500 000	—	с/н
БФБ	акции	5 000	"Николь-Инвест"	—	5 000 000	с/н
БФБ	акции	5 000	"Нац. Фондовая Ассоциация"	1 500 000	—	с/н
БФБ	акции	5 000	"Аспасия"	—	4 200 000 / 4 500 000	с/н
БФБ	акции, I выпуск	5 000	"Скай-Траст"	2 800 000	—	с/н

Агентство финансовых новостей, тел.: (0172) 621-603.

Финкомпании потеснили СИФы

Рынок ИПЧ: взгляд эксперта

После отмены первого чекового аукциона эксперты предсказывали значительное падение курса пакетов чеков. Субъекты чекового рынка еще раз убедились в нежелании властей форсировать проведение чековой приватизации, что, естественно, сильно подорвало доверие к ИПЧ как к государственной ценной бумаге.

Кроме того, Мингосимущество (МГИ) издало знаменитое письмо №11-05/496 от 22.02.95 г., в котором говорилось, что прием от граждан чеков в оплату акций по лимитам, доводимым МГИ, производится в пределах сумм, начисленных гражданам на законных основаниях, в соответствии со списками, утвержденными исполкомами местных Советов народных депутатов. Это фактически перекрыло пути использования чеков для покупки акций предприятий заинтересованными структурами вне аукционов.

Однако вопреки ожиданиям курс чека с конца февраля на начало марта снизился незначительно — на 100-150 рублей, с 1.800-1.850 рублей до 1.650-1.700 рублей, а, начиная со второй декады марта, стала проявляться тенденция к его незначительному повышению. В чем же причина этой, казалось бы, парадоксальной ситуации?

На чековом рынке сложилась интересная ситуация. Если раньше противостояние наглядно вырисовывалось во взаимоотношениях двух крупных группировок СИФов, формировавшихся вокруг известных фондов — ПРИФ-Осмос-Инвест, — то сейчас положение изменилось.

Новая ситуация была официально оформлена в виде протеста Генерального прокурора г-на Шолоднова, который протестовал против некоторых финансовых компаний и банков. Набравшись сил, они стали представлять новую реальную силу

на рынке чековой приватизации. СИФы. После потери монополии на аукционы, позиции СИФов крайне ослабли, ибо они поставлены в неравноправное положение по сравнению с другими субъектами рынка. У СИФов остается один выход — вытеснение своих конкурентов за счет покупки на рынке больших пакетов чеков. Эта тенденция начнет проявляться примерно с третьей декады марта, то есть незадолго до чекового аукциона 30 марта.

Это вызвано тем, что любые операции по покупке и формированию пакетов чеков для их последующего обмена на акции связаны с замораживанием вложенных в чеки денежных средств. Чтобы максимально снизить издержки от этого процесса, данная операция будет отодвигаться на возможно дальний срок. Но если ждать очень долго, можно вообще опоздать, ибо этим воспользуются очень гибкие финансовые компании и некоторые банки.

Следовательно, позиция СИФов на ближайшее время будет состоять в покупке пакетов чеков и различных маневрах, начиная от лоббирования своих интересов у властных и законных демонстративных действиях с использованием рекламы в СМИ.

Финансовые компании и банки. Естественно, группировку финкоманий и банков союзниками назвать трудно, так как и внутри них идет борьба за преобладание.

После успешного лоббирования своих интересов, их роль значительно возросла. На начало марта они уже в 1,5-2 раза превосходили фонды по объему саккумулированных чеков. При этом, они гибче и мобильнее. Став полноправными участниками чекового рынка, эти субъекты крайне заинтересованы в покупке пакетов чеков, что и наблюдается сейчас, когда курс чека находится на своей нижней отметке. Тактика тех или иных членов этой группировки обусловлена исключительно объемом располагаемых ими средств и влиянием других субъектов чековой приватизации.

Не стоит упускать из виду и третью сторону — граждан РБ. От того, как они будут действовать на чековом рынке, зависит очень многое. Однако влияние этого фактора сейчас не будет сказываться очень сильно. Граждане по-прежнему не знают, что им делать со своими чеками.

Таким образом, во второй декады марта курс чека находился в более-менее статичном состоянии при небольших колебаниях в ту или иную сторону в зависимости от различных внешних «раздражителей». Теперь курс чека постепенно пошел вверх и к началу апреля (предполагаемому моменту переоценки чеков «Имущество») может достигнуть примерно 2 100-2 300 рублей, а при некоторых обстоятельствах — увеличения числа привлекательных объектов, более существенном использовании государством СМИ для привлечения граждан к акциям предприятий и т. п. — и своей номинальной отметки.

Алексей КУРПАС,
ведущий специалист
банка «Новоком»,
тел.: (0172) 680-346.

Комментарий юриста

Под бдительным контролем

Можно сказать, что первый шаг в попытке избавиться от тягостной госсобственности сделал Верховный Совет, приняв изменения в действующее с 1 января 1995 г. налоговое законодательство, — уменьшил с 3% до 1% ставку налога на недвижимость.

Следующий шаг сделал уже Президентом в Указе «О мерах по усовершенствованию реформирования государственной собственности», который подписан 4 марта, но до сих пор официально не опубликован.

Остановимся на изменениях и новых направлениях, которые внес Указ.

Коллегию Министров поручено с мая 1995 г. завершить совместно с юриспруденцией РБ проверку материальной по отчуждению государственной собственности и вности предложения Президенту о признании недействительными заключенных с нарушением законодательства сделок по отчуждению имущества. Насколько удивляет предлагаемый механизм признания сделок недействительными. Ведь по законодательству РБ недействительными можно признать сделки только в судебном порядке, в том числе по иску прокурора. Может быть, Президенту в соответствии с новым Законом РБ «О Президенте» также предоставлено право подачи иска в суд?

Мингосимущество при отсутствии предложений от субъектов приватизации по собственной инициативе должно обеспечивать преобразование госпредприятий в ОАО. Видно, именно открытое акционерное общество с преобладанием доли (до 100% уставного капитала) государства в лице Мингосимущества станет основным способом приватизации. С этой же целью в Мингосимущество РБ создается Департамент по распоряжению акциями, собственником которых является РБ.

Новым в действующем механизме приватизации является норма, введенная указом, согласно которой при преобразовании госпредприятия в ОАО допускается внесение в уставный фонд, кроме приватизированного имущества, иного имущества (денежных средств), которое принадле-

жит основателям или учредителям АО, в том числе иностранным, с увеличением размера уставного фонда на величину, равную стоимости данного имущества.

Сейчас очевидно, что в республике продолжится проведение социально направленной приватизации. Подтверждение тому — п. 5.5 Указа, согласно которому продажа акций, принадлежащих государству, осуществляется с обязательным учетом предложений трудовых коллективов и, к тому же, заключения отраслевых министерств и ведомств. Мингосимуществу поручено разработать проект положения о представителях государства в органах управления АО.

Из указа следует, что Президент взял на себя полномочия принимать решения по предложению Мингосимущества по продаже госактивов «крупных государственных объектов и инвестиционных проектов, имеющих большое значение». Правовая неопределенность данных понятий, когда в основу положены не объемы производства и численность работающих, или другой производственный фактор, может позволить в рамках создаваемых ФПГ продажу России, например, Минского завода колесных тягачей, который полностью соответствует указанным критериям.

Кроме того, в указе даны поручения Кабинету Министров до 10 марта 1995 г. подготовить и представить Президенту предложения о внесении изменений и дополнений в законодательные акты, регламентирующие приватизацию, а также осуществить индексацию че-

ков «Имущество». Последняя норма указа фактически противоречит Положению о порядке расчета и индексации номинальной стоимости ИПЧ «Имущество», утвержденному 31 января 1994 г. Госкомимуществом, Госэкономпланом, Минфином и Госкомстатом РБ, в соответствии с которым (п. 2.2) «индексация чека производит Сбербанк на основании официально сообщаемых Госкомстатом коэффициентов».

В соответствии с указом Кабинет министров в двухмесячный срок должен решить вопрос покрытия Сбербанку затрат на проведение операций с чеками «Имущество». Тем временем Сбербанк, стараясь как-то компенсировать свои затраты по чековым счетам граждан и субъектов хозяйствования, письмом от 2 февраля 1995 г. № 12-1/341 «Об урегулировании отношений между учредителями Сбербанка г. Минска и их клиентами» сообщил, что с 1 января 1995 г. по чековым счетам типа «Б» взимается плата в размере 0,2% от МЗП за каждый чек «Имущество» на счет клиента. Затем, отменив данное письмо, установил с 1 марта 1995 г. Протоколом № 1 Правления Сбербанка от 30.01.95 г. сбор с владельцев чековых счетов в размере 3% от МЗП за каждую операцию по счету с чеками «Имущество».

Не обошел вниманием Президент и СИФы, предусмотрев в п. 6.2 указа подготовку Кабинетом министров Положения о порядке регулирования деятельности инвестиционных фондов и других субъектов чековой приватизации. Остается только догадываться, в каком отношении будет находиться названный документ и действующие нормативные акты, касающиеся СИФов, в том числе находящийся в Верховном Совете проект Закона «Об инвестиционных фондах».

Сергей ТИТОВ, юрист,
директор СИФ «Соб-
ственное достоинство»,
тел.: (0172) 36-42-54.



Посредник между менеджментом и капиталом

Стратегия специализированного инвестиционного фонда (СИФ) на рынке приватизации может быть краткосрочной и долгосрочной.

Краткосрочная стратегия СИФа определяется операциями с ценными бумагами, которые приносят доход в течение ближайшего времени. К ним в основном относятся операции купли-продажи, когда доход вытекает из изменения курсовой стоимости, а дивиденды не играют существенной роли. Для СИФов объектом такого дохода являются акции приватизируемых предприятий.

Прежде чем рассмотреть факторы, влияющие на величину такого дохода, выясним основы формирования курсовой стоимости (рыночной цены) акций в условиях приватизации. На начальном этапе, когда величину дивидендов практически невозможно оценить, курсовая стоимость определяется степенью заинтересованности субъектов собственности в обеспечении права управления приватизируемым объектом. Чем выше уровень доходности объекта, тем большее число субъектов конкурирует за право владения этим объектом, а значит выше и рыночная цена акций. Поэтому основой для выработки краткосрочной стратегии является определение таких субъектов и механизма наиболее оптимальной коммерческой реализации противоречий между ними.

На общем уровне субъектов приватизации можно разделить на три основные категории: госструктуры, коллективы приватизируемых объектов, негосударственные структуры.

Государственная структура:
- Мингосимущество — определяет стратегические интересы государства,
- ведомственные структуры — заинтересованы в сохранении внутриотраслевого контроля,
- межотраслевые структуры — лоббируют сохранение влияния по технологическим цепочкам взаимосвязанных производств.

Коллектив приватизируемого объекта:
- администрация,
- управленческий персонал среднего уровня;

Негосударственные структуры:
- финансовые — банки, страховые компании, пенсионные и инвестиционные фонды, финансовые компании и т. д.,
- производственные — предприятия, каким-то образом связанные с производственным процессом приватизируемого объекта,
- торговые — фирмы и предприятия, участвующие в реализации продукции либо поставке сырья и комплектующих;
- иностранные инвесторы, заинтересованные в расширении своего влияния в данном сегменте рынка.

Необходимо учитывать, что нормативная база по приватизации не дает четкого представления о механизме согласования интересов между этими субъектами, а тем более, разрешения возможных противоречий между ними. Практически все права принадлежат органам Мингосимущества, хотя к процессу принятия решений причастны прочие госструктуры. Сам же механизм скрыт. Поскольку при существующей нормативной базе слишком велика вероятность предварительной договоренности между заинтересованными сторонами, СИФам важно участвовать в принятии решения о приватизации.

Ситуация на приватизируемых предприятиях носит также противоречивый характер. Взаимоотношения между субъектами могут быть самыми разными — от полного согласия до полной конфронтации — и выходить далеко за рамки самого предприятия. Речь идет о так называемых «подставных» структурах — различных негосударственных образованиях, учредителем которых выступает само предприятие либо кто-то из администрации, их родственников и т. д.

Экономический расчет политики фонда в отношении акций того или иного предприятия сводится к следующему:

1. Определение заинтересованных субъектов, их финансовых возможностей и претензий (требуемых пакетов акций).
2. Определение собственных возможностей, способа приобретения акций и связанных с ним операционных расходов.
3. Расчет прибыли как разницы между ценой и собственными затратами на приобретение пакета акций.

Для проведения краткосрочной стратегии для фонда наиболее приемлема не жесткая структура, действующая по принципу временных коллективов или групп

Каждая такая группа представляет собой как бы отдельный траст, работающий с определенным пакетом акций одного предприятия или нескольких, объединенных однородными признаками. Такая структура позволит:

- выявить стандартные ситуации на приватизационном рынке,
- сформировать набор приемов и методов относительно каждой,
- производить экономическую оценку и прогнозировать эффективность того или иного варианта стратегии;
- сформировать действенную систему отбора и подготовки кадров по решению определенного круга задач в рамках заданной ситуации.

Такая организация работы СИФа обеспечит гибкость в условиях отсутствия четкой нормативной базы и позволит осуществлять строгий финансовый контроль за перспективами самого фонда.

Необходимость краткосрочной стратегии подтверждает и опыт России (трактовка краткосрочной стратегии сознательно сведена лишь к одной стороне деятельности — спекулятивной). В течение всей заученной приватизации основой финансового существования ЧИФов стала в основном перепродажа акций приватизируемых объектов. Более того, фонды скопившие у себя пакеты не имеющих конкретного спроса акций, оказались в тяжелом положении. Примечательно, что экономические перспективы самого приватизируемого объекта при этом не играли решающей роли. Можно было иметь акции самого перспективного предприятия, но если заинтересованные стороны уже обеспечили контроль над предприятием, в коммерческом плане для ЧИФа они мало что значили.

Краткосрочная стратегия, однако, не исключает и одновременного проведения долгосрочной стратегии, основанной на активном участии в управлении приватизируемым объектом. То есть, фонд занимается повышением эффективности работы приватизируемого объекта.

В существующем порядке приватизации отсутствует механизм повышения эффективности работы предприятия. Вернее, нет нормативной основы для проведения этой работы на конкурсной основе. Хотя и полагается бизнес-план, но он в значительной степени носит формальный характер из-за антиконкурентного характера самого процесса приватизации.

Все признают, что приватизация ради приватизации никому не нужна. Процесс смены формы собственности должен сопровождаться повышением эффективности. Неэффективный же собственник, в конце концов, в результате рыночной конкуренции сам сойдет с арены. Но стоит ли ждать, пока формально приватизированные предприятия сами «отомрут», если можно уже на первой стадии установить жесткий отбор хотя бы на уровне программ развития предприятия?

Методология таких программ близка к деятельности по повышению производительности. Поскольку в этой области накоплен огромный мировой опыт, ее методологическую базу можно приспособить к разработке концепции приватизации.

В связи с усилением экономического и технического сотрудничества в последние десятилетия эта деятельность приняла международный характер. Кроме того, программы повышения производительности все чаще признаются наиболее эффективным инструментом оказания помощи со стороны развитых стран. В настоящее время деятельность свыше 30 международных организаций, а также около 20 международных правительственных организаций и более 40 региональных связаны с проблемами производительности.

Таким образом, концепция приватизации, включающая международные методы повышения производительности труда, имеет шансы найти понимание среди зарубежных инвесторов.

Долгосрочная стратегия СИФа не может этого не учитывать. Фонды должны стать квалифицированными посредниками между специалистами в области управления и капиталами — тогда им не придется ждать, когда в стране сформируется развитый рынок ценных бумаг.

Николай АНДРЕЕВ,
научный сотрудник
НИИ труда.

Конъюнктура и цены

Продукты растительного происхождения, мелкооптовый оборот

Приуроченный к началу года галоп цен на товары первой необходимости и коммунальные услуги привел к тому, что за последний месяц цена в USD на свежие овощи и фрукты, а также овощные и фруктовые консервы практически не изменилась. Свежие овощи и фрукты превратились для многих в предметы роскоши, и посему рядовой покупатель все реже приобретает товары этой группы. Остается доступным только главный овощ — бульба, да еще заготовленные с осени огурцы и помидоры с собственной дачи.

Лишь томат-паста да альсинасы увеличили свою цену на 12 и 15% соответственно. "Грузите альсины бочками," — говорил О. Бендер.

Усредненные цены предложения (Минск, 12-18.03.95 г.)

Товар	Ед. изм.	Цена	Валюта
Фрукты и орехи			
Ананасы, упаковка 9 шт	упак	19-20	USD
Апельсины свежие	кг	0,63-0,75	USD
Виноград, Болгария	кг	15-400	BRB
Грейпфрут, упаковка 12 кг	упак	16	USD
Груши	шт	1,33-1,54	USD
Киви, Италия	шт	2-200	BRB
Лимоны свежие	кг	0,72-1	USD
Сливы, Украина	кг	16-200	BRB
Сливы, Украина	кг	13-200	BRB
Сливы, Украина	кг	7-700	BRB
Яблоки, Украина	кг	0,48-0,67	USD
Яблоки, Украина	кг	0,23	USD
Арахис в сахаре, 80 г	короб	0,34	USD
Арахис соевый, 250 г	пачка	1,03-1,08	USD
Арахис молотый	кг	18-000	BRB
Грецкие	кг	11-000	BRB
Кокосы, упаковка 50 шт.	упак	25	USD
Фундук	кг	18-000	BRB
Кедровый, 150 г	пачка	3-10	USD
Мандарины, Украина	кг	0,70	USD
Фрукты консервированные			
Ананасы, 365 г, Импортеры	банка	1,35	USD
Ананасы, 365 г, Импортеры	банка	0,68-0,94	USD
Копот на резанной сыве, 200 г	банка	0,76	USD
Копот персиковый, 820 г	банка	0,79	USD

Фруктовый коктейль, 850 г	банка	1,35	USD
Абрикос, 700 г	банка	1,10	USD
Клубника, 700 г	банка	1,10	USD
Красная смородина, 700 г	банка	0,61	USD
Лимонный анапас в сиропе, 234 г	банка	2,050	BRB
Джем, HERO в ассортименте, 30 г	банка	14,760	BRB
Джем, HERO в ассортименте, 340 г	банка		
Овощи			
Капуста	кг	900	BRB
Картофель	кг	0,17-0,21	USD
Лук репчатый	кг	0,15-0,55	USD
Огурцы свежие, Испания	шт	1,500	BRB
Свекла	кг	1,10-1,80	BRB
Томаты, Марокко	кг	1,1	USD
Консервы овощные			
Бобы в томат. соусе, 400 г	банка	0,70	USD
Грибы, 825 г	банка	1,85	USD
Красная капуста, 680 г	банка	0,70	USD
Лук, 320 г	банка	0,70	USD
Огурцы маринованные, 670 г	банка	1,45	USD
Оливки, 340-370 г	банка	1,40-1,70	USD
Оливки, 800 г	банка	1,20	USD
Зеленый горошек, 850-870 г	банка	0,78-1,1	USD
Помидоры, 0,4 кг, Италия	банка	0,71	USD
Фасоль, 0,4 кг	банка	0,71	USD
Лечо, 800 г, Болгария	банка	1	USD
Огурцы маринованные, 800 г, Болгария	банка	1	USD
Томаты, 1 л, Болгария	банка	1	USD
Огурцы консервированные, 0,9 л, Польша	банка	0,81-0,97	USD
Огурцы, 0,7 л, Болгария	банка	1,0	USD
Перец болгарский, 0,2 л, Словения	банка	1,30-1,51	USD
Перец сладкий, 0,7 л, Болгария	банка	0,9	USD
Зеленый горошек, 580 г, Украина	банка	6,800	BRB
Несладкие томаты, 800 г	банка	0,83	USD
Огурцы, 1 кг	банка	1,00	USD
Томатная паста, 1 кг	банка	0,80	USD
Чеснок жареный, 690 г, стекло	банка	1,00	USD
Смешанные соленья, 800 г	банка	1,20	USD

Infomarket. 1995. Информационные услуги в РБ: продукты питания, стройматериалы, металлопродукция, химическая и кабельная продукция, ТНП. Телефон: (0172) 69-58-51.

Продовольственные товары, розница

С середины февраля по середину марта наиболее значительно подорожали хлеб, соль, мясо и мясопродукты, молочные продукты (особенно сметана), конфеты, рыба, большинство видов овощей, в том числе консервированных, вино-водочные изделия, чай и кофе. Фактически подорожание коснулось всего основного перечня продуктов. Приятным исключением стали некоторые виды птицы, круп, животное и растительное масла, твердые сыры, картофель, напитки, цены на которые остались либо прежними, либо выросли незначительно. А яйца и сигареты "Космос" даже подешевели, что при галопирующей инфляции явление, в общем то, исключительное.

Динамика цен в розничной торговле в Минске

Наименование товара	Розничные цены в тыс. BRB (USD)			Изменение цен в %
	на 25.01.94	на 15.02.95	на 15.03.95	
Хлеб "Белорусский" пшеница 0,9 кг	0,012	1,016 (0,086)	1,35 (0,11)	33
Батон обычный 1 с 0,5 кг	0,01	1,132 (0,096)	1,35 (0,11)	19
Крупа перловая	0,0995	1,754-4,669 (0,4)	4,669 (0,4)	0
Гречка	0,263	6,815 (0,58)	6,815 (0,58)	0
Рис	—	6,38 (0,54)	6,786 (0,58)	6
Пшено	0,105	4,495 (0,38)	4,958 (0,4)	0
Соль	0,0335	0,148-0,78 (0,007)	0,14-1,32 (0,1)	94
Говядина полнотелая часть	0,65	20,01 (1,7)	27,35 (2,3)	36
Говядина длинная мышечная часть	0,924	21,61 (2,09)	32,2 (2,7)	50
Свинина	—	25,354 (2,13)	27,38 (2,3)	10
Куры 1 кг без потроха	0,65	15,275 (1,3)	21,15 (1,8)	38
Утки 1 кг без потроха	0,626	18,06 (1,53)	19,8 (1,7)	10
Куры 1 кг с потрохом	0,61-1,2	13,8-24,2 (2,05)	19,1-30,21 (2,6)	30
Куры 1 кг с потрохом	1,6-2,2	33,15-40,3 (3,4)	39,56-1,4 (4,76)	30
Яйца с/х 1 шт	0,293	9,75 (0,83)	8,97 (0,76)	-8
Мука п.с	0,105	3,25 (0,28)	3,25 (0,28)	0
Вермишель в/с 1 кг	0,141	5,6-6,636 (0,56)	7,080 (0,6)	15
Масло растительное 1 сорт	1,215	33,2 (2,4)	34,2 (2,8)	0
Сыр "Полесский" 1 кг	0,564	39,1 (3,3)	39,4 (3,3)	8
Масло растительное	—	14,5-21 (1,8)	15,34-21 (1,8)	0
Молоко пастеризованное 2,5% жирности 0,5 л	0,0075	0,745 (0,06)	0,98 (0,08)	31
Кефир 2,5% жирности 0,5 л	0,0075	0,785 (0,06)	1,2 (0,1)	28
Сметана 20% жирности 1 кг	0,21	9,43 (0,8)	19,84 (1,7)	110
Сахар	0,306	7,25-7,42 (0,6)	7,42 (0,6)	0
Картофель	0,39	8,7-12,78 (1,1)	9,5-16,8 (0,14)	23
Конфеты "Нектар"	0,416	8,54-13,0 (1,28)	10,20 (1,1)	27
Печенье "Фантазия"	0,553	13,104 (1,1)	13,104 (1,1)	0
Картофель	0,0275	2,0 (0,17)	2,0 (0,17)	0
Сыры	0,034	2,0 (0,17)	2,0 (0,17)	0
Морковь	0,045	2,0 (0,17)	2,0 (0,17)	100
Капуста белокочанная	0,048	1,6-2,2 (0,19)	2,2 (0,19)	0
Капуста кочанная	0,0825	1,440-2,0 (0,17)	2,447 (2,1)	44
Помидоры соевые	0,094	2,503 (2,1)	2,933 (2,5)	17
Помидоры консервированные 3 л	0,4065	10,470 (0,88)	11,45 (0,97)	10
Огурцы консервированные 3 л	—	7,25	8,23	14
Лук репчатый	0,155	7,2 (0,6)	9,85 (0,6)	0
Яблоки свежие	0,12	7,8 (0,7)	7,0 (0,6)	-11
Лимоны	0,85	10,2 (0,88)	15,0 (1,28)	47
Рыба с/х мор.	—	15,6-18,8 (1,6)	19,1-21,6 (1,8)	15
Сельдь атлантическая	1,43	15,6-24 (2,04)	25,27 (2,3)	30
Консервы рыбные	0,35-0,65	12,246 (1,02)	9,15 (1,28)	50
Вода "Столичная" (0,5 л)	0,518	8,440 (0,7)	10,6 (0,9)	25
Вода "Белая Русь" (0,5 л)	0,518	8,990 (0,76)	11,2 (0,99)	25
Кофе растворимый (1,200)	—	27,3-36,9 (3,15)	38,7 (3,3)	20
Чай (Индия, 1,500)	0,748	18,21-5 (1,8)	23,3 (2)	20
Мин. вода "Минская" (0,5 л)	0,0345	0,777 (0,06)	0,777 (0,06)	0
"Фантазия" (0,33 л)	0,073	2,665 (0,23)	2,665 (0,23)	0
"Кока-кола" (0,33 л)	0,0495	1,846 (0,16)	1,846 (0,16)	0
Сок яблочный (3 л)	0,1485	7,065 (0,6)	7,065 (0,6)	0
Сок апельсиновый (3 л)	—	2,445 (0,2)	2,445 (0,2)	0
Сигареты "Космос" (10 шт./уп.)	0,087	3,8 (0,3)	2,789 (0,24)	-14
"Астра"	0,043	1,47 (0,12)	1,47 (0,12)	0
"Орбита"	—	1,57-2,69 (0,23)	3,030 (0,26)	13
Папиросы "Беломорканал"	0,033	0,67-1,182 (0,1)	1,182 (0,1)	0

Лес и лесопродукты:

Богатство или головная боль?

В "БР" № 5 уже были подведены плачевные итоги хозяйствования стран СНГ (в первую очередь — России и Беларуси) в лесной отрасли в 1994 г. Особенно парадоксальным выглядит сокращение производства и экспорта лесопроductов в регионах, веками связанных с ведением лесного хозяйства, на фоне благоприятной конъюнктуры мирового рынка, где стабильно растет спрос на продукцию лесопромышленного комплекса.

Впрочем, иначе и не могло быть. Ниша на международном рынке для продуктов такого качества и глубины переработки, которые предлагаются производителями России и Беларуси, весьма невелика. "Дорвавшись" до свободы внешнеэкономической деятельности, лесозаготовительные и лесоперерабатывающие предприятия бывшего СССР несогласованными усилиями быстро свели на нет спрос на свою продукцию и "уронили" цены на нее в 1,5-2 раза. Поступления в казну от экспортных операций с лесом резко сократились.

Положение дел в некогда стратегической отрасли привело к усилению вмешательства государственных органов. В Российской Федерации к началу 1995 г. все контрольные функции взял на себя имеющий статус государственной компании "Рослеспроект". Госкомимущество РФ передало ему права управления своей долей капитала во всех приватизированных предприятиях. "Рослеспроект" также обладает правом получения и распределения государственных кредитов, является регистратором экспортных контрактов в качестве специпортера.

27 декабря 1994 г. совместно с ГТК и МВЭС был подписан "Порядок формирования и установления минимальных цен на экспорт лесоматериалов из России", а затем утверждены и сами цены на I квартал 1995 г. (см. табл. 6, 7 на стр. 14).

В соответствии с этим документом, экспортные цены в РФ устанавливаются и подписываются руководством МВЭС и компанией "Рослеспроект". Эта мера призвана воспрепятствовать экспорту поставкам лесоматериалов по демпинговым ценам, которые часто устанавливались ниже уровня внутренних цен.

Так, в 1994 г. 30% всех лесоматериалов, поставленных из России в Финляндию, было продано по таким ценам.

При этом цены внебиржевого рынка РФ постоянно повышались. Наиболее высокими темпами росла минимальная цена доски необрезной. На обрезную доску поднимались как минимальная, так и максимальная цены. Однако это не предел, и специалисты считают, что к весне вместе с ростом цен на стройматериалы произойдет резкое повышение цен и на лесоматериалы.

Конец прошлого года ознаменовался оживлением биржевой торговли лесом на Красноярской бирже "Тройка". В декабре было совершено 10 сделок, в том числе восемь — по круглому лесу объемом 10,700 куб. м на общую сумму 588,5 млн руб. РФ (175 671,64 USD). Максимальный объем партии — 5,000 куб. м, минимальный — 2,000. Цена куб. метра для всех заключенных сделок составила 55 тыс.

руб. за куб. м (16,420 USD). В начале этого года деловая активность резко снизилась, и в январе по двум сделкам было продано всего 2,500 куб. м круглого леса на сумму 13,75 млн. руб. РФ (3 564 USD). На Рослесбирже спросом пользовались круг-

лый лес, обрезной и необрезной пиломатериал. Средние цены на проданный товар в течение января росли по всем позициям, особенно подорожал необрезной пиломатериал: средняя цена сделок превысила среднюю цену предложения. По остальным позициям цены сделок оказались существенно ниже цен предложения.

В первые месяцы 1995 года на всех биржах РФ резко сократился объем предложения лесоматериалов и номенклатура предлагаемого товара.

На МТБ и РТСБ по многим позициям предложение отсутствовало от нескольких недель до нескольких месяцев.

Однако индекс цен АЭН в рублевом выражении на биржевые товары по группе "Лесоматериалы распиленные, строганные", рассчитанный относительно 10.01.93 г., в конце 1994 — начале 1995 г. изменился с 26,29 (13,12,94 г.) до 36,99 (28.02.95 г.). В целом за 1994 г. цены предложения по лесу и лесоматериалам в руб. РФ выросли до 2,8 раза. Более всего подорожал обрезной пиломатериал, менее значительно выросли цены на круглый лес.

Что касается сферы производства, то в 1994 году в большинстве регионов России произошло сокращение объемов выпуска продукции в лесной и деревообрабатывающей отраслях относи-

тельно 1993 г. Производство деловой древесины в 1994 г. составило 74 млн куб. м или 3/4 от уровня 1993 г. Наибольшее сокращение производства отмечалось на предприятиях Сибири и Дальнего Востока. Выпуск деловой древесины в Западной Сибири уменьшился на 42%, в Восточной — на 32%, на Дальнем Востоке — на 36%. В целом по России производство пиломатериалов сократилось на 32%, в Бурятии и Хабаровском крае — на 47-50%.

Некоторый оптимизм внушает оживление спроса во внебиржевом секторе за последние несколько месяцев, что вызвало заметную стабилизацию производства в лесной и деревообрабатывающей отраслях (см. табл. 3).

Эксперты концерна "Рослеспроект" на основании увеличения объемов реализации продукции дают достаточно благоприятный прогноз деятельности лесоперерабатывающего комплекса России на текущий год в целом. По их мнению, гарантией сохранения этой тенденции на длительную перспективу будет служить успешное завершение процесса приватизации, привлечение инвесторов на большинство предприятий. Следует ожидать положительного результата и от льготных государственных кредитов лесным отраслям.

(Окончание на 14-й странице).

1. Индексы цен АЭН на некоторые лесоматериалы (Российская Федерация, оптовый оборот)

Наименование вида продукции	Ед. изм.	Базовая цена на 10.01.93 г.		Текущая цена (28.02.95 г.)		Индекс относительно	
		руб. РФ	USD	руб. РФ	USD*	руб. РФ	USD
Блоки дровяные	шт	1 400 00	2,65	75 000 00	16,85	53,37	6,36
Блоки оципковые	шт	2 857 75	5,41	69 833 33	15,69	24,44	2,9
Бумага газетная	тонн	31 000 00	64,39	1 530 000 00	348,16	45,59	5,11
Бумага офсетная №1	тонн	37 571,43	71,16	2 700 000 00	606,47	71,86	8,5
ДВП твердая	м кв	90 64	0,17	850 00	0,19	9,38	1,12
ДСП шпифов	м кв	400,00	0,76	1 400 00	0,31	7,50	0,41
Доска обрезная, лист	м куб	2 629,89	4,98	80 000 00	17,97	30,42	3,61
Доска обрезная кв	м куб	4 625 00	8,76	126 125 00	28,31	27,27	3,21
Доска обрезная кв	м куб	6 007 69	11,38	320 000 00	71,84	53,27	6,32
Паркет дубовый	м кв	2 100 00	3,98	30 000 00	6,74	14,29	1,69
Плинтус	м пог	26,00	0,05	3 000 00	0,67	11,54	1,14
Строг погонаж (вагонки)	м куб	8 500 00	16,10	256 000 00	57,5	30,12	3,57
Фанера 10-12 мм 1,3х1,5	м куб	19 000 00	35,98	235 000 00	52,79	12,37	1,47

* По курсу ММВБ на соответствующую дату.

2. Индексы цен Агентства экономических новостей на 28 февраля 1995 г.

Секция	Индекс	
	руб. РФ	USD
Лес, продукция	8,01	0,41
Дерево, бумага	37,80	4,41
Импортерская оптика	4,42	0,52
Лесная промышленность	10,93	1,3
Металлопродукция	35,99	4,27
Строительные материалы	25,78	3,06
Транспорт	7,60	0,9
Химическая продукция	18,78	2,25
Экспортные услуги	11,81	1,4

Общий индекс цен — 17,9. Базовая дата — 10 января 1993 г.

3. Индексы производства в лесной и деревообрабатывающей промышленности в РФ к соответствующему периоду нарастающим итогом

1994 г.	1993 г.			
	1 кв	2 кв	3 кв	4 кв
68,1	65,6	67	68	71

4. Производство леса и некоторых продуктов его переработки в Республике Беларусь с 1985 по 1994 г.

Наименование вида продукции	1985	1990	1992	1993	1994	Макс. уровень производства*
Вывозка древесины лес. плотных и куб.	7 119	6 958	6 481	6 155	5 453	7 815 (1988)
Древесно-строительные плиты, тыс. условных и куб.	435	524	473	408	311,3	524 (1990)
Пиломатериалы тыс. и куб.	3.074	3.105	2 627	2 373	1.884	3 325 (1989)
Фанера клееная, тыс и куб.	221	192	157	127	96	230 (1986)
Бумага, тыс. тонн	189	198	118	59	23	206 (1983)
Картон, тыс. тонн	222	219	149	117	108,4	238 (1988)

* В скобках год достижения показателя.

Лес и лесопроductы:

Богатство или головная боль?

(Окончание.
Начало на 13-й странице.)

Особый интерес со стороны зарубежных инвесторов прежде всего вызывают российские целлюлозно-бумажные предприятия. Международная финансовая корпорация (IFC), представляющая Всемирный банк, начала реализацию инвестиционной программы Балахнинского ЦБК (АО "Волга", Нижегородская область), оцениваемой в 150 млн. USD. Прямые вложения МФК составят 86 млн. USD, в том числе до 35 млн. USD в виде кредита (всего за последние 3 года МФК осуществила в РФ 13 инвестиционных проектов на сумму более 260 млн. USD.). Кроме того, в программе инвестирования АО "Волга" примут участие Berliner Bank, Deutsche Bank, Dresdner Bank, Westdeutsche Landesbank и австрийский Controllbank.

Основными акционерами ЦБК являются: немецкая Herlitz International Trading AG — 33% акций, швейцарско-американский банк Credit Suisse First Boston — 27% и МФК — 25% акций 10% акций находятся у трудового коллектива, остальные — у мелких инвесторов.

В последние 4 года комбинат только сокращал объемы производства: 1991 г. — 500 тыс. тонн бумаги, 1993 г. — 300 тыс. тонн газетной бумаги, в 1994 г. — до 270 тыс. тонн (из них 140 тыс. было экспортировано). Благодаря уже полу-

ченным инвестициям ЦБК удалось в 1994 г. ввести в эксплуатацию 8-ю бумагоделательную машину. В 1995 г. предполагается выйти на уровень 520 млн. тонн бумаги, 60% из которых будет экспортировано.

Шведская Tetra Laval после победы на инвестиционном конкурсе увеличила на 15% свою долю акций в уставном капитале Светогорского целлюлозно-бумажного комбината. Общий размер пакета акций Tetra Laval составил 72%. Остальные расщедоточены, в основном, среди мелких инвесторов.

Инвестиционная программа АО "Светогорск" оценивается в 126 млн. USD, которые выделяются под модернизацию технологической линии для выпуска упаковочного картона, для повышения мощности действующего оборудования. Tetra Laval предоставила также заем в 10 млн. USD для реконструкции одной из бумагоделательных машин.

В 1994 г. Светогорский ЦБК произвел около 144 тыс. тонн первичной (61,6% от уровня 1993 г.) и 31 тыс. тонн (52,8%) товарной целлюлозы, 95,3 тыс. тонн (68,1%) бумаги и 8 тыс. тонн картона.

Перспективы всей отрасли на 1995 г. оцениваются следующим образом: 3,5 млн. тонн (3,167 млн. тонн в 1994 г.) первичной целлюлозы, 1,3 млн. тонн (1,24 млн. тонн) товарной целлюлозы, 2,5 млн. тонн (2,136 млн. тонн) бумаги

и 1,25 млн. тонн (832 тыс. тонн) картона.

Несмотря на то, что площадь лесов в Беларуси составляет 8,7 млн. га, или около 35% общей территории, не этот показатель оказывает решающее влияние на работу лесопромышленного комплекса республики. Основную площадь в лесах РБ занимают средневозрастные древостой в возрасте 45 лет. При заготовке таких деревьев можно получить только тонкомерную древесину диаметром 7-13 см. Область применения сырья такого качества достаточно ограничена изготовлением ДСП, прессованием массивов из брусков для мебельного производства и вырка целлюлозы.

Возможности сбыта ДСП ограничиваются территорией бывшего СССР, так как поставки этой продукции в другие страны невозможны из-за жестких экологических требований. Оборудование для производства мебельных массивов и целлюлозы, особо привлекательных для западного покупателя, республика практически не располагает.

Размеры экспорта самих тонкомерных балансов ограничиваются как емкостью рынка, так и монопольным положением в этом секторе рынка российских продавцов (годовой объем экспорта около 5 млн. м куб.). Поэтому при ежегодном экспортном ресурсе в 1 млн. м куб. круглой древесины в 1994 г. фактически за границу поставлено 291,5 тыс. м куб. Объемы производства всех видов лесопроductов продолжают стабильно снижаться (см. табл. 4 на стр. 13).

Во избежание конкурентной борьбы с производителями из России (результат которой предсказуем), с целью раздела рынка и поддержания рентабельной экспортной цены РБ стремится получить статус члена Союза лесозаготовителей России.

В настоящее время цена одного куб. м тонкомерного баланса установилась в пределах 30 USD. Львиную долю (10 USD) составляет таможенная пошлина. После вычета издержек заготовки и транспортировки доход производителя оказывается весьма скромным. Как показывает практика передовых стран, для увеличения доходности экспортных операций необходимо увеличить глубину переработки древесного сырья и объемы продаж продукции высокой технологической готовности.

Однако как выручка от экспорта, так и размер государственных вложений (вернее, почти полное их отсутствие) не позволяют осуществлять техническое перевооружение лесопромышленного комплекса РБ в соответствии с современными требованиями. Что касается зарубежных инвесторов, желающих вкладывать средства в лесопереработку, то их можно перечислить по пальцам.

Если говорить о возможностях переедания белорусских предприятий отечественным оборудованием, то как это ни парадоксально, республика, слава своим станкостроением, не может обеспечить местные деревообрабатывающие предприятия комплексным оборудованием, позволяющим выпускать конкурентоспособную продукцию. Инерция застойных времен, когда лесоперерабатывающее оборудование для РБ поставлялось Россией и Украиной, продолжает доверять над машиностроителями. Не были учтены потребности лесной отрасли и при составлении многочисленных конвенционных проектов. Для предприятий, выпускавших чудеса советской техники, камнем преткновения стала обыкновенная бензопила. Только сейчас подготавливается к производству трактор для ведения лесного хозяйства. После этого довольно странно звучат жалобы на недогрузку производства заказчиков.

При отсутствии государственной программы развития лесохозяйственного комплекса сплошь и рядом возникают ситуации, когда предприятия, словно сговорившись, перенасыщают рынок однотипными деревообрабатывающими станками, полностью игнорируя другие виды оборудования.

Так как лес является возобновимым ресурсом при том, что его запасы и сейчас достаточно велики, а потребность в его продуктах не иссякает никогда, то отрасли, связанные с заготовкой, переработкой древесины, производством соответствующего оборудования, вполне могли бы стать факторами, стимулирующими оздоровление белорусской экономики.



Перечень

экспортных товаров и продукции, не облагаемых в 1995 году налогом на добавленную стоимость при реализации первым продавцом, завезшим их из-за пределов республики

Утвержден постановлением Кабинета министров Республики Беларусь от 14 февраля 1995 года № 87.

(Продолжение.
Начало в № 9, 10).

11. Инвалидные коляски и запасные части к ним.

Коды 8713, 871420000

коляски инвалидные, оснащенные или неоснащенные двигателем или другими механизмами для передвижения; части и оборудование инвалидных колясок

12. Детское питание.

Коды 040229110-040229990, 190110

молоко специального назначения для грудных детей, в герметической упаковке массой нетто не более 500 г с содержанием жира более 10 процентов по массе; в непосредственных упаковках, массой не более 2,5 кг, с содержанием жира 27 процентов по массе; детское питание, расфасованное для розничной продажи (из экстракта солодового, муки, крупы, крахмала, не содержащие или содержащие по массе менее 50 процентов какао-порошок; молока и сливок, негустых или густых, без добавления и с добавлением сахара или других подслащающих веществ; пахты, свернувшейся, молока и сливок, йогурта, кефира и прочих ферментированных или сквашенных молока и сливок, густых или негустых, с добавлением или без добавления сахара или других подслащающих веществ, ароматизированные или неароматизированные, с добавлением или без добавления фруктов, орехов или какао; молочной сыворотки, густой или негустой, с добавлением или без добавления сахара или других подслащающих веществ; из натуральных компонентов молока; не содержащие или содержащие по массе менее 40 процентов какао-порошок)

13. Сахар, патока.

Коды 1701, 1702, 1703

сахар тростниковый или свекловичный и химически чистая сахароза в твердом состоянии; прочие виды сахара, включая химически чистые лактозу, мальтозу, глюкозу и фруктозу, в твердом состоянии; сиропы сахарные без добавления ароматических или красящих веществ; искусственный мед, смешанный или несмешанный с натуральным медом, карамельный кулер; патока (меласса), полученная в результате экстракции или рафинирования сахара

14. Какао и какао-бобы, кофе, чай, пряности.

Коды 0901-0910, 1801-1805

кофе, жареный или нежареный, с кофеином или без кофеина; плодовая мякоть и оболочка зерен кофе; заменители кофе, содержащие кофе в любой пропорции; чай, ароматизированный или неароматизированный; мате; перец, сушеный, дробленый или молотый; ваниль; корица и цветки корицы; корица и гвоздика (целые плоды, цветки и цветоножки); мускатный орех, маис и кордамон; семена аниса, бадьяна, фенхеля, кориандра, кмина и тмина, ягоды можжевельника; семена укропа; имбирь, шафран; куркума, тмин (чабрец), лавровый лист, карри и прочие пряности. Какао-бобы, целые и дробленые, сырые или жареные; какао-порошок (шелуха, оболочка, жмых) и прочие отходы какао; какао-паста, обезжиренная или необезжиренная, какао-масло, жир и жирное масло из какао; какао-порошок без добавления сахара или других подслащающих веществ

15. Растительное масло.

Коды 1507-1516

масло соевое, оливковое, арахисовое, пальмовое, подсолнечное, сафлоровое, хлопковое, кокосовое, пальмоядровое или бабусе, рапсовое, сурепное, горчичное и их фракции, нерафинированные или рафинированные, но без изменения их химического состава. Прочие масла и их фракции, полученные только из масел, нерафинированные или рафинированные, но без изменения их химического состава, включая смеси этих масел или фракций с маслами или фракциями; прочие жиры и масла растительные (включая масло хохоба) и их фракции, нерафинированные или рафинированные, но без изменения их химического состава. Жиры и масла животные или растительные и их фракции, полностью или частично гидрогенизированные, интерэтерифицированные, реэтерифицированные или эланидизированные, нерафинированные или рафинированные, но не подвергнутые дальнейшей обработке

16. Рыба, рыбные продукты, включая рыбий жир.

Коды 0301-0305 (кроме 030110), 150420, 1604

живая рыба (кроме декоративной рыбы), рыба свежая или охлажденная, рыба мороженая, филе рыбное и про-

чие мясо рыб (включая фарш), свежее, охлажденное или мороженое; рыба сушеная, соленая или в рассоле, рыба горячего или холодного копчения, рыбная мука и гранулы из рыбы, пищевые (печень, икра и молоки рыб, сушеные, копченые, соленные или в рассоле; рыбное филе, сушеное, соленое или в рассоле); рыбий жир, масло и их фракции, кроме масла из печени рыб; готовые или консервированные продукты из рыбы; икра осетровых (черная икра) и заменители икры, изготовленные из икринок прочих рыб

17. Овощи и фрукты, в том числе цитрусовые.

Коды 0702-0713, 0801-0813, 2002, 200551000-200590900, 2009

томаты свежие или охлажденные, лук репчатый, лук-шалот, лук-порей, чеснок и прочие луковичные овощи, свежие или охлажденные; капуста кочанная, капуста цветная, кольраби, брюноколь и прочие аналогичные овощи свежие или охлажденные; салат латук и цикорий, свежие или охлажденные; морковь, репа, свекла столовая, козлобородник, сельдерей, редис и прочие аналогичные съедобные корнеплоды, свежие или охлажденные; огурцы и кортиконы, свежие или охлажденные, бобовые овощи, лущеные или шелушенные, свежие или охлажденные; прочие овощи, свежие или охлажденные (артишок, спаржа, баклажаны, перец, шпинат, прочие, грибы, трюфели); овощи (сырые или вареные) замороженные, овощи консервированные для кратковременного хранения; овощи сушеные, целые, нарезанные кусками, измельченные или в виде порошка, но не подвергнутые дальнейшей обработке; овощи бобовые сушеные, лущеные

Орехи кокосовые, бразильские и кеши, свежие или сушеные, очищенные от скорлупы или неочищенные, с кожурой или без кожуры; прочие орехи, свежие или сушеные (миндаль, лесной, грецкие, каштаны, фисташки); бананы, включая плантайны, свежие или сушеные; финики, инжир, ананасы, авокадо, гуава, манго, мангостан, свежие или сушеные; цитрусовые плоды, свежие или сушеные; виноград свежий или сушеный; дыни, арбузы и папайя свежие; яблоки, груши и айва свежие; абрикосы, вишня, черешня, персики, сливы и терн свежие; прочие плоды свежие (земляника, клубника, малина, ежевика, тутовая ягода, смородина, крыжовник, клюква, черника и прочие ягоды; плоды и орехи (свежие или вареные) мороженые; плоды и орехи консервированные для кратковременного хранения; плоды сушеные, смеси орехов или сушеных плодов

Томаты, приготовленные или консервированные без добавления уксуса или уксусной кислоты. Прочие овощи, приготовленные или консервированные без добавления уксуса или уксусной кислоты, заморозженные: фасоль, спаржа, маслины, сахарная кукуруза, прочие овощи и овощные смеси: перец рода Саламис, кроме перца стручкового сладкого и перца душистого, каперсы, артишоки, прочие

Соки фруктовые (включая виноградное сусло) и соки овощные, несброженные и без добавления спирта, с добавлением или без добавления сахара или других подслащающих веществ

18. Зерно.

Коды 1001-1008

пшеница и пшенично-ржаная смесь, рожь, ячмень, овес, кукуруза, рис, сорго зерновое, гречиха, просо и семена канареечника, прочие зерновые

19. Фототехническая пленка.

Код 370243000

пленки неперфорированные прочие шириной более 610 мм и длиной не более 200 м.

20. Учебники, научно-техническая и справочная литература, подписные издания, журналы и газеты.

Коды 4901, 4902

учебники, научно-техническая и справочная литература, подписные издания, журналы и газеты.

21. Волокно хлопковое, нечесаное.

Код 5201

гигроскопическое или отбеленное; прочее

22. Волокно хлопковое, чесаное.

Код 520300000

волокно хлопковое, чесаное (Окончание на 18-й стр.)

Вид товара	Англия	Германия	Швейцария	Финляндия	Италия	Франция	Испания
Пиломатериалы (1-3 сорт, 12,7 м)							
сосна	388	—	—	—	265	400	350
ель	230	235	—	—	220	235	—
Пиломатериалы (диаметр 14-19 см)							
сосна	—	—	63	70	—	—	—
ель	—	—	60	60	—	—	—
Баласы							
сосна	—	—	33	33	—	—	—
ель	—	—	34	34	—	—	—
береза	—	—	33	33	—	—	—

Вид товара	Вид цены	Япония	Китай	Корея
Пиломатериалы 1 и 2 сорт 22-30 см				
ель		130,6	—	—
сосна	FOB	135,9	—	—
лиственница		97,25	—	—
Пиломатериалы 22-30 см, 1=3,8-4				
ель		—	60	60
сосна	FOB	—	65	65
лиственница		—	55	55
Пиломатериалы (180x180) японский стандарт				
сосна, 1-3 сорт		242	—	—
ель, 4 сорт	CIF	220	—	—
лиственница, 1-3 сорт		174,9	—	—

Итак, 29 марта...

Выставки

В указанный срок в Республиканском выставочном центре (ул. Янки Купалы, 27) начнет работу выставка "Лес. Деревообработка". Содержание экспозиции прежде всего ориентировано на представителей крупных промышленных предприятий и группировается по следующим темам:

- Лесоразведение. Лесоустройство. Лесозащита. Лесохимия.
- Лесопильное производство.
- Оборудование и механизмы для первичной обработки леса.
- Деревообрабатывающий инструмент и оборудование для его подготовки к работе.
- Средства механизации погрузочно-разгрузочных работ, пакетирования и транспортировки продукции лесопереработки.
- Целлюлозно-бумажное производство.
- Мебельное производство, фурнитура и обивочные материалы.
- Народные промыслы по дереву.

Участие в подготовке выставки специалистов Министерства лесного хозяйства, конструкторов "Беллесбумпром" позволяет рассчитывать на серьезный уровень этого мероприятия.

В рамках выставки, в аудиториях Белорусского технологического университета, будет проведена научно-практическая конференция "Лес-95". По предварительным данным, о своем участии в выставке заявили Минский тракторный завод, Витебский станкостроительный завод им. Кирова, Могилевское АП "Тех-

ноприбор", станкостроительное ПО им. Октябрьской революции и др. В целом бросается в глаза пассивность представителей отечественной целлюлозно-бумажной промышленности.

Российскую деревообрабатывающую промышленность представит АО "Чурак Групп" (г. Москва). Минское ООО "ПАН" будет представлять интересы 9 крупнейших российских станкостроительных заводов. От Украины участвует Киевский станкостроительный концерн "Веркоп".

Под эгидой Эстонской торгово-промышленной палаты на коллективном стенде выступят 8 эстонских предприятий. Из Вильнюса придут представители бумажной фабрики.

Предпринимателей дальнего зарубежья представят белорусско-немецкое предприятие "Wood Mizer" из Гродно, болгарско-белорусское совместное предприятие и польская станкостроительная фирма. Итальянское и французское оборудование покажет литовская фирма "Zibra".

Из белорусских экспонентов следует отметить участие Министерства лесного хозяйства, из экспозиции которого посетители, кроме сведений о работе областных и районных лесных хозяйств, узнают много интересного об охотничьем и рыболовном хозяйстве РБ.

В качестве справочного материала Минлесхоз представляет перечень всех подведомственных организаций и предприятий, который будет дополнением к основному каталогу выставки.

№ п.п.	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	ЗВУК	FDD	МОНИТОР	УВАН	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА, руб.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ											
342	DELL OptiPlex	486 SX, 33	4	270	5	SVGA 4"	1	серверная станция IDE 0.28 LR VESA Win acc	625	БЕЛСОФТ	25.45 253276
343	ACER ACROS	486 SX2/50	4	270	3.5"	512	1	Германия Green PC Chip-уп, U-VGA, граф. ас. DOS/Win серт. Novell, Unix, Windows	098	BeComData	494405 / 395142
344	DELL OptiPlex	486 DX2/50	4	270	3.5"	SVGA 4"	1	серверная станция IDE 0.28 LR VESA Win acc	735	БЕЛСОФТ	253745 253276
345	COMPAQ	486 DX2/50	8	340	3.5"	4"	1	Proline VLB, MS DOS 6.2 Win 3.1, TuiWorks Desktop	2049	БелАВМ	347972 348 05
346	COMPAQ	486 SX2/66	4	270	3.5"	SVGA 4"	1	Presario460, Intelgr Monit, MS DOS 6.2 Win 3.1 TuiWorks 0.28 M	1976	БелАВМ	347972 348 05
347	COMPAQ	486 SX2/66	4	420	3.5"	SVGA 4"	1	Presario 520 Multimedia inter/Mov MS DOS 6.2 Win 3.1 TuiWorks 0.28 M	1976	БелАВМ	347972 348 05
348	Acer Altos 7000	486 DX2	8	1	3.5"	512	1	K-256, Германия Green PC VLB/ESA, enh IDE, two channel SCSI II, opt Novell, Unix, multiproc option	3434	BeComData	494405 / 395142
349	DELL OptiPlex	486 DX2/66	4	270	3.5"	SVGA 4"	1	серверная станция K-128 IDE, 0.28 LR VESA Win acc	1850	БЕЛСОФТ	253745 253276
350	DELL OptiPlex	486 DX2/66	4	365	3.5"	SVGA 14"	1	0.28 LR, VESA, IDE, Win acc	20 0	БЕЛСОФТ	253745 253276
351	ACER ACROS	486 DX2/66	4	420	3.5"	512	1	Германия U-VGA граф. ас. Chip-уп, Green PC, DOS/Win серт. Novell, Unix, Windows	1298	BeComData	494405 / 395142
352	AST Phenix	486 DX2/66	8	420	3.5"	4"	1	VLB, MT, DOS, Windows, mouse	2851	ТехноПартСерв	452087
353	ACER POWER	486 DX2/66	8	540	3.5"	4"	1	K-256, Германия Ultra-VGA граф. ас. Chip-уп Green PC, DOS/Win enhanced IDE	1767	BeComData	494405 / 395142
354	ACER POWER VP	486 DX2/66	8	540	3.5"	4"	1	Германия Green PC Ultra-VGA PCI граф. ас. Chip-уп, VLB/PCI, DOS/Win enhanced IDE	1893	BeComData	494405 / 395142
355	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	540	3.5"	4"	1	Intel, SCSI-2, оид	3136	РЕСТА	784 00
356	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	3.5"	4"	4"	1	Intel, SCSI-2, оид	36 8	РЕСТА	784 00
357	HP NetServer LC	486 DX2/66	8	3.5"	SVGA	512	1	T SCSI-2	3625	ЕВРОКОНТАКТ	454552
358	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	3.5"	4"	4"	1	Intel, K-256, SCSI-2 CD-ROM, оид	4657	РЕСТА	784 00
359	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	3.5"	4"	4"	1	K-256, Intel, CD-ROM, двухканальный дисковый массив, оид	56 6	РЕСТА	784 00
360	HP NetServer LF	486 DX2/66	8	3.5"	SVGA	512	1	Disk Array, T SCSI-2, CD-ROM	6240	ЕВРОКОНТАКТ	454552
361	HP NetServer LM	486 DX2/66	16	3.5"	SVGA	512	1	T SCSI-2	6545	ЕВРОКОНТАКТ	454552
362	COMPAQ	486 DX4, 100	8	525	3.5"	4"	1	Proline, Intel, VLB, MS DOS 6.2, Win 3.1, TuiWorks, Desktop	2780	БелАВМ	347972 348105
363	ACER ACROS	486 DX4, 100	8	540	3.5"	4"	1	K-256, Герм. Ultra-VGA граф. ас. Chip-уп, Green PC, DOS/Win, opt Novell, Unix, Windows	1893	BeComData	494405 / 395142
364	ACER POWER VP	486 DX4, 100	8	540	3.5"	4"	1	Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. ас., Chip-уп, VLB/PCI, DOS/Win, enhanced IDE	2 81	BeComData	494405 / 395142
365	HP NetServer LC	486 DX4, 100	8	1	3.5"	SVGA	512	T SCSI-2	3850	ЕВРОКОНТАКТ	454552
366	HP NetServer LF	486 DX4, 100	8	1	3.5"	SVGA	512	T SCSI-2, CD ROM	4960	ЕВРОКОНТАКТ	454552
367	HP NetServer LF	486 DX4, 100	8	3.5"	SVGA	512	1	Disk Array, T SCSI-2, CD-ROM	8465	ЕВРОКОНТАКТ	454552
368	DELL OptiPlex	P/60	8	365	3.5"	SVGA 4"	1	графическая станция, K-256 IDE, 0.28 LR, PCI, Win acc	2350	БЕЛСОФТ	253745 253276
369	DELL PowerEdge	P/60	8	535	3.5"	mVGA 14"	1	сервер, K-256, SCSI, 0.28 LR, ISA/PCI	6080	БЕЛСОФТ	253745 253276
370	OPTIMUS SA	P/60	16	1	3.5"	mVGA 14"	5 2	сервер Server SX/60, 8 EISA, Intel XPress Streamer Tandberg, Fast SCSI-2, двухкан. контрол. IDE	4757	БЕЛ ОПТИМУС	82 813
371	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	SVGA	512	T SCSI-2	4565	ЕВРОКОНТАКТ	454552
372	HP NetServer LC	P/66	16	1	3.5"	4"	1	K-256, Intel, SCSI-2 оид	4842	РЕСТА	784100
373	HP NetServer LF	P/66	16	1	3.5"	SVGA	512	T SCSI-2 CD-ROM	5860	ЕВРОКОНТАКТ	454552
374	HP NetServer LM	P/66	16	3.5"	SVGA	512	2	Disk Array, T SCSI-2	9330	ЕВРОКОНТАКТ	454552
375	DELL OptiPlex	P/75	8	535	3.5"	SVGA 14"	1	графическая станция, K-256 SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc	4630	БЕЛСОФТ	253745 253276
376	ACER Power 575	P/75	8	1	3.5"	4"	1	станция 256KB, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. ас. Chip-уп, VLB/PCI, DOS/Win, enh IDE	2608	BeComData	494405 395142
377	DELL OptiPlex	P/90	8	535	3.5"	SVGA 14"	1	графическая станция, K-256 SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc	3790	БЕЛСОФТ	253745 253276
378	DELL OptiPlex	P/90	8	535	3.5"	SVGA 15"	2	графическая станция, K-256 SCSI, 0.28 LR, PCI, Win acc	5000	БЕЛСОФТ	253745 253276
379	Acer Altos 900	P/90	8	3	3.5"	4"	1	K-256, Германия, Green PC, Ultra-VGA PCI граф. ас., Chip-уп, VLB/PCI, DOS/Win, IDE/Fast SCSI II	3456	BeComData	494405 3.6.142
380	Acer Altos 7000	P/90	8	3	3.5"	512	1	K-256, Германия, Green PC, VLB/ESA, enh IDE, two channel SCSI II, opt Novell, Unix, multiproc option	4072	BeComData	494405 395142
381	Magnum Server	P/90	16	1	3.5"	mono 4"	41	SCSI VLB K-512, BT CLUA	43	MICRO EXPRESS	347515
382	ACER Altos 7000P	P/90	16	3	3.5"	4"	1	Z801 Green PC, PC/ESA, enh IDE, two channel SCSI II, opt Novell, Unix, multiproc option	4998	BeComData	494405 395142
383	OPTIMUS SA	P/90	16	3	3.5"	SVGA 4"	5 12	сервер Server SX/90, 8 EISA, Intel XPress Streamer Tandberg, Fast SCSI-2, двухкан. контрол. IDE	6 24	БЕЛ ОПТИМУС	82 813
384	AST Multistar	P/90	6	3	3.5"	4"	1	HDD PCI SCSI-2, VLB, CD-ROM, mouse, Tower DOS	6730	ТехноПартСерв	452087
385	DELL PowerEdge	P/90	6	3	3.5"	mVGA 4"	1	сервер K-512, SCSI 0.28 LR, EISA/PCI	8238	БЕЛСОФТ	253745 253276
386	COMPAQ	P/90	6	2	3.5"	mVGA 4"	1	ProSignio 300 Intel, 7 PC, NetWork controller, Fast SCSI-2, CD-ROM Tower	6376	БелАВМ	347972 348105
387	COMPAQ	P/90	6	2	3.5"	mVGA 4"	1	ProSignio 500 Intel, 8 PC, NetWork controller, Fast SCSI-2 CD-ROM	7950	БелАВМ	347972 348105
388	Magnum CADAPT	P/90	32	3	3.5"	mVGA 7"	1	ViewSonic PCI, K-512, BT ATX/Express, CLUA	5294	MICRO EXPRESS	347515
389	DELL PowerEdge	P/90	64	2	3.5"	mVGA 4"	1	сервер K-5, 2 SCSI, 0.28 LR, ECC RAM, CD-ROM	21500	БЕЛСОФТ	25.45 253276
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK											
390	TWIN-AD	486 SX/25	4	80		mono 7.8"	1	VLB PCMCIA II	1350	ИсконорноОдедло	25.558
391	GATEWAY 200	486 SX/25	4	80		DSC	1	PCMCIA card	1850	БЕЛАШ	327666
392	COMPAQ	486 SX/25	4	120			1	Concerto 4/25, mono, pen	1600	БЕЛАШ	327666
393	SAMSUNG	486 SX/25	4	120		9.5"	1	Dual Scan, 640x480 VGA, passive color, trackball MS DOS 6.2, Win 3.1, кейб.	2397	И-ТЕК К.С.	688034
394	HALIKAN	486 SX/25	4	128	3.5"	mono 8.5"	512	fax/modem	1400	ЭЛКО	346409 206708
395	Hardy SubNote	486 SX/25	4	170	3.5"	mono 8.5"	256	64 gray, ISA, 1 9er NiCad bat., 1xPCMCIA port, DOS/MW WinWorks 2, кейб. trackball	1520	АКСИОМА	774144
396	Kid'sStar	486 SX/25	4	170	3.5"	color	1	Intel inside trackball, DOS 6.22, оид	2055	SUNRISE	344336 344470
397	PICO	486 SX/25	4	170	3.5"		1	Dual Scan, кейб. trackball, дисковод, 2PCMCIA	2155	ПИЛГРИМ	368491
398	OPTIMUS SA	486 SX/25	4	250	3.5"	10"	512	кейб. trackball, PCMCIA, DOS 6.22, Windows	484	СЕМПИЛАН	372540 377321
399	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 8.5"	5 2	модель Compact, slot PCMCIA II, Docking station trackball, 1 8 кг, 28x1.84cm, оид	1350	БИ ПРОЕКТ	3 2493
400	SAM SLG	486 SX/25	4	260	3.5"	mVGA 9.5"	1	640x480VGA, trackball, MS DOS 6.2, Win 3.1, кейб.	1590	И-ТЕК К.С.	688034
401	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель KeyPoint, slot PCMCIA II, чехол, клавиатура, trackball, 3 кг, 30x22x4.5cm, оид	1638	БИ ПРОЕКТ	3 9516 / 394056
402	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	5 2	модель Transport, fax-modem, Docking station, trackball, 3 кг, 30x22x4.5cm, оид	1638	БИ ПРОЕКТ	3 2493
403	KEYNOTE	486 SX/25	4	260	3.5"	mono 9"	512	модель Commander CPU до DX2/66, slot PCMCIA III, Docking station, trackball, 2.8 кг, 27x22x5cm, оид	1746	БИ ПРОЕКТ	3 9516 / 394056
404	PICO	486 SX/25	4	340	3.5"		1	TFT, кейб., trackball, дисковод, 2PCMCIA	3161	ПИЛГРИМ	368491
405	KEYNOTE	486 SX/25	4	700	3.5"	color 0"	512	модель Ultra CPU до DX4/100, 1PCMCIA III или 2PCMCIA II, оид, вст. миф. и дисковод Docking Station, Vb	24	БИ ПРОЕКТ	3 9516 / 394056
406	KEYNOTE	486 SX/25	4	700	3.5"	mono 0"	1	модель Transporex CPU до DX4/100, 1PCMCIA III или 2PCMCIA II, оид, вст. миф. дисковод Docking Station, Vb	24	БИ ПРОЕКТ	3 2493
407	DUALPHIN	486 SL/25	4	40		mono	1	F/M Lat pen	950	БЕЛАШ	327666
408	TWINHEAD	486 SL/25	4	80		mono	1	SubNote	350	БЕЛАШ	327666
409	486 SL/25	4	20	3.5"	9.5"		1	VERSA 25C, active color оид	2610	ЛИМЕНС	2379 3, 236164
410	NEC	486 SL/25	4	80			1	VERSA UltraLite A/M	2650	БЕЛАШ	327666
411	486 SL/25	4	252	3.5"	9.2"		1	ThinkPad 350C, passive color оид	2 90	ЛИМЕНС	2379 3, 236164
412	NEC	486 SL/25	4	80		mVGA 9.5"	1	Versa 25C, cache 8Kb, Vb, PCMCIA, active color	2650	ИсконорноОдедло	251558
413	TOSHIBA	486 SL/33	4	20	3.5"	7.8"	1	T3400CT Portege active color оид	2356	ЛИМЕНС	2379 3, 236164
414	486 SL/33	4	70	3.5"	8.4"		1	ThinkPad 360C, active color оид	2510	ЛИМЕНС	2379 3, 236 64
415	TOSHIBA	486 SL/33	4	200			1	T19 DCS, Dual Scan	2 90	БЕЛАШ	327666
416	TOSHIBA	486 SL/33	4	200	3.5"	8.5"	1	T19 DCS, passive color	2 90	ЛИМЕНС	236 64 2379 3
417	LED Notebook	486 SL/33	4	250	3.5"	mono 9.5"	1	sound blaster trackball, PCMCIA III, IDE, VESA, Win acc	1760	БЕЛСОФТ	253745 253276
418	SAGER NP800	486 SL/33	4	250	3.5"	mono 10"	512	K-Bint, IDE/VLB, TB, PCMCIA	1882	MICRO EXPRESS	3475 5
419	GATEWAY 2000	486 SL/33	4	250	3.5"		1	Colorbook	2 00	ЛИМЕНС	236164 2379 3
420	IBM	486 SL/33	4	250	3.5"	9.5"	1	ThinkPad 355C F/M 95/48/24 passive color	2270	ЛИМЕНС	2379 3, 236 64
421	Acer Note 300c	486 SL/33	4	250	3.5"	DSC	512	PCMCIA III, Vb, enhanced port, enhanced fdd, HMM bat., 1 9er, MS DOS, Win, mono Compact Win yor VLB/IDE	236	BeComData	494405 395 42
422	IBM	486 SL/33	4	340	3.5"	8.4"	1	ThinkPad 360C active color	2930	ЛИМЕНС	2379 3, 236 64
423	CANON NoteJet	486 SL/33	8	20	3.5"	mono 9.5"	1	встроенный powerjet, trackball	2300	ФРИЛ	3640 9 369813
424	SLC	486 SL/33	2	170	3.5"	mono 8.5"	256	32 gray, VLB, 2.8er NiCad bat., MS DOS 6.22, WW WinWorks 2	100	АКСИОМА	774144
425	DTK	486 SL/33	4	120	3.5"	mono 8.5"	1	trackball, monoVGA	349	ФорНокс	268426
426	KEYNOTE Mono	486 SL/33	4	120	3.5"	mono 9"	512	Docking station, trackball, 3 кг 30x22x4.5cm, оид	1350	БИ ПРОЕКТ	3 95 6, 394056
427	KEYNOTE Color	486 SL/33	4	120	3.5"	color 9"	512	Docking station, trackball, 3 кг 30x22x4.5cm, оид	750	БИ ПРОЕКТ	3 2493
428	TOSHIBA	486 SL/DX/33	4	20			1	T3400CT active color	2580	БЕЛАШ	327666
429	COMPAQ	486 SL/33	4	170		LCD	1	Contra Aero Dual Scan ext 3.5", PCMCIA II, оид	300	ФорНокс	268426
430	TOSHIBA	486 SL/33	4	200		DSC	1	T 910CS оид	2 90	ТРИУМФ	661609
431	NEC	486 SL/33	4	2	0 3.5"	9.5"	1	VERSA S/33C active color, оид	2790	ЛИМЕНС	2379 3, 236 64
432	IBM	486 SL/33	4	250	3.5"	LCD	1	ThinkPad 355C active matrix, modern PCMCIA II, оид	3 50	ФорНокс	268426
433	TOSHIBA	486 SL/33	8	200	3.5"	9.5"	1	T4600C active color оид	3210	ЛИМЕНС	2379 3, 236 64
434	AST	486 SL/33	4	120		mono 0"	1	Vb, PCMCIA, F/M	490	ИсконорноОдедло	251558
435	KEYNOTE	486 SX2/50	4	700	3.5"	color 0"	1	модель Multimedia CPU до DX4/100 CD-ROM, 1PCMCIA III или 2PCMCIA II, оид, вст. дисковод trackball printer	24	БИ ПРОЕКТ	3 95 6 394056
436	CANON NoteJet	486 SL/25/50	4	130		color	1	trackball PCMCIA III, 32-бит агент, лицен MS DOS, Win, возможность upgrade Win yor, VLB/IDE	3799	БЕЛАШ	327666
437	ACER Note 760C	486 DX2/50	4	170	3.5"	mono 9.5"	512	VLB Win acc	563	BeComData	494405 395 42
438	OmniBook 600C	486 DX2/50	4	170	3.5"	SVGA 8.5"	1	T330AT sound blaster active color	2785	ЕВРОКОНТАКТ	454552
439	MAGNETRONIC	486 DX2/50	4	200	3.5"	9.5"	1	T330AT sound blaster active color	2970	ЛИМЕНС	2379 3, 236 64
440	Texas Instruments										

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	БСР	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Устройства для копирования			62	ИНКОС	29504
Электронные весы	RICHMARK HS 7600P до 6 кг		540	НОВЫЙ ВЕК	660122
Пистолеты для стейков			3	НОВЫЙ ВЕК	660404
Тензодатчики для измерения веса мебели				ТАУРУС АДЛ	210447
ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
Компьютерная сеть	2PC Pentel 2 кабеля 25M 25M кабель		35	ЛИМЕНС	237913
DataSwitch 2x1	4x1 6 мкс. пар		18/2	ПРОГРАММА	328735
AutoSwitch 2x1	4x1 6 мкс. пар		25/45	ПРОГРАММА	328735
AutoSwitch 2x1			25	БЕЛАШ	327666
AutoSwitch 4x1			49	БЕЛАШ	327666
Трансформатор	10/220 50, 100W склад		6/15	ЛИМЕНС	
Удлинитель для монитора	5M 5F склад		5	ЛИМЕНС	236164
Переходник с клавиатуры PS/2 к AT 6F 5M склад			5	ЛИМЕНС	237913
Переходник от клавиатуры AT к PS/2 5F 6M склад			5	ЛИМЕНС	
Удлинитель для монитора клавиатуры склад			5-7	ФортНокс	264426
КАБЕЛЬ					
	интерфейсный для ПК ECI8M1		17	ИНВАСЕРВИС	10 520 24 91
Centronics	для принтера		25	ФРИАЛ	3698
Centronics	для принтера		25	КОТБИС	3629
	для клавиатуры 5M-5M склад, 1 г.		4	ЛИМЕНС	236
	для принтера, 1,8-18 м склад, 1 г.		074	ФортНокс	268426
RS232	M25-M25, 1,8 м, склад		5	ДАУЛЭНД	394950
	с принт. дру. эл.пл.		3	ЛИМЕНС	
	25M-25M 1/3 м склад		5/7	ЛИМЕНС	236 04
	SCSI-II DB25M-Centronics 50M 1 г.		15	ЛИМЕНС	237913
	SCSI-II HDPSOM-HDP50M 1 г.		35	ЛИМЕНС	
АКСЕССУАРЫ					
Комплект к DeskJet 310/320, сумка, кабель, батарея, зарядное устройство			158	БИ ПРОЕКТ	314056
Бокс для 4 компакт-дискон склад			5	ЛИМЕНС	236164
Бокс для 48 компакт-дискон, склад			15	ЛИМЕНС	237913
Сумка для Notebook склад, 1 г.			45	ФортНокс	268426
Сумка для Notebook склад, 1 г.			78	ЛИМЕНС	236164
Сумка для Notebook "Solidus", Notebook-printer, 1 г.			60-30	БЕЛАШ	327666
Copy Holder CH 2A			7	ДАЙНОВА	307356
Пудровница	комплект 2 шт		90	ДАЙНОВА	307356
Bank-Pen-Card	для карт-беск. склад		35	ЛИМЕНС	237913
НАСТОЛЬНАЯ СТУДИЯ ВИДЕОМОНТАЖА					
Video Machine	Fast Beatronic NTSC/PAL/SECAM 2 видеокамеры, 4 пульта управления, генератор сигналов (200шт)		3900	DETRIMEX	148 8
ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ					
Система индивидуального пользования для коттеджей, офисов и т.д.			269	ТЕХНОЦЕНТР	719703
Система промышленного назначения для крупных объектов			540	ТЕХНОЦЕНТР	
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
Вентилятор напольный STERLING			54	ИНВАСЕРВИС	24154
Кухонный комбайн	UNIT OFF-800, измельчитель, Австрия, 1 г.		54	ТУССОН	
Кофеварка	UNIT OCM-710, многоуровневый фильтр, Австрия, 1 г.		27	ТУССОН	365290
Кофемолка	UNIT OCM-60, 80 г Австрия, 1 г.		19	ТУССОН	36593
Миксеры	UNIT OCM 500 6 скоростей, Австрия, 1 г.		28	ТУССОН	365290
	UNIT OCM 500 подставка, чашка, Австрия 1 г.		36	ТУССОН	36593
Микроволновые печи	SHARP R-214W/R-4654W гриль		98/488	МИНТЕХПРОМ	20820
Совокупитель	универсальная UNIT OCS-200, Австрия, 1 г.		46	ТУССОН	365290
Тостер	вертикальный UNIT OGT 200, Австрия, 1 г.		30	ТУССОН	36593
Аэрогриль	с таймером, UNIT OVC 100 Австрия 1 г.		6	ТУССОН	365290
Пылесос	бытовой UNIT OVC-800 1000 Вт, Австрия, 1 г.		10	ТУССОН	36593
	UNIT OSI-20 пар, 900 Вт Австрия 1 г.		22	ТУССОН	
Утюги	UNIT OSI-30, пар, тефлон разбрызгиватель, 1 г.		30	ТУССОН	36593
	UNIT OSI-40, пар, 1200 Вт Австрия 1 г.		28	ТУССОН	
Фен	UNIT OSI-50, пар, тефлон разбрызгиватель, 1 г.		29	ТУССОН	365290
Часы	UNIT OHD-1200, 1200 Вт Австрия, 1 г.		14	ТУССОН	36593
	для кафе, офиса, баров, Гостиниц, Поездок, Итальян		6783	МИНТЕХПРОМ	20820
Масляные обогреватели	SPHMT 0-75/220		264	ДИСПЕРАДО	63948
Бытовые электроприборы NATIONAL, 1 г.				МЕГАТЕРЦ	63713
Будильники	PANASONIC			МЕГАТЕРЦ	637202
Кухонная плита	высокая, электрическая, Италия		37	Организация	78

Перечень

(Окопание.
Начало на стр. 14)

23. Пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая хлопок по массе 85 процентов и более.

Код 5205
пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая хлопок по массе 85 процентов и более, нерасфасованная для розничной продажи

24. Пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая по массе менее 85 процентов хлопка.

Код 5206
пряжа хлопчатобумажная (кроме швейных ниток), содержащая по массе менее 85 процентов хлопка, нерасфасованная для розничной продажи

25. Пленки плоские неэкспонированные рентгеновские: для медицинских, стоматологических и ветеринарных целей.

Коды 370110, 370110100
пленки плоские неэкспонированные рентгеновские: для медицинских, стоматологических и ветеринарных целей

26. Пленки в рулонах рентгеновские.

Код 370210000
пленки в рулонах рентгеновские

27. Фотохимикаты для обработки медицинской рентгеновской пленки.

Код 370790900
фотохимикаты для обработки медицинской рентгеновской пленки

28. Рентгенозащитные аксессуары (одежда, перчатки из просвинцованной резины).

Код 401590000
рентгенозащитные аксессуары (одежда, перчатки из просвинцованной резины)

29. Изделия из кишок животных: кетгут, прочие.

Коды 4206, 420610000, 420690000
изделия из кишок животных: кетгут (кроме кетгута из натурального шелка), прочие

30. Негатоскопы.

Код 901020000
негатоскопы

31. Микроскопы оптические.

Код 9011
микроскопы оптические сложные (включая микроскопы для микрорентгеновской съемки, микрорентгеновские и микропроекции)

32. Микроскопы, кроме оптических.

Код 9012
микроскопы, кроме оптических

33. Очки, защитные очки.

Код 9004
очки, защитные очки

34. Энергетическое оборудование и кабельная продукция.

Коды 7309, 7312, 7614, 8402, 8404, 8406, 8412, 8414, 8481, 8501, 8504, 8535-8537, 8544
резервуары, цистерны, сосуды, баки и аналогичные емкости из черных металлов для любых веществ (кроме сжатого и сжиженного газа) вместимостью более 300 л, с облицовкой или термоизоляцией или без них, без механического или теплотехнического оборудования; скрученная проволока, тросы, канаты, плетеные шнуры и аналогичные изделия из черных металлов, без электри-

ческой изоляции; котлы пароводяные и паровые всех типов (кроме водяных котлов центрального отопления, способных также производить пар низкого давления); водяные котлы с пароперегревателями, оборудование вспомогательное для использования с котлами, конденсаторы для пароводяных и других паровых силовых установок, турбины на водяном паре и других рабочих телах; двигатели реактивные, кроме турбореактивных, силовые установки и двигатели гидравлические, пневматические насосы жидкостные с расходом мерками или без них, подъемники жидкостные, насосы, измерительные расходомеры или преобразователи их установок, насосы вакуумные и воздушные, компрессоры воздушные и газовые, вентиляторы, вентиляционные или вытяжные шкафы с вентиляторами и с фильтром или без него; краны, клапаны, вентили и другая арматура для трубопроводов, котлов, резервуаров, цистерн, баков и аналогичных емкостей, включая редукционные и терморегулирующие клапаны

Двигатели и генераторы электрические, кроме комплектов электрических генераторных установок; трансформаторы электрические, статические электрические преобразователи, катушки индуктивности и дроссели, аппаратура электрическая для включения прерывания, защиты и выключения тока или для подсоединения в электрических цепях на напряжение более 1000 В (выключатели, переключатели, предохранители, молниеотводы, соединительные коробки и др.); аппаратура электрическая для включения, прерывания, защиты и выключения тока или для подсоединения в электрических цепях на напряжение не более 1000 В; пульты, панели (включая панели числового управления), консоли, столы, распределительные щиты и прочие основания для электрической аппаратуры, для управления или распределения электрического тока, включающие в себя приборы или устройства, за исключением кожухационных устройств (аппараты электрические телефонные и телеграфные для проводной связи); провода изолированные (включая эмалированные или анодированные), кабели (включая коаксиальные) и другие изолированные электрические проводники с соединительными деталями или без них, кабели волоконно-оптические, составленные из волокон с индивидуальными оболочками, безотказно к тому, находятся они или нет в сборе с электропроводниками или соединительными элементами

35. Оборудование для фильтрации или очистки воды.

Коды 842121 (842121100 и 842121900)
оборудование для гражданской авиации, прочее

36. Мука.

Коды 1101, 1102
мука пшеничная или пшенично-ржаная, мука прочих зерновых: ржаная, кукурузная, рисовая, ячменная, овсяная, прочая

37. Крупа и гранулы зерновых.

Коды 1103, 1104
крупа: пшеничная, овсяная, кукурузная, рисовая, прочие зерновые; гранулы пшеницы, прочих зерновых; зерно, обработанное другими способами (шелушеное, плющенное, переработанное в хлопья, обрубленное, в виде сечки или дробленое), кроме риса; зародыши зерновых, целые, плющенные, в виде хлопьев или молотые

38. Соя.

Код 120100
соя, дробленая или недробленая

39. Семена рапса.

Код 120500
семена рапса, дробленые или недробленые

40. Семена подсолнечника.

Код 120600
семена подсолнечника, дробленые или недробленые

41. Мука и шрот из семян или плодов масличных культур, кроме семян горчицы.

Код 1208
мука и шрот из семян или плодов масличных культур, кроме семян горчицы

42. Семена, плоды и споры для посевов.

Код 120900
семена свеклы, люцерны, клевера, овсяницы, мятлики лугового, райграсса, тимфеянки луговой, прочих семен травянистых растений, выращиваемых главным образом для получения цветов прочие

43. Кормовые добавки.

Коды 2301-2306
чужа, мучка и гранулы из мяса или мясных субпродуктов, рыбы или рыбообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных, непригодные для питания человека, шипарки; отруби, высевки, мяски и другие отходы просеивания, помола и других способов переработки зерна, хлебных злаков или бобовых культур; отходы производства крахмала и аналогичных отходов; свекловичный жом, багасса и прочие отходы производства сахара, барда и прочие отходы пивоварения или винокурения, жмыхи и другие твердые отходы, полученные в результате экстракции растительных масел; жмыхи и другие твердые отходы, полученные в результате экстракции соевого и арахисового масла

44. Апатитовый концентрат.

Код 271790000
апатитовый концентрат

45. Минеральные удобрения.

Коды 3102, 3103, 3105
удобрения минеральные или химические азотные, аналогично фосфорные; удобрения минеральные или химические, содержащие два или три питательных элемента: азот, фосфор, калий; удобрения прочие (удобрения минеральные или химические калийные в состав остродефицитных товаров и продукция не входят).

46. Средства защиты растений.

Код 3808
инсектициды, родентициды, фунгициды, гербициды, средства против прорастания и регуляторы роста растений, средства дезинфицирующие и аналогичные им, упакованные для розничной продажи или представленные в виде готовых препаратов и изделий.

47. Трубы, трубки, шланги и фитинги из пластмасс.

Код 3917
трубы, трубки, шланги и фитинги (например, соединения, колена, фланцы) из пластмасс

48. Трубы чугунные для канализационных и водосточных систем.

Код 739510910
трубы чугунные для канализационных и водосточных систем

49. Полистирол.

Коды 390311000, 390319000
полистирол вспененный, прочий

50. Сера.

Код 250390000
сера всех видов, кроме серы сублимированной, осаждаемой или коллоидной, сырой или переработанной

51. Гидроксид натрия (сода каустическая).

Код 281512000
в водном растворе (натровый щелок или сода жидкая).

52. Сода кальцинированная.

Код 283620
карбонат натрия

53. Прокат плоский из железа и легированной стали.

Коды 721050, 721090350, 721090390, 721090900, 721031, 721039900
прокат плоский из железа и легированной стали шириной не менее 600 мм с электролитическим или с другим покрытием, покрытый оксидами хрома или хромом и оксидами хрома (кроме лакированного); покрытый хромом или никелем (кроме лакированного), про-

чий; оцинкованный электролитическим способом (кроме лакированного) из стали толщиной менее 3 мм и с минимальным пределом текучести 355 МПа, прочий

54. Плиты, листы, полосы и лента алюминиевая.

Коды 760612500, 760612910, 760612930, 760692000 (включены в п. 5 "Цветные металлы")

55. Краски и лаки.

Коды 3208, 3209
краски и лаки (включая эмали и глазури), изготовленные из синтетических полимеров или обработанных химическим способом природных полимеров, диспергированные или растворенные в неводной или водной среде, растворы (кроме коллоидных) в летучих органических растворителях, когда содержание растворителя превышает 50 % массы раствора

56. Гусеничные тракторы.

Код 870190250 (включен в п. 7 "Транспортные средства и запасные части к ним")

57. Комбайны зерноуборочные.

Код 843351000 (включен в п. 58)

58. Машины и механизмы для уборки и обмолота сельскохозяйственных культур и части к ним.

Коды 8433, 843390000
машины и механизмы для уборки или обмолота сельскохозяйственных культур, пресс-подборщики, прессы для соломы и сена; снопоуловители и газонокосилки, машины для очистки, сортировки и выбраковки яиц, фруктов и других сельскохозяйственных продуктов, части к ним, кроме машин и их частей для очистки, сортировки или просеивания семян, зерна и бобовых культур, оборудования для мукомольной промышленности и другого оборудования для обработки зерновых и сухих бобовых, указанного в товарной позиции N 8437.

59. Цепи роликовые.

Код 731511
цепи роликовые

60. Экскаваторы и одноковшовые погрузчики.

Код 842951900 (включен в п. 8)

61. Ремни приводные.

Код 4010
ремни приводные

62. Целлофан.

Код 391290900
целлофан

63. Пергамент растительный.

Код 480610000
пергамент растительный

64. Шпагат.

Код 560721000
шпагат

65. Полиэтилен низкого давления.

Код 3901
полиэтилен низкого давления

66. Жест белая.

Код 721012110
жест белая

67. Мешки бумажные.

Код 481930000
мешки и сумки с шириной у основания 40 см и более

68. Дрожжи кормовые.

Код 210220900
дрожжи кормовые

69. Шерсть.

Код 5101
шерсть, не подвергнутая кардо- или гребенчесанию

70. Волокна искусственные.

Коды 5502, 5504, 5507
жгут искусственных комплексных нитей вискозных, прочных волокон аттадельные искусственные не подвергнутые кардо- или гребенчесанию или другой подготовке для прядения искусственные прочные, не подвергнутые кардо- или гребенчесанию или иной подготовке для прядения

71. Волокна синтетические.

Коды 5501, 5503, 5506
жгут синтетических комплексных нитей нейлоновых или из других полиамидов, полиэфирных, акриловых или модакриловых, прочных; волокон витательных синтетических, подвергнутые и не подвергнутые кардо- или гребенчесанию или другой подготовке для прядения

72. Нити искусственные текстильные.

Код 5403
нити комплексные искусственные (кроме швейных ниток), нерасфасованные для розничной продажи, включая искусственные мононити, линейной плотности менее 67 текс

73. Нити синтетические текстильные.

Код 5402
нити комплексные синтетические (кроме швейных ниток), нерасфасованные для розничной продажи, включая синтетические мононити, линейной плотности менее 67 текс

74. Иглы для швейных машин.

Код 845230000
иглы для швейных машин

75. Бумага печатных сортов.

Коды 4801, 480252000, 480253110, 480253190, 480253900, 480260100, 480260900, 481011, 481012, 481029, 481099100, 482351900, 482359900
бумага газетная в рулонах или листах; бумага и картон прочие, не содержащие волокон, полученных механическим способом, или в которых такие волокна составляют не более 10 мас. % от общей массы волокон с массой 1 кв. метра 150 г, с массой 1 кв. метра более 150 г для перфорированной бумаги: крафт-бумага и картон, прочие

бумага и картон для письма, печати или других графических целей, без волокон, полученных механическим способом, или с содержанием таких волокон в композиции не более 10 %, в т.ч. бумага и картон, используемые как основа для фото-, тепло- и электрочувствительной бумаги или картона

бумага и картон для письма, печати или других графических целей, у которых волокон, полученных механическим способом, составляло более 10 мас. %, в т.ч. прочие (в рулонах и листах)

бумага и картон беленые, покрытые каулоном

бумага и картон для письма, печати или других графических целей, печатные тисненые или перфорированные; прочие

76. Масса древесная.

Код 4701
термо-древесная масса, прочая

77. Целлюлоза древесная.

Коды 4703-4704
целлюлоза древесная, натровая или сульфатная, кроме растворимых сортов, целлюлоза древесная, сульфитная, кроме растворимых сортов

Начальник отдела методологии исчисления косвенных налогов Главной государственной налоговой инспекции С. В. ГУШИК.

Планирование и анализ эффективности инвестиций

(Продолжение.
Начало в № 7, 9).

2.4. Описание продукции (услуг)

В этом разделе приводится подробная характеристика производимой предприятием продукции или услуг, производится сравнение ее с продукцией конкурентов, анализируются планы развития производства.

Характеристика продукции:

- функциональное назначение продукции, для каких целей она предназначена
- характерные свойства продукции, которые делают ее единственной в своем роде:
- стоимость;
- технологичность;
- универсальность;
- соответствие наиболее общепринятым стандартам;

- доля продукта в общем производстве отрасли;
- стадия развития продукта (идея, эскизный проект, рабочий проект, прототип, опытная партия, действующее серийное производство);
- требования к контролю качества;
- требования к подготовке пользователей;
- требования к гарантийному и послегарантийному обслуживанию;

- имеются ли возможности для дальнейшего развития продукта;
- патентно-лицензионная защита.

Анализ продукции конкурентов, имеющейся на рынке:

- описание функциональных и потребительских свойств конкурирующих продуктов;
- почему продукты конкурентов пользуются определенным спросом;
- принципы ценообразования конкурентов;
- способы стимулирования сбыта, используемые конкурентами

Исследования и разработки:

- описание планируемых НИОКР, и для каких целей они будут проводиться;
- существующие технологические риски;
- технологическое состояние конкурирующих фирм, как их технологические достижения влияют на деятельность в будущем на деятельность предприятия;
- описание концепции развития продукта следующих поколений.

Финансирование:

- опишите концепцию ценообразования вашего предприятия;
- оптимальные размеры заказов и формы оплаты;
- эффективность системы распределения;
- условия приобретения и запасы сырья, материалов и комплектующих.

2.5. Описание рынка

Этот раздел должен быть разработан в первую очередь, так как другие разделы (например, "производственная деятельность", "финансы") основываются на сведениях, представленных в разделе "рынок".

Инвестора в первую очередь интересует жизнеспособность проекта, сможет ли Ваше предприятие добиться успеха на рынке. В этом разделе должно быть убедительно показано, что Ваша продукция или услуги имеют рынок сбыта.

При этом инвестор должен получить исчерпывающую информацию о том, на чем основывается Ваша уверенность в успехе на рынке, какие действия Вы планируете предпринять для продвижения продукции, располагаете ли Вы достаточными ресурсами и способностями реализовать Вашу стратегию. Не преуменьшайте возможностей Ваших конкурентов. Инвесторы ждут от Вас глубокого понимания причин, в силу которых Вы можете добиться успеха, несмотря на влияние конкурирующих фирм.

В этом разделе следует уделить внимание следующим вопросам

Характеристика рынка:

- размеры рынка;
- уровень и тенденции развития рынка, история его возникновения;
- ожидаемый в будущем уровень роста рынка;
- специфические особенности рынка, например, трудности доступа к операциям на рынке;
- опубликованные прогнозы относительно будущего развития рынка;
- рыночная доля Вашего предприятия;
- планы относительно зарубежных рынков, экспортный потенциал

Характеристика потребителей продукции:

- тип потребителя (покупатели, производители, единичные самостоятельные потребители);
- их географическое расположение;
- их мнение о продукции.

Стратегия сбыта продвижения продукции на рынок:

- расчет и обоснование цены, ценовая политика;
- система распределения;
- реклама;
- стимулирование сбыта;
- сервисное обслуживание;
- связи с общественностью.

Проанализируйте конкурентоспособность Вашего предприятия.

- перечень предприятий — основных конкурентов;
- их сильные и слабые стороны;
- их финансовое положение;
- уровень технологии;
- удельный вес в обороте рынка;
- сходство с Вашим предприятием;
- используемые конкурентами стратегии маркетинга;
- их реакция на Вашу продукцию;
- оцените конкурентную борьбу за рубежом.

(Продолжение на 19-й странице).

Планирование и анализ эффективности инвестиций

(Продолжение. Начало на 18-й странице).

2.6. Производственная деятельность

Этот раздел должен подробно описывать путь, посредством которого Ваше предприятие планирует производить продукцию или услуги и поставлять их потребителю.

Следует представить как можно более подробное описание производственного процесса с указанием узких, с технологической и организационной точек зрения, мест и путей их преодоления. Имеет смысл отметить преимущества Вашего предприятия, которые способствуют повышению его конкурентоспособности.

Описание технологического процесса

- требуемая производственная мощность;
- потребность и условия приобретения технологического и прочего оборудования;
- потребность в участках земли, зданиях и сооружениях, коммуникациях;
- потребность и условия поставки сырья, материалов и комплектующих, контроль качества и дисциплины поставок;
- требования к источникам энергии и их доступности;
- подготовка производства;
- контроль качества продукции.

Требования к квалификации и наличие необходимого персонала

- производственный персонал;
- инженерно-технический персонал;
- административный персонал.

- условия оплаты и стимулирования;
- условия труда;
- структура и состав подразделений;
- обучение персонала;
- предполагаемые изменения в структуре персонала по мере развития предприятия.

3.2.7 График выполнения работ (календарный план)

Календарный план выполнения работ в рамках проекта должен включать прогноз сроков действий (мероприятий) и потребности в финансовых ресурсах для его реализации.

При составлении плана следует учесть затраты времени на реализацию следующих стадий проекта

- юридическая регистрация предприятия;
- получение денежных средств
- осуществление программы капиталовложений;
- наем рабочей силы;
- изготовление опытной партии продукции;
- оценка и тестирование выпускаемой продукции;
- создание дистрибутор-

ской сети;

- получение заказов.

3.2.8. Финансы

Финансовая часть плана более подробно будет рассмотрена в последующих главах. В разделе "Финансы" наряду с прогнозируемым движением денежных потоков (поступлениями и выплатами) должно быть подробно описано текущее финансовое состояние предприятия (при условии, что проект реализуется на действующем предприятии). Обычно финансовый раздел представлен тремя основными документами

- отчетом о прибылях и убытках;
- балансовой ведомостью;
- планом денежных потоков (КЭШ-ФЛО).

В дополнение к этому прилагаются расчеты основных показателей платежеспособности и ликвидности, а также прогнозируемые показатели эффективности проекта. Инвестор будет также интересоваться способностью предприятия погашать ссуду (обеспеченные активы, их реальная стоимость). Желательно, чтобы представленные финансовые документы были заверены авторитетной аудиторской компанией. Следует подробно описать, как будет использоваться в финансовых ресурсах, предполагаемые источники и схемы финансирования, ответственность авторов проекта и систему гарантий. Особое значение следует уделить описанию текущего и прогнозируемого состояния окружающей экономической среды (инфляция, условия проведения платежей, налогового климата и т. п.).

В этом разделе необходимо убедительно показать, что авторы проекта проделали большую аналитическую работу для формирования финансовых прогнозов и анализа финансовых результатов. Должны быть отражены труднопредсказуемые факторы, их альтернативные значения для различных вариантов развития событий.

Предпочтительно представить результаты анализа чувствительности проекта, проведенного с использованием компьютера. Это является очень сильным средством убеждения.

3.2.9. Приложения

В приложения включаются документы, которые могут служить подтверждением или более подробным объяснением сведений, представленных в бизнес-плане.

К таковым могут относиться следующие:

- биографии руководителей предприятия или проекта, подтверждающие их компетенцию и опыт работы;
- результаты маркетинговых исследований;

- заключения аудиторов;
- фотографии или видеоролик образцов продукции;
- подробные технические характеристики продукции;
- план предприятия;
- гарантийные письма или контракты с поставщиками и потребителями продукции;
- договоры аренды, найма, лицензионные соглашения;
- заключения служб государственного надзора по вопросам экологии и безопасности;
- статьи из журналов и газет о деятельности предприятия;
- отзывы авторитетных организаций.

3.3. Представление бизнес-плана инвесторам (презентация)

Представление проекта не менее важна и ответственная задача, чем его разработка. Представляя бизнес-план проекта, Вы фактически продаете свой проект как хороший, качественный продукт.

Рекомендуется при этом придерживаться следующих принципов.

1. Не перегружайте текст; документ должен быть не более 25-30 страниц. Текст должен быть набран хорошо читаемым шрифтом, в качестве иллюстраций используйте схемы и графики.

2. Промографируйте объяснительность и компетентность в процессе презентации, покажите, что Вы хорошо разбираетесь в проекте.

3. Обозначьте перспективы развития предприятия.

4. Будьте реалистами, избегайте излишнего оптимизма.

5. Обозначьте проблемы и факторы риска, а также поясните пути их решения.

6. Конфиденциальная информация должна быть опущена и представлена, в случае необходимости, дополнительным документом.

Если представить процесс рассмотрения проекта инвестором в виде последовательности шагов, то обычно он выглядит следующим образом

1. Определение основных характеристик продукта, предприятия, отрасли и рынка
2. Условия, на которых должен быть предоставлен капитал
3. Финансовые показатели предприятия и прогноз на перспективу: показатели эффективности проекта
4. Определение категории лиц, представляющих проект
5. Определить, что отличает этот проект от множества других (рациональное зерно).
6. Календарный план проекта

Инвестор также может особенно интересоваться следующими данными:

- процент (доля) продаваемого проекта;
- общая цена этой доли предприятия;
- минимальный объем инвестиций;
- условия предоставления капитала (обыкновенные акции; привилегированные акции; долговое обязательство с гарантиями; заем с возможностью покупки акций по фиксированной цене в определенный период времени; заем с возможностью обращения части займа в акции по желанию кредитора; конвертируемые обязательства, прямой долг и т. п.)

4. Разработка бизнес-плана

Приступая к рассмотрению методов, используемых для финансового анализа инвестиционных проектов, следует начать с описания принципов стратегического планирования. Базисные планы являются источником данных, необходимых для финансового анализа. Разработка инвестиционного проекта начинается с процедуры разработки базисных планов. Начинать планирование следует с проблемного фактора, того "узкого места", влияние которого не может полностью контролироваться предприятием. В развитой рыночной экономике источником наибольшей неопределенности является рыночный спрос.

Однако в условиях России одной из наиболее трудно прогнозируемых групп факторов является окружающая среда, инвестиционный климат. Это связано, в первую очередь, с тем, что страна находится в процессе реформы. Зачастую невозможно проследить даже краткосрочные тенденции развития экономики, что значительно осложняет процесс планирования инвестиций, особенно, если учесть, что срок действия большинства инвестиционных проектов составляет не менее двух лет. Таким образом, первой и наиболее сложной задачей, требующей решения инвестора, является описание окружающей экономической среды и прогноз тенденций ее развития. Следует выделить следующие основные факторы, характеризующие окружающую среду

4.1. ХАРАКТЕРИСТИКА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

4.1.1. Описание инфляции

Принимая во внимание, что экономическая ситуация в России характеризуется не только высоким уровнем инфляции, но и серьезными структурными изменениями в ценообразовании, следует разделить показатели инфляции на несколько составляющих, характеризующих определенную группу (статью затрат). Фактически каждый инвестиционный проект имеет уникальную инфляционную среду, формирование которой

может зависеть от отрасли, региона и множества других факторов. В идеальном случае следует прогнозировать изменения затрат на каждую составляющую (материал, продукт, услуга). Необходимость этого подтверждается тем, что индекс инфляции на различные группы товаров, участвующих в одном проекте, различаются в несколько раз.

Обычно клиенты задают вопрос: кто может предоставить корректный прогноз инфляции, которому следует верить? К сожалению — никто. Вы можете использовать в своем прогнозе результаты самых авторитетных исследований, но только Вы, как инвестор, рискующий собственными деньгами, можете принять окончательное решение о том, какой Вы представляете будущую экономическую ситуацию в стране и отрасли, и это решение будет зависеть только от Вашего профессионализма, способности рисковать, оптимизма и удачи. Для эффективного анализа следует сделать прогноз показателей инфляции на весь срок действия проекта по годам. При этом имеет смысл принять несколько альтернативных прогнозов — пессимистичных и оптимистичных.

Итак, инфляция может быть описана группой следующих показателей, характеризующих изменения стоимости по основным статьям поступлений и затрат.

1. Курс рубля по отношению к \$

Указывается значение на предполагаемую дату начала проекта. Обычно за дату начала проекта принимается текущая дата.

2. Инфляция обменного курса рубля по отношению к доллару США

Под курсовой инфляцией подразумевается прогнозируемый уровень роста (падения) соотношения курсов валют — рубль/\$ — в процентах за год.

3. Инфляция на сырье

Прогнозируемый рост (снижение) цен на производимую продукцию или услуги в % за год; в рублях — на внутреннем рынке, в \$ — на внешнем (экспорт).

В случае превышения темпов роста цен над темпами общей инфляции (изменения соотношения курсов валют) может сложиться ситуация, когда цены на внутреннем рынке в рублях превысят уровень мировых цен. Поэтому необходимо следить за корректностью данных, особенно при длительных сроках реализации проекта

4. Инфляция на переменные издержки или себестоимость продукции (услуг)

Прогнозируемый рост/снижение цен в % за год на стоимость материалов, комплектующих изделий и других прямых издержек, за исключением сдельной заработной платы: в рублях — в случае приобретения на внутреннем рынке, в \$ — для материалов и комплектующих, приобретаемых за рубежом по импорту. При этом необходимо соблюдать условие, изложенное в п. 3, чтобы избежать превышения цен на материалы и комплектующие на внутреннем рынке над мировым уровнем. Принимая во внимание, что себестоимость продукта или услуги может включать множество различных статей расходов, имеющих различные инфляционные характеристики, для расчета среднезвешенного показателя инфляции на себестоимость необходимо пропорционально учесть влияние каждой из составляющих в соответствии с ее долей в структуре затрат.

5. Инфляция на заработную плату

Прогнозируемый рост/снижение уровня заработной платы в % за год: в рублях — для российских граждан, в \$ — для оплаты услуг иностранных специалистов

6. Инфляция на общие (постоянные) и административные издержки

Рост/сокращение затрат на общие операционные и торговые-административные издержки (накладные расходы) в % за год — в рублях и в \$. Первоначально необходимо определить долю каждой из статей расходов в сумме фиксированных затрат и затем рассчитать суммарный показатель инфляции на общие операционные и торговые-административные издержки с учетом влияния каждой из статей

7. Инфляция на основные фонды

Прогнозируемый рост/сокращение стоимости основных фондов (земли, зданий и сооружений, оборудования) в % за год: в рублях — приобретаемых в России, в \$ — приобретаемых по импорту. Обобщенный показатель инфляции на основные фонды рассчитывается с учетом показателей инфляции каждой категории активов, используемых в проекте, в соответствии с долевой стоимостью каждого из активов в структуре основных фондов.

4.1.2. Данные, характеризующие условия платежей

1. Дебиторская задолженность, в днях

Среднее время задержки клиентами (заказчиками) платежей за приобретенные ими товары или услуги — в днях, с момента реализации. Соответственно увеличивается сумма оплаты клиентам: в рублях — при сбыте продукции на внутреннем рынке, в \$ — на внешнем (экспорт).

2. Кредиторская задолженность, в днях

Среднее время задержки компанией оплаты за поставленные материалы и/или комплектующие в днях, с момента их получения от поставщиков.

Соответственно увеличивается сумма выплат поставщикам: в рублях — при проведении закупок внутри страны, в \$ — при проведении закупок по импорту

Эти показатели зависят от конкретной отрасли, а также от условий реализации продукции или услуг, региональной и национальной специфики. В идеальном случае нужно знать значения факторов задержки платежей для каждого продукта и для каждой составляющей затрат

4.1.3. Налоговое окружение

По меньшей мере, необходимо указать следующие типы налогов, отличающихся по способу расчетов:

1. Налог с продаж: в рублях — при реализации продукции/услуг на внутреннем рынке, в \$ — на внешнем рынке
2. Налог на валовую прибыль
3. Налог на прибыль
4. Налоги на активы

- налог на землю;
- налог на здания и сооружения;
- налог на оборудование;
- налог на запасы.

Рассчитываются как % от остаточной стоимости указанных активов в месяц.

Дополнительные налоги или другие платежи определяются как фиксированные суммы в год, в рублях и \$.

(Окончание следует).

ИФК "ПрогнозИнвест"

Профессиональное планирование и анализ инвестиций с использованием автоматизированной компьютерной системы

Project Expert 4.0 for Windows.

Телефон: (0172) 33-70-08.

Мы выбрали Анатак - Авиатур!
Отдых нашей мечты:
Кипр, Турция (Анталья), Испания, Болгария, Крым, Сочи.



г. Минск, ул. Я. Купалы, 21.
Тел. 293261, 768422.
Гродно: т. 470931;
Гомель: т. 554105;
Витебск: т. 53377;
Могилев: т. 266188.

Подарок от фирмы при покупке путевки!

Atlas Invest
ФИНАНСОВАЯ ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

☐ **ВЗАИМОРАСЧЕТЫ**
— РОССИЯ
— УКРАИНА
— БЕЛАРУСЬ

☐ **ОПЛАТА ВАЛЮТНЫХ КОНТРАКТОВ**

☐ **ФИНАНСИРОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ**

☐ **РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ**

TEL. 34 51 65, 34 52 65

FAX (0172) 34 57 45

На волне популистской революции

В Беларуси в основном определились три партии левого направления, пытавшиеся сформировать единый избирательный блок. Это — Партия коммунистов Беларуси (ПКБ), Социалистическая партия (СПБ) и Аграрная партия (АПБ). Наиболее последовательно коллективистские ценности отстаивает ПКБ. Она является на сегодня самой массовой партией республики. Две другие партии отличаются от ПКБ сдвигом к центру, то есть в большей степени признают частную собственность и рыночные отношения.

Сделали ли коммунисты выводы?

Огромная страна находилась в руках коммунистов почти 70 лет. Илакомыслие были подавлены или уничтожены физически. Аппарат насилия, защищавший власть имущих, был всемогущим, всемогущим и всемогущим. И вдруг все рухнуло. Почему?

Программное заявление ПКБ, принятое учредительным съездом в декабре 1991 г., о причинах кризиса вообще умалчивает. А идеологи левых вбивали в массовое сознание, что причины кризиса — в разрыве единого экономического пространства, непродуманности мер по реформированию экономики, в потере управляемости, действиях "приватизаторов", демократов, в предательстве интересов народа правящей номенклатурой.

Но не следует забывать, что кризис системы очень наглядно проявился еще в 1990 г. (пустые полки магазинов, защита потребительского рынка республики, падение объемов производства, требования республиками большей самостоятельности и т. д.). Таким образом экономика начала разваливаться, еще задолго до Вискулей, когда у власти были такие демократы, как Рыжков, Павлов, Малофеев, Дементей, Кебич и т. п., а Гайдара еще не было на горизонте.

Надо отдать должное ПКБ: целый раздел новой Программы Партии коммунистов Беларуси озаглавлен "Причины и уроки кризиса".

Итак, по мнению ПКБ, причины кризиса — это всеобщее огосударствление средств производства и бюрократическая свертывание управления и распределения произведенного продукта. Мощная бюрократия превратила компартию в "структурный элемент командно-административной системы". "Перестройка" была начата партийными верхами без наличия программы, а в ее процессе "последовала прямая измена большинства высших руководителей партии и государства делу социализма, усилились тенденции реставрации капитализма".

Нельзя не согласиться с представленным анализом ситуации. Но только почему произошло "огосударствление", вызвавшее "свертывание" и другие "отклонения"? На этот вопрос программа отвечает: "Оно вызывалось жесткими внутренними и внешними условиями". И ни слова о том, что и до революции 1917 года и сразу после нее десятки ученых и политиков предсказывали, что "обобществление производства, в каких бы условиях оно не было сделано, неизбежно вызовет к власти край экономики и возврат к капитализму. Тогдашние прогнозы сбылись, что и доказывает их научную состоятельность".

Какие же уроки извлекла ПКБ из нашей истории? Их четыре:

1. Нельзя абсолютизировать роль бюрократического аппарата "в деле социалистического строительства".
2. "В период строительства социализма" допускается демократия (далее говорится о "народной" демократии).
3. Следует исходить из интересов белорусского народа.
4. Необходимо воссоздание обновленного союза.

Но, как видим, ПКБ не извлекла главного урока. Она в упор не замечает ни сбиравшейся теории (прогнозы о гибели "общественной" собственности и возврате к капитализму были сделаны многими учеными еще до 1917 года), ни практики других стран (только в странах с преобладающей частной собственностью достигнута процветание. Заметим при этом, что преобладание частной собственности есть необходимое, но еще недостаточное условие эффективной экономики).

Но эта "слепота" ПКБ имеет классическое происхождение. В противном

случае, она должна была заявить о саморазрушении.

Экономика — слабое звено ПКБ

В Программе ПКБ экономический раздел занимает по объему всего около 10%. Обозначены лишь принципы "ПКБ отстаивает социалистический способ производства" — вот вся суть позиции партии, хорошо известная нам из опыта. Что же тогда нового, по сравнению опять же с "товарно-денежными отношениями", которые у нас так безуспешно развивались с 1964 г. (реформа Косыгина)?

Есть и новизна. Если в 1991 г. ПКБ допускала три основных уклада в смешанной экономике (общественный или социалистический, капиталистический и мелкотоварный), то в 1995 г. появляется еще один — государственный. Таким образом, идеологи коммунистов размежевали, хотя бы в теории, государственную и общественную собственность (в Югославии, например, это было сделано лет 40 тому назад).

ПКБ выступает за приоритетное развитие общественного (социалистического) уклада. При этом трудно разобраться, каким образом этот сектор отделится от государственного. В 1991 г. было как-то неясно сказано, что заводы и фабрики "должны быть безвозмездно переданы трудовым коллективам и составить основу общественного (социалистического) сектора хозяйства Беларуси". Заметим, что здесь не упоминается "собственность", "владение", "распоряжение" или что-нибудь подобное. Еще более туманно записано в Программе 1994 г.: "Преобразования в государственном секторе экономики, которые бы дали право коллективу распоряжаться рабочим временем и результатами своего труда".

Зато очень четко звучит у коммунистов: "ПКБ против передачи государственной собственности капиталу" (то есть никакой приватизации — Л.З.), "за введение народного контроля за банковской и внешнеэкономической деятельностью" и т. д. ПКБ выступает за сохранение колхозов и совхозов, за льготы и дотации сельскому хозяйству. Купля и продажа земли запрещается.

Каким образом в модели социалистической экономики возникнет частный сектор? Вторая Программа (1994 г.) ответа на этот вопрос не дает, но в Программных принципах (1991 г.) сказано, что частный сектор может формироваться на собственной основе либо за счет привлечения иностранного капитала.

Из сказанного ясно, что рыночные отношения допускаются ПКБ на далекой периферии экономики под жестким контролем (не допустить "огрбления народа банковским и торговым капиталом", "стабилизация цен", "плановые и регулируемые государством товарно-денежные отношения").

В общем, ПКБ предлагает либо путь возврата назад к командной системе, либо повторить югославский эксперимент социализма на основе самоуправления трудовых коллективов. И тот, и другой вариант истории, как известно, забраковала, поскольку эффективность их обоих низка.

Краткость экономической программы обусловлена, видимо, тем, что в области экономики коммунизм начисто проиграл либерализму и в теории, и на практике, и коммунистам здесь сказать нечего.

Аграрная партия: будущее без реформ

Аграрная партия Беларуси (АПБ) близка по идеологии к ПКБ ("демократический социализм"), но несколько сдвинута к центру. Этот сдвиг выражается хотя бы в признании на словах "народной приватизации".

"Демократический социализм" для АПБ — это не разработанная заранее схема, а, по выражению ее председателя С. Шарецкого, "направление движения общества к социальной справедливости".

Хотя бы на словах, в отличие от ПКБ, АПБ "поддерживает признание частной собственности на землю". При этом не указывается, допускается ли частная собственность на землю сельскохозяйственного назначения. Но это не стоит выяснять, так как следующим предложением частная собственность тут же ликвидируется указанием на недопустимость купли-продажи земли.

Отличается АПБ и признанием одной из причин кризиса: во "всеобщем огосударствлении" (не "огосударствлении", как у ПКБ — Л.З.) собственности. (Любопытно отметить, что в предвыборной платформе среди причин кризиса этот фактор умалчивается).

Первая Программа АПБ (1992 г.) ничего не говорит о направлении реформирования экономики. В проекте Программы, подготовленном к третьему съезду (1995 г.), речь идет о реформировании только АПК. Что же касается экономики в целом, то на переходный период к рыночной экономике (срок не указан) предлагается передать денежную систему и банки под "управление" правительства. При этом "незаконно приватизированные банки, куда в свое время были вложены государственные средства, должны быть национализированы".

АПБ предлагает превратить колхозы и совхозы в рыночные структуры и передать их средства (а не земли! — Л.З.) в коллективно-долевою и частную собственность. Это акционирование обставлено рядом условий с целью сохранить материальную основу крупного производства. Например, все товаропроизводители должны иметь одинаковый доступ к объектам производственной и социальной инфраструктуры хозяйства. Естественно, при этом должен быть сохранен профиль данного объекта.

Сегодня ясно, что продукция АПК обходится нам дешевле, чем импортное продовольствие. Через 1-2 года издержки на эту продукцию будут раза в три выше, чем цена импорта. В этих условиях надо было бы так реформировать АПК, чтобы он стал конкурентоспособным. Но Аграрная партия таких реформ, как мы видим, не предусматривает. Поэтому остается один путь выживания неэффективного АПК, предложенный аграриями, — заставить горожан платить за продовольствие втридорога и при этом считать, что им сильно повезло.

Для этого АПБ предлагает следующий трюк: "Общество должно дотировать продовольственную отрасль настолько, насколько оно хочет дешевле приобретать продукты по сравнению с фактической их стоимостью. Эта мера делает продукты доступными малоимущим слоям населения".

Экономическую политику будут определять госорганы, действующие — как считает АПБ — от имени и в интересах народа. Отсюда, как известно, начинается система госзаказов, госзакупки, паритетные цены и прочие вещи, напорх уничтожающие эффективность экономики.

Таким образом, экономическая платформа АПБ очень несущественно сдвинута к центру от платформ ПКБ. Предлагаемые этим партией изменения столь незначительны, что они не могут привести к действительно смешанной экономике. Можно лишь ожидать, что акционирование хозяйств, проводимое под контролем директоров и председателей, переведет их из состояния хозяйн де-факто в состояние де-юре.

СПБ: "Партия номенклатурного капитализма"?

Предполагалось, что партией левого блока станет и Социалистическая партия (СПБ). Основной состав партии — это люди, которые, по эмоциональному определению ПКБ, изменили делу социализма.

После своего учреждения СПБ проявляла слабую активность. Поэтому о партии можно судить лишь по ее Программе. Принципы и цели партии составлены в социал-демократическом духе (эволюционный путь к социализму, взвешенное партнерство и политический компромисс и т. д.). Если бы СПБ придерживалась этих принципов, то ее, а не БСДГ, следовало бы считать партией белорусской социал-демократии.

В области экономики ее цель про-

тиворечива — и экономическая эффективность и социальная справедливость одновременно. Очевидно, что разрешение этого противоречия может быть сделано либо в либеральном, либо в коммунистическом вариантах. Предусматривается "активная роль государственного регулирования". Партия признает частную собственность как основу для усиления мотивации к труду. Основное направление реформирования — "развитие системы рыночных отношений при усилении государственного регулирования экономики в интересах всего общества...". В последнем выражении опять содержится противоречие, которое разрешено в противоположных направлениях.

Аграрная политика СПБ аналогична политике АПБ (сохранение крупных хозяйств и их акционирование), но есть и различия. Допускается частная собственность на земли фермерских хозяйств. Но приоритет отдается пожизненной аренде земли.

Если учесть состав партии и противоречивость ее программных установок, можно сделать вывод, что СПБ, будь ее воля, реализовала бы номенклатурный капитализм. Это значит, что ее члены попытались бы сохранить рычаги власти над экономикой, оставаясь одновременно собственниками ряда объектов. По оценке политолога Л. Радзиховского, такая "административно-собственническая" система крайне выгодна правящей элите, но зато неэффективна экономически, несправедлива социально, опасна политически.

Социальная база левых неустраима

1. Только незначительному количеству людей достанется крупный выигрыш в результате перехода к рыночной экономике (независимо от любой выбранной формы приватизации). Поэтому идея равенства, как указал Токвиль еще полтора века назад, заставит относительно малообеспеченные слои населения поддержать партию, целью которых является перераспределение накопленных богатств.

Это утверждение тем более верно для наших условий, когда социальное неравенство превысило допустимые пределы. Социологи считают, что доходы 10% наиболее богатых семей не должны превышать доходов 10% наиболее бедных семей более, чем в 10 раз. Сегодня же различие в этих доходах составляет для республики 13-15 раз. (Недавние выборы в Эстонии вернули к власти левых. Там доходы указанных категорий семей различались в 14-15 раз. Таков этот показатель и в России.).

2. Интеллигенция всегда будет относиться враждебно к обществу, основанному на рыночных отношениях, то есть на эгоизме и своекорыстии. Как отмечает Кристалл, "главная проблема капитализма совсем не социологическая или экономическая. Она заключается в том, что "посредственный" характер буржуазного общества не может должным образом отвечать всему спектру духовной природы человека".

Эта слабость капитализма всегда была предметом критики со стороны интеллигенции и церкви. Католическая церковь, например, сыгравшая большую роль в падении коммунизма в Восточной Европе, в то же время является язвительным критиком капитализма. Она критикует его за опасность эгоизма, неравенства и бедность.

Первые два фактора определили притягательность коммунизма в течение столетий. Кроме того, в пользу левых работают факторы, специфические для современной Беларуси.

3. Большое количество людей сейчас стремится к социальной защищенности. И в этом они полагаются больше на левых.

4. Часть номенклатуры, в особенности мелкие чиновники, ничего не приобрела в ходе "перестройки", а по-прежнему часть заинтересована в восстановлении "управляемости" экономики, которую обещают левые. В таком случае эти люди сохраняют свое привилегированное положение в обществе и надежды на будущую карьеру.

Таким образом, социализм привлекает людей внеэкономическими ценностями (равенство, справедливость, социальная защищенность, духовность и т. д.). Поэтому так много, кстати, марксистов среди американской интеллигенции и в других богатых странах. Поэтому левые могут быть политически конкурентоспособны, даже если они уже не могут предложить конкурентных экономических концепций.

Мотыльки летят на фонарь

Экономические системы на принципах коллективизма оказались неэффективными. Об этом свидетельствует опыт не только СССР, но и капиталистических стран в послевоенный период, когда там было расширено государственное регулирование экономики (и даже национализированы отдельные отрасли). Этот опыт тоже оказался неудачным, и с 80-х годов во многих странах мира идет сужение влияния государства на экономику (приватизация в том числе).

Но левые не учатся на уроках истории. Они опять зовут народ, еще не выкарабкавшийся из-под обломков системы, разбившейся об экономическую неэффективность, на новый круг полета к действительно маяющим ценностям социализма. И многие, как мотыльки на фонарь, готовы на новый заход...

Предвыборная платформа ПКБ написана под заголовком "Сколько раз трудовой народ оторвется от коммунистов, столько раз он будет жестоко обманут". Но было бы правильно эту платформу озаглавить: "Сколько раз народ поверит коммунистам, столько раз будет разочарован".

Между двумя берегами

Итак, перед народом Беларуси стоит дилемма, которая четко обозначена в предвыборной платформе ПКБ: один путь — капиталистический, другой — социалистический. Но нельзя согласиться с коммунистами, будто один путь плохой, а другой — хороший. На самом деле выбирать приходится меньшее зло. И выбирать нужно то, что не совсем точно называют "капитализм" (надо было бы сказать "либерализм"), хотя бы ради физического выживания миллионов людей.

К тому же, возвращаться лекуда: коммунистический эксперимент оставил после себя разбитое корыто (основные фонды физически и морально изношены, природа загрязнена, низкий уровень жизни, долги другим государствам и т. д.).

Не следует забывать, что бываю разные "капитализмы". В ряде капиталистических стран Африки или Латинской Америки народ остается нищим, а общество — нестабильным. Велика вероятность, что в число этих стран войдет и Беларусь (как и ряд других посткоммунистических стран). Потому что та революция или "перестройка", которая происходит здесь — это не есть революция либеральная, не есть переход к конкурентной эффективной экономике. "Современная революция в этих странах (Восточной Европы — Л.З.), — утверждает известный политолог С. Липсет, — чаще всего носит популистский характер, это революция большинства и антилиберальная революция. В ней нет ничего (классического) либерального".

Данные социологических опросов показывают, что большинство населения поддерживает идею рыночной экономики, поскольку она символизирует высокий западный уровень жизни. Но только 13,6% белорусов поддерживают приватизацию госсобственности, за куплю-продажу земли высказались только 8,5% сельских жителей. Даже те, кто не отвергает рыночные отношения, клеймят банкиров, грабителей простой народ, хотят наказать богатых и экспроприировать их имущество. Общественное мнение отвергает диктатуру, но хочет видеть сильную личность у власти; оно выступает за сильное правительство, но невинит парламент (только 1,7% белорусов считает эффективной работу ВС), партии и печать; его привлекает законодательство о социальных гарантиях, но не свободные профсоюзы и т. д.

Основные политические силы республики не стремятся к созданию либеральной рыночной экономики. Для левых партий это очевидно. В предыдущем номере "БР" мы показали, что и националистический блок к этому не стремится.

Из сказанного выше следует, что переход к капитализму может затянуться в нашей республике на многие годы, а "чрезвычайный социализм" или "диккий капитализм" может стать постоянным порядком.

"Эту систему не следует называть социализмом, — пишет С. Липсет, — популизм или национализм гораздо больше подошли бы ей в качестве названия с точки зрения общественных отношений".

Леонид ЗЛОТНИКОВ,
обозреватель "БР".

Рынок финансовых услуг

Данные на 17.03.95 г.

Рынок банковских услуг									
Депозиты (в СКВ)									
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (доллары США)	
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.		
"Олимп", т. 508-565, 508-556	юрид. лица физ. лица	16-17 —	— 12	20-21 14	21-22 19	22-23 20	23 22	30.000 500-1.000	свыше 5.001
Депозиты (в рублях)									
Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма (росс. рубль)			
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.				
Белорусский биржевой банк, т. 691-368, 353-353	юридич. лица	160	190	210	—	10-50 млн.			
		170	200	220		51-100 млн.			
		190	220	240		св. 100 млн.			
"Олимп", т. 508-557	юридич. лица	210	по договоренности				10 млн.		
Депозиты (в российских рублях)									
Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (росс. рубль)	
		1 мес.	3 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.		
"Олимп", т. 547-342, 508-563	юрид. лица	100-110	—	110-120	—	—	—	100 млн.	
Краткосрочные вклады для юридических лиц (в рублях)									
Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма			
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней				
"Олимп", т. 508-557	юрид. лица	120	160	180	—	10 млн.			
Вклады сроком "до востребования" (для юридических лиц)									
Наименование банка	Сумма (руб.)	Процентные ставки			Телефон				
		1 мес.	1-3 мес.	2-3 мес.					
Белорусский биржевой банк	10-50 млн.	120-130	160-180	190-210	691-368, 353-353				
	51-100 млн.	120-130	170-190	200-210					
	свыше 100 млн.	120-140	180-200	210-230					
Кредиты предприятиям									
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон	
		до 7 дн.	до 15 дн.	до 30 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.			
АКБ "Инфо-банк"	USD BRB	по договоренности					страховка, залог из-ва, банк. гарантии	504-393	
"Олимп"	BRB	по договоренности					страховка, залог из-ва, банк. гарантии	540-131	
* Минимальная сумма — по дог.									
Межбанковские кредиты (предложения)									
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон	
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.			
"Олимп"	BRB	по договоренности					срочное обязательство	508-557	
* Минимальная сумма — по дог.									
Межбанковские кредиты (спрос)									
Наименование банка	Валюта	Сроки					Обеспечение	Телефон	
		до 15 дн.	до 30 дн.	до 45 дн.	до 60 дн.	до 90 дн.			
"Олимп"	BRB	по договоренности					срочное обязательство	508-557	
* Минимальная сумма — по дог.									
Эмиссия векселей сроком "по предъявлению"									
Наименование банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки						Телефон	
		2-3 бан. дн.	4-12 бан. дн.	13-20 бан. дн.	21-28 бан. дн.	29-45 бан. дн.	46-60 бан. дн.		61-90 бан. дн.
АКБ "Инфо-банк"	свыше 100 млн.	по договоренности						504-393	

СКВ-гайджест

Соотношение доллар/немецкая марка опять изменилось, теперь не в пользу последней. На торгах Лондонской валютной биржи 15.03.95 г. курс доллара США вырос по отношению к твердым европейским валютам с 1,4053 DM и 90,225 Y до 1,4136 DM и 91,165 Y. Немецкая марка несколько утратила свою популярность, ее курс снизился с 3,571 FFr и 1,190 L до 3,551 FFr и 1,202 L.

Повышение курса доллара на торгах последней недели объяснимо новыми взглядами дилеров на курс Федерального резервного банка США, который теперь, после опубликования свежих данных экономической статистики (в частности, по объему розничных продаж), по-видимому, должен поднять процентные ставки. Это пойдет на пользу доллару, и даже небольшое увеличение инфляции окажет ему поддержку. Тенденция к росту курса американской валюты выглядит еще более естественной на фоне повышения деловой активности на рынках ценных бумаг США.

Кросс-курсы валют						
15 марта 1995 г.	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	дат. крона	итал. лира
англ. фунт ст.	1	1,588	2,245	7,972	9,004	2671
доллар США	0,630	1	1,414	5,020	5,670	1682
нем. марка	0,445	0,707	1	3,551	4,011	1190
фр. франк	1,254	1,992	2,816	10,0	11,29	3350
дат. крона	1,111	1,764	2,493	8,854	10,0	2966
итал. лира	0,037	0,059	0,084	0,298	0,337	100,0
яп. йена	0,691	1,097	1,550	5,506	6,218	1845
ЭКЮ	0,815	1,294	1,830	6,497	7,338	2177

фр. франк, дат. крона — 10,00, итал. лира — 100,00, яп. йена — 1000,00

По материалам Financial Times
подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Эмиссия срочных рублевых векселей												
Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки										
		5 бан. дн.	12 бан. дн.	20 бан. дн.	30 бан. дн.	45 бан. дн.	60 бан. дн.	90 бан. дн.	120 бан. дн.	150 бан. дн.	180 бан. дн.	270 бан. дн.
Белвнешэкономбанк, т. 268-662	от 10 млн.	по договоренности										
АКБ "Инфо-банк", т. 504-393	свыше 100 млн.	по договоренности										
АКБ "Новоком", т. 603-401	10-50 млн.	100	115	130	140	160	по договор.	—	—	—	—	—
	50-100 млн.	110	135	150	180	210						
	свыше 100 млн.	120	150	180	220	240						
Учет банковских векселей												
Наименование банка	Количество дней до погашения векселя											Миним. сумма
	3	5	7	10	12	15	20	25	30	35	40	
Учетный процент												
АКБ "Инфо-банк", т. 504-393	—	по договоренности										50 млн.
Открытие счетов												
Наименование банка							Стоимость	Начисление % во остаткам				
АКБ "Инфо-банк", т. 504-396	открытие валютных счетов						50 USD	0,5%				
АКБ "Новоком", т. 603-401, 603-402	открытие рублевых счетов* открытие валютных счетов открытие трастовых счетов открытие мультивалютных счетов						бесплатно бесплатно бесплатно бесплатно	130% годовых 5% годовых 130% годовых —				
* Комиссионные не взимаются												
Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа												
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.				
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	Минский филиал "Депозит Комплекс-банк"	291-649	пост.				
Рынок мягких валют стран СНГ. Безналичная валюта за безналичные белорусский и российский рубль												
Наименование банка	Наименование валюты	Покупка	Продажа	Сумма								
Белорусский биржевой банк, т. 681-111, факс: 395-523, 660-539	RUR/BRB	2,55-2,58	2,60-2,61	любая								
	KRB/BRB	0,083-0,084	0,086-0,087	любая								
	KRB/RUR	31,0-31,5	30,0-30,5	любая								
	LEI/BRB	2,550	2,720	любая								
	UZS/BRB	145	—	любая								
АКБ "Новоком", т. 603-402, 603-401*	KTT/BRB	185	220	любая								
	RUR/BRB	2,58	2,62	любая								
	KRB/BRB	0,086	0,090	любая								
	KTT/BRB	170	190	любая								
	LTL/BRB	2,910	2,950	любая								
"Олимп", т. 547-342	RUR/BRB	2,60-2,61	2,63-2,64	100 млн. и выше								
	KRB/BRB	0,085-0,086	0,088-0,09	300 млн. и выше								
* Возможна взаимная конверсия.												
Рынок внебанковских услуг												
Наличная СКВ за безналичную СКВ												
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов							
ФГП, т. 358-332, 358-612, (0232) 531-168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по поступлению денег на счет							
Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа												
Валюта	Курс	Оформление договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Название	Телефон	Прим.				
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАН"	393-933, 329-185	постоянно				
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организм-я	665-976	постоянно				
USD	по дог.	любое	от 10.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	СП "Грин-лайт"	729-036	постоянно				
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организм-я	682-787	постоянно				
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ				
USD DM	по дог.	по дог.	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	Евг. "Blind"	207-016	постоянно				
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организм-я	769-179	постоянно				
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ИП "ИН-ЛИ"	262-458	постоянно				
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335-732	—				
USD	по дог.	по дог.	от 3.000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314-989	оплата до 15.30				
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по копии п/п	ФГ "Ком-Траст-Инвест"	262-459	постоянно				
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организм-я	312-816	постоянно				
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по факту зачисления	"ГР" (лицензия № 26)	395-629*	физ. лица и командиров.				
USD	по дог.	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/п	организм-я	510-150	постоянно				
* Возможны операции с RUR.												

Бизнесмены к нам ездят чаще

Министерство статистики и анализа РБ подвело итоги прошлого туристского сезона. Цифры эти весьма любопытны.

Сначала о так называемом организованном туризме. По этой линии в Беларусь приезжало в прошлом году 25.179 граждан почти из 100 стран мира. Больше всего было гостей из России (8.211), Польши (5.220), Великобритании (4.195), США (2.001), Германии (1.878), Италии (976). А вот белорусские туристы чаще всего ездили в Польшу (366.321), Россию (83.847), Литву (10.062), Чехию (4.751),

Турцию (4.334), Украину (3.449), Венгрию (3.274), Германию (3.070)...

Даже беглый взгляд на эти цифры говорит о том, что из всех возможных целей путешествий по туристской визе соотечественники выбирали бизнес. С Польшей все, естественно, ясно; в Россию пролегла великая масляная дорога; в Литву, где максимально облегчены таможенные процедуры для наших "челноков", торили путь профессиона-

лы с вещевого рынка стадиона "Динамо"; они же ехали в Чехию за хрустальными люстрами и в Германию — за старыми автомобилями...

В 1994 г. Беларусь посетили также с личными и деловыми целями 95.720 граждан из 11 стран бывшего СССР и 63.308 иностранца из 91 страны. Они оставили в наших гостиницах 2.377,9 и 9.038,1 тысяч USD соответственно. Белорусские туристские фирмы заработали в прошлом году 2.471 тысячу USD и 10.803,7 миллиона рублей. После уплаты налогов, сборов и за минусом расходов при-



были туристских фирм в прошлом году составила 227,6 тысяч USD и 2.934,6 миллиона рублей. Если учесть, что к началу 1995 г. имели лицензию на право туристской деятельности около 1.000 фирм, получается по 247 долларов и 2.936 600 рублей на фирму. Прямо скажем, не густо.

На злобу дня

Кассовый аппарат для турфирмы

15 декабря прошлого года Кабинет министров и НБ РБ приняли постановление № 250/13 "О порядке приема денежных средств при реализации продукции (товаров, работ, услуг) за наличный расчет и об условиях перехода на прием таких средств с помощью кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем". Распространяется ли действие документа на туристские фирмы? Как же стран-но, ответить на этот вопрос достаточно сложно.

Итак, если заглянуть в приложение 2 к соответствующему приказу Министерства торговли РБ, то там недвусмысленно говорится, что при оказании услуг населению "с выдачей потребителям... путевок" кассовых аппаратов не нужно. Однако из пункта 3.3 этого же приказа явствует, что формы путевок, как документов строгой отчетности, должны быть разработаны и утверждены, а этого пока не произошло.

Что дальше? С 1 марта с. г. турфирмы должны принимать наличные деньги от своих клиентов, выдавая им путевки установленного образца. Старыми, форма которых утверждена Министерством финансов еще 3 года назад, пользоваться вроде бы нельзя. А новых нет. Что же делать? Невзирая на то, что принимать деньги как прежде? Но, согласно пункту 4.1 упомянутого приказа, нарушение установленного порядка приема денег рассматривается как сокрытие дохода. А что влечет обвинение в сокрытии дохода? Помимо конфискации "незаконно" полученных денег еще и уголовную ответственность по статье 160 "прим" — до 7 лет лишения свободы...

Специалисты советуют все-таки подстраховаться и приобрести кассовый аппарат. Правда, и здесь спрятана "мина": какие кассовые аппараты можно применять, должна решить специальная экспертная комиссия, которая, как вы сами понимаете, еще ничего не решила. Поэтому не гонитесь за импортными красавицами ценою в 500-700 долларов. Приобретите наш, советский агрегат, бывший в употреблении. И дешевле, и гарантия, что в налоговой инспекции, куда вы свой аппарат принесете на регистрацию (не забудьте, пожалуйста, об этом), вас не "завернут". Ибо тогда надо "заворачивать" всю систему государственной торговли, оснащенную такими аппаратами. А это уже, сами понимаете, вопрос политический, на рассмотрение которого власть вряд ли решится...

Рынок туристских услуг на 20.03.1995 года

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (0172) 450-283

П	Программа	Вид тура	Длительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправления	Цена	Фирма	Телефон
Австрия	Вена	экс.	8 дн.	авиа.	13 и 20.04.	****	2-мест. с удоб. 3 (шв. стол.)	Минск-2	от 650 \$	"Санит-трэвел"	27-79-31
Англия	Лондон	О+Э	8 дн.	авиа	постоянно	от ** до ****	2-мест. с удоб.	Минск-2	от 360 \$ + авиа		
Англия	Лондон	О	7 дн.	авиа	постоянно	от ** до *****	полупанс., экс.	Москва	от 640 \$	"Альянс" г. Орша	(02161) 4-44-76
Германия	Оснабрюк, Бремен, Мюнхен	О + за авто	7 дн.	микро-авто	постоянно	гостин.	экс., глд, помощь в приоб. авто	Минск	от 940 \$	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Голландия	Амстердам	экс.	8 дн.	авиа "LOT", "KLM"	20.04.	***	2-мест. с уд. экс. 3 (шв. стол.)	Минск-2	от 940 \$	"Санит-трэвел"	27-79-31
Греция	Салоники, Катерини-Паралия	\$	9 дн.	ж/д	еже-нед.	гостин.	3	Минск	от 275 \$ до 305 \$	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Египет	Каир, Александрия, Кр. море	О	8 или 15 дн.	авиа	2 р. в нед.	*** ****	полупанс., 2-мест. с уд., экс.	Москва	от 425 \$ + 15 \$ за визу	"Техно-стар"	39-47-14
Израиль	Индия. и групп. турист. поездки, инд. лечебные программы круглый год									"БООБ-Тур"	27-35-20
Индия	Дели	\$	4 дн.	авиа	еже-нед.	*****	полупанс.	Минск-2	500 \$ + 3,3 \$ за кг	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Китай	Пекин	\$	4 дн.	авиа	кажд. 5 дн.	****	3	Минск-2	895 \$ + 70 тыс. руб.	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Каир	Лондон	бизнес-обуч.	8 дн.	авиа	2 р. в нед.	****	полупанс., экс.	Москва	970 \$	"Альянс" г. Орша	(02161) 4-44-76
Круизы	"Роял карибби" Кариб. море	О	3-15 дн.	авиа	постоянно	на корабле	полп. панс., развл. на борту	Москва	от 500\$		
Латвия	Юрмала	О + лечен.	по жел.	ж/д + авто	постоянно	пансионаты, санатории	полп. панс.	по жел.	от 10 \$ в сутки	"Инвист"	39-42-34, 35-78-67
Романтические путешествия в страны Австрия, Франция, Голландия, Бельгия, Португалия										"Санит-трэвел"	27-79-31
Тропический рай, о. Аруба, Карибский бассейн										"Санит-трэвел"	27-79-31
Словакия	Высокие и Низкие Татры	О турн. лаж.	по жел.	авто, индивид.	постоянно	***, коттедж, виллы	3, экс., глд, переводчик	Минск	от 12,5 до 45 \$ в сутки	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Турция	Стамбул	\$	9 дн.	ж/д	еже-нед.	***	3	Минск	215 \$ + 285 тыс. руб.	"Альянс" г. Орша	(02161) 4-44-76
Швейцария	Женева	бизнес-обуч.	7 дн.	авиа	2 р. в нед.	***	полупанс., экс. прогр.	Москва	2.000 \$		
Чехия	Карловице	О горн. лаж.	по жел.	авто, ж/д, индивид.	постоянно	*** ****	полупанс., экс., глд, переводчик	Минск	от 19,5 до 27,5 \$ в сутки	"Топ-Тур"	32-04-63, 66-25-43; факс: 66-62-37
Чехия	Прага	О + \$	6 дн. по жел.	ж/д + авто	постоянно	от ** до ****	полупанс.	Минск	от 12,5 \$ до 46 \$ в сутки		
Франция	Париж	экс.	5 дн.	авиа	20.04., 27.04.	**	2-мест. с уд. 3 (шв. стол.)	Минск-2	от 790 \$	"Санит-трэвел"	27-79-31
Продан билеты авиакомпании "LOT"											

Продажа билетов авиакомпаниями "LOT"

Туманное будущее варшавских отелей

В период социализма в Варшаве было построено только два отеля международного класса — "Victoria Inter-Continental" и "Forum". Зато после крушения тоталитарного режима в столице Польши появилось много гостиниц, отвечающих западным стандартам.

Из них наиболее удачно сложилась судьба "Maggiott Hotel", расположенной 521 номером. Построенная совместно польской авиакомпанией LOT и австрийской строительной фирмой Pba она была введена в эксплуатацию в 1989 году и в течение четырех лет смогла рассчитаться с кредиторами на строительство.

Вдохновленные этим успехом другие фирмы начали быстро строить отели в Варшаве. Так появился "Holiday Inn", возведенный австрийской строительной фирмой Warimex совместно с крупнейшим польским туроператором Orbis; "Sobieski" (австрийская компания "Rogner"); "Mercure", который строили и которым управляют французы, пятизвездный "Bristol Hotel", принадлежащий известной фирме Forte...

Все это привело к тому, что число высококлассных гостиниц росло быстрее, чем спрос на их услуги. В результате заполняемость отелей и цены резко упали уже в 1991 году. Управляющие гостиницы вынуждены были переориентироваться: если до 1991 г. они рассчитывали (предлагая соответствующий набор услуг и качество сервиса) преимущественно на бизнесменов, приезжающих в Варшаву с деловыми целями, то теперь стали больше учитывать потребности туристов. Это привело к падению стоимости ночевки в отеле высшего класса до 50 USD — цифра, не внушающая оптимизма западному предпринимателю.

В итоге произошел ряд изменений в принадлежности отелей и управлений ими. Так, отель "Sobieski", построенный австрийской фирмой Rogner и управляемый ею, перешел в руки поляков. Крупнейшие отели "Inter-Continental", "Forum", "Holiday Inn" при-

надлежат польской фирме Orbis SA — настоящему гиганту в сфере гостиничного бизнеса. В сложном финансовом положении находится "Mercure Hotel". Заслужив хорошую славу у клиентов высоким уровнем обслуживания, он принес своему владельцу, французской группе Accor, большие огорчения. Проект польского архитектора обошелся в 250.000 USD за номер, и отель сегодня не в состоянии рассчитаться с долгами по займам. В настоящее время польская компания Holding Wars, ставшая собственником отеля, добивается пересмотра условий займа.

Тенденции, проявившиеся в Варшаве, характерны и для других городов страны. Хотя экономика Польши в последнее время сделала заметный рывок, в ближайшем будущем ожидается критический момент в ее развитии. Экономический рост на Дальнем Востоке, мирный процесс на Среднем, сделали эти два региона сильными конкурентами Центральной и Восточной Европы в области иностранных инвестиций. Риск капиталовложения в европейские страны сегодня выше, чем во многих других регионах. Если эта ситуация не изменится, развитие Польши и других стран Восточной Европы будет проходить медленнее, чем это нужно для их экономики.

Поэтому, несмотря на успешный период 1989-1991 г.г., вряд ли стоит ожидать бурного строительства в Варшаве новых высококлассных отелей. В городе нет условий для развития гостиничной сети такого уровня, а будущее их не внушает оптимизма.

Клас ЕЛЬЗЕ.

Здоровье

Дорожная аптечка: что взять с собой

Путешествовать любят многие, однако не все одинаково хорошо переносят дорогу. Как быть, если вас, скажем, укачивает в автомобиле?

Захватите с собой таблетки аэрона и пейте их — это самый простой способ бороться с укачиванием, будь то в автомобиле, самолете или на морском судне. Однако многим, наверное, будет интересно узнать, что такое укачивание, тошнота и прочие неприятные ощущения в дороге чаще всего возникают... от скуки. Водители никогда не испытывают подобного, так как в пути сосредоточены на дороге. Но стоит им стать пассажирами, как и они начинают "укачиваться". Поэтому, отправляясь в путь, возьмите с собой то, что отвлекает вас от дорожной скуки — детектив, кроссворды, сборник анекдотов; наконец просто позанимайтесь с приятной попутчицей или попутчиком.

Огромное значение имеет соответствующий психологический настрой на поездку. Не стоит вспоминать неприятности прошлого путешествия. Убедите себя, что именно эта поездка, именно в этом автомобиле доставит вам удовольствие. Свежий воздух, глубокие ды-

хание (вдох диафрагмой и медленный выдох), приятная музыка и спокойные мысли помогут вам расслабиться и, возможно, уснуть.

Многие предпочитают переключить внимание на состояние в состоянии "глубокого наркоза". Но это чревато разного рода неприятностями. Если же вы не поклонник горячительного, а друзья или слишком настырные попутчики насаждают, рекомендуем маленькую хитрость. Скажите, что вы водку пьете только с лимоном и бросьте в рюмку один-два ломтика. Лимон впитывает жидкость, вам перепадет половинная порция. Если вам наливают в стакан, сошлитесь на любовь к апельсинам или грейпфрутам...

Что делать, если ваш попутчик или вы злоупотребили "наркомом", а ситуация требует протрезвления. Добавьте в стакан с холодной водой (обязательно холодной!) 5-6 капель нашатырного спирта и выпейте. Протрезвление гарантировано. Если же ваш приятель "отключился", положите ладо-

ни ему на уши и быстро разотрите. Прилив крови к голове приведет пьяного в сознание буквально через минуту. Тогда можно дать ему заранее приготовленную воду с нашатырем.

Многим знакомо тяжелое состояние "завтрашнего дня" — утро после выпивки. Не спешите хвататься за пиво. 20 капель мятного спирта, добавленные в стакан холодной воды (пить надо залпом), помогут гораздо лучше. Это старый народный рецепт.

Случается коз-кому в путешествии "не вписаться в поворот" и таким или иным способом заполучить синяк на лице. Одним из лучших средств от синяков, ушибов и шишек является сушеная трава бодяга. Лечат ею так: не менее двух столовых ложек измельченной почти в порошок травы размешивают в ложке воды. Полученную кашку прикладывают к больному месту. Действие лекарства начинается, когда часть воды испарится и трава станет полусухой. Помогает быстро и эффективно.

Если вы растянули связки, то поможет смесь из мелко накрошенного лука и сахара. Ее надо положить на хлопчатобумажную ткань и прибинтовать

к больному месту.

Многие, особенно мужчины, не склонны обращать внимание на мелкие ссадины, ушибы. Однако эти безобидные на первый взгляд ранения могут стать воротами для различных микроорганизмов, вызывающих гнойное воспаление кожи. Особенно опасно это в странах с тропическим климатом. Протрите место повреждения кожи тампоном, смоченным в одеколоне, спирте, бензине. Затем лучше всего смазать ранку фурацилином, который не только продезинфицирует ее, но и предохранит от дальнейшего загрязнения.

При более серьезной ране кожу вокруг нее надо обработать раствором йода, спиртом или водкой (смазывают от края раны). Затем накладывают стерильную повязку (бинт и йод обязательно должны быть в аптечке). Ни в коем случае не промывайте рану водой — повредите глубинные ткани, заживление будет идти медленнее.

В заключение несколько слов о вашей походной аптечке. В ней должны быть перевязочные материалы (бинт, лейкопластырь и др.), йод, фурацилин для полоскания горла,

капли от насморка и зубной боли, препараты для внутреннего применения: обезболивающие и жаропонижающие (аспирин, анальгин и т. п.), сердечные средства (нитроглицерин, валидол и т. п.), желудочно-кишечные (фестал, но-шпа, фталазол), от кашля (бромгексин, терпентингидрат), успокаивающие (настойка валерианы, радедорм и т. п.), противоаллергические средства (димедрол, супрастин), противомикробные (антибиотики, сульфаниламиды), а также нашатырный спирт и жидкости для отпугивания насекомых.

Рекомендуем составить список лекарств, где обозначить способ их применения и срок годности. Это избавит вас от необходимости вспоминать рецепт в неподходящую минуту и уберечь от ошибок при применении лекарств. Особенно рекомендуем иметь такую аптечку тем, кому приходится ездить часто. За границей лекарства дороги, лечение платное, к тому же нужного препарата может вовремя не оказаться под рукой.

Будьте здоровы!

ПОДШИПНИКИ от фирмы "БЕЛНАБПОДШИПНИК"

•Желаете купить? Звоните! Имеющиеся в наличии получите сразу, нет нужных - доставим.

•Желаете много? Нет проблем - доставим на ваш склад.

•Желаете срочно? Организуем: мы ценим своих клиентов.

•Желаете регулярно? Пожалуйста. Заключим договор.

Желаете сами продать? Поможем! Возьмем на реализацию.

Господа! Работая с нами, Вы экономите время и деньги. Клиенты с предоплатой получают гарантии и скидки.

Тел.: (0172) 44-69-82.
Факс: (0172) 44-69-92.

ЮРАТЭ
Новинка!!! Кресла для офиса и дома только для солидных клиентов.



Это Ваш стиль

Выставочный зал:
ул. К. Маркса, 36,
магазин "Политкинг";
ул. Платонова, 12-6,
тел. (0172) 39-98-79;
тел./факс: (0172) 49-73-47,
тел. (0172) 47-23-96.

САЛОН - МАГАЗИН

Женская и мужская обувь ведущих фирм мира "Loake", "Pierre Cardin"



Ул. В.Хоружей, 29.
Время работы:
с 10⁰⁰ до 19⁰⁰
тел./факс: (0172) 34-41-41, 34-37-32, 34-37-71.



АБСОЛЮТБАНК

Продает крупные пакеты чеков "ИМУЩЕСТВО".

Формирует пакеты чеков для приватизируемых предприятий.

Тел. (0172) 64-51-70.



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ
TIMONS PLUS

Адрес: Минск, пр.Скорны, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.

АВТОТЕКС

- ЭТО ВАШ УСПЕХ!



Вы хотите построить БЛАГОУСТРОЕННУЮ КВАРТИРУ?
Вы хотите защитить СВОИ ДЕНЬГИ ОТ ИНФЛЯЦИИ?

Приходите в АВТОТЕКС!

Ул. Калинина 9, 2 этаж.
Тел. 66-39-00, 66-00-99, 66-37-41.

KIPRIANA TOURS



ВЫ ПОМНИТЕ, КОГДА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ БЫЛИ В СКАЗКЕ? 10,20 лет назад?

КОМПАНИЯ "КИПРИАНА ТУРС" ПОМОЖЕТ ВАМ ВСПОМНИТЬ.

Всего за 298\$ вы попадете на Кипр, страну нескончаемых удовольствий и длительных воспоминаний. Великолепное место для отдыха и расслабления, заставляющее Вас забыть о времени, наслаждаясь свежим морским бризом и средиземноморским солнцем.

Итак, песчаные пляжи, кристально чистое море, дружелюбные люди и необыкновенные пейзажи - разве это не Сказка. Наши адвокаты дадут Вам профессиональные консультации по вопросам приобретения недвижимости и открытия оффшорных компаний на Кипре.

Рады увидеть вас уже сегодня по адресу: Минск, пр. Машерова 23, офис 426.
Тел.: (0172) 76-81-84, 76-83-60, 76-85-16. Тел/факс: (0172) 26-96-87.

Организация продает:

Консервы рыбные;

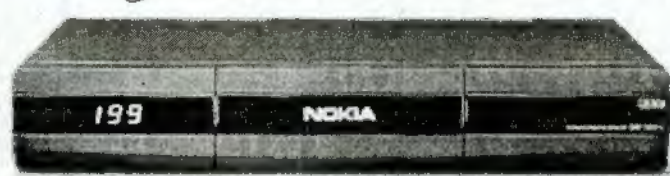


Рыбу свежемороженную.

Тел. в Минске: (0172) 23-67-97, факс: (0172) 26-65-70.

САМЫЙ ШИРОКИЙ ВЫБОР Систем спутникового телевидения

Телефон: (0172) 328-063



"Белорусский рынок" принимает спутниковые системы здесь!

ИНТЕК Сикьюритиз

МОМЕНТАЛЬНАЯ ОПЛАТА СЧЕТОВ

на УКРАИНЕ

тел. (0172) 260-398, 768-800

XEROX

- Копировальные аппараты
- Факсы
- Пишущие машинки
- Лазерные принтеры
- Расходные материалы
- Широкий ассортимент бумаги



"СКАНЕКС"

Тел./факс (0172) 206-206.

Новый вид упаковки в Беларуси:

- Фирменные пакеты;
- Скин-пакеты для всех видов промышленной продукции;
- Блистер-пакеты для изрушек, фурнитуры, оптики, скобяных изделий;
- Корекс для кондитерских изделий, мороженого.

ЗАО "КОРПАК ПЛЮС"

г. Минск, ул. Кальварийская 24-а.
Тел.: (0172) 234-648, 234-453.
Факс: (0172) 232-422.

ПРЕДЛАГАЕМ ПОМЕЩЕНИЕ ПОД МАГАЗИН

в центре города (500 кв. м.)

(0172) 201-936, 205-251.

ПОСТОЯННО

продаем и покупаем пакеты чеков предлагаем чековый счет тел.27-63-15, 33-07-03



INKO

АКЦИОНЕРНЫЙ БАНК / МИНСКИЙ ФИЛИАЛ

ПРЕДЛАГАЕТ К РАЗМЕЩЕНИЮ СРОЧНЫЕ ВЕКСЕЛЯ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

СУММА рублей	5 дней	12 дней	20 дней	30 дней	45 дней	60 дней	90 дней
до 500.000.000	280%	300%	310%	330%	340%	350%	400%
до 1.000.000.000	290%	310%	320%	340%	350%	360%	410%
св. 1.000.000.000	по повышенным ставкам						

Адрес:

г. Минск, ул.Обойная, 12. Тел. 23-92-13, факс 26-63-19

Торговый дом компании "ТАРНО"

Высококачественные продукты питания со склада в Минске

(0172) 20-52-51
20-00-98
20-19-36

Мы рады постоянным клиентам!

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Иванов Д. П. Вексель. — М., АО "Консалтбанк", 1994, 112 с., 3.000 экз. (1 ок 49283).

Автор — начальник договорно-правового управления Внешконобанка. В работе раскрыта универсальная природа векселя как инструмента кредита, платежного средства и ценной бумаги.

● Контроль за бухгалтерским учетом. — М., "Приор", 1994, 128 с., 15.000 экз. (1 ок 49321).

В практическом пособии приведены в сжатой форме основы бухгалтерского учета и практические рекомендации, которые помогут менеджеру ориентироваться во множестве необходимых документов, а также определить оптимальные пути контроля за минимальными затратами времени.

● Шрадер Г. А. Руководить согласно ситуации. Пер. с

нем. — М., "Интерэксперт", 1994, 160 с., 15.000 экз. (1 ок 49313).

Книга поможет руководителям избежать типичных ошибок при принятии управленческих решений, а также при рассмотрении конфликтных ситуаций, особенно связанных с оценкой деятельности подчиненных. Особый акцент автор делает на необходимости проведения постоянного анализа своей деятельности.

● Стоянова Е. С. Финансы маркетинга. — М., "Перспектива", 1994, 88 с., 50.000 экз. (1 ок 49296).

Рассмотрены финансовые аспекты маркетинговой функции предприятия.

● Панова Г. С. Банковское обслуживание частных лиц. — М., АО "ДИС", 1994, 352 с. (1 ок 49298).

Рассмотрены актуальные вопросы организации бан-

ковского обслуживания населения, показаны перспективы его развития.

● Гамидов Г. М. Банки и кредитное дело. — М., ЮНИТИ, "Банки и биржи", 1994, 94 с., 10.000 экз. (1 ок 49247).

В книге систематизирован материал по истории банковского дела, в том числе в России, анализируются проблемы становления современной банковской системы, рассматриваются аспекты развития зарубежных кредитно-финансовых институтов.

● Олвуд Д., Монтгомери Б. Выставки: планирование и дизайн. Руководство для деловых людей, дизайнеров, устроителей и участников выставок. Пер. с англ. — Новосибирск, 1991, 154 с., 25.000 экз. (1 ок 49299).

● Базылев Н. И., Лещиловский П. В., Лазарь Н. Г. Ос-

новы коммерческой деятельности. — М., 1994, 225 с., 1.000 экз. (1 ба 49801).

В учебном пособии рассмотрены некоторые вопросы рыночных отношений.

● Уткин Э. А. Банковский маркетинг. — М., ИНФРА-М, "Метаморфозы", 1994, 304 с., 15.000 экз. (1 ок 49314).

Пособие посвящено вопросам организации маркетинговой стратегии банка и проведения маркетинговых исследований. Подробно рассмотрены виды банковских услуг и операций, работа с ценными бумагами, управление активами, ценообразование, реклама, разработка стратегических и текущих планов банка.

● Миловидов В. Английский язык для специалистов по финансовому менеджменту и банковскому делу. — Тверь, 1994, 159 с., 10.000 экз. (1 ок 49550).

ИЗВИНИТЕ
ЗА ПОДСКАЗКУ



Для тех, кто владеет английским языком:

● Steven I. Davis. Excellence in Banking. — 1985, USA, 146 p. (Ин 207388).

● Hanson D. G. Service Banking. The Arrival of the All-Purpose Bank. — 1982, The Institute of Bankers, London, 485 p. (Ин 207382).

● Chester L. Karras. Give & Take: The Complete Guide to Negotiating Strategies and Tactics. — 1974, New York, 280 p. (Ин 207372).

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

● Гайкович В., Першин А. Безопасность электронных банковских систем. — М., "Единная Европа", 1994, 263 с., 225.000 руб.

Освещены проблемы автоматизации банковских операций, содержится обзор рынка банковских систем и фирм — производителей прикладных банковских пакетов, рассмотрены вопросы защиты информации.

● Основы внешнеэкономических знаний. Под ред. И. П. Фаминского. — М., "Международные отношения", 1994, 480 с., 10.000 экз., 52.500 руб.

О международных экономических отношениях, важнейших тенденциях и перспективах их развития, об организации и технике внешне-

экономических операций.

● Новиков М. М. Введение в систему национальных счетов. Учеб. пособие. — М., "Высшая школа", 1995, 109 с., 3.000 экз., 13.800 руб.

Рассмотрены вопросы ускоренного внедрения в практику системы национальных счетов, приводятся сведения о международных системах классификации хозяйственных субъектов, структуре, содержания и принципах моделирования межсекторно-отраслевых связей основных счетов национальной экономики.

● Шнейдман Л. З. Учет новых видов имущества и операций. — М., "Бухгалтерский учет", 1993, 112 с., 30.000 экз., 27.000 руб.

Описана методика постановки и ведения бухгалтерского учета сравнительно новых для отечественной хозяйственной практики видов имущества и операций.

● Репин В. Е. Настольная книга нотариуса (теория и практика). — М., "Юридическая литература", 1994, 288 с., 60.000 экз., 12.500 руб.

В книге прослежен путь построения свободного нотариата в России, проведен сравнительный анализ российского законодательства о нотариате с законодательством Италии, Германии, Польши, Франции и ряда других стран. Показана правовая основа вступления российского нотариата в международный институт Латинского нотариата, объединяющий

почти все европейские и азиатские государства.

● Теория потребительского поведения и спроса (Серия "Вехи экономической мысли"). Вып. 1. Под ред. В. М. Гальперина. — СПб., 1993, "Экономическая школа", 380 с., 25.000 экз., 46.500 руб.

Включены работы Д. Бернулли, У. Джевонса, Дж. Хикса, М. Фридриха, А. Алчана, К. Ланкастера, Х. Лейбенштэйна и др.

● Энциклопедия малого бизнеса. Практическое пособие для предпринимателей, разработанное специалистами администрации США по малому бизнесу. Пер. с англ. — М., "Книга интернешнл", "Одиссей",

1994, 286 с., 23.000 экз., 105.000 руб.

● Теплер Р. Как овладеть искусством делового письма: 250 писем и записок в помощь менеджеру. Пер. с англ. — М., "ЮНИТИ", "Аудит", 1994, 190 с., 20.000 экз., 43.500 руб.

● Островлянич Р. Рекомендации по подготовке к экзаменам по бухгалтерскому учету. В 2-х ч. — М., 1994, 2.000 экз., 42.000 руб.

* В описаниях даны цены магазина "Политкнига" (Минск, К. Маркса, 36; тел.: 261-090).

Никогда не прикуривай третьим

Возьми в дорогу

У европейских народов много общих примет (например, если черная кошка перебежит дорогу, если пройти под лестницей, если раскрыть зонтик в квартире — все это не к добру), есть приметы частично сходные, есть и сугубо специфические.

На севере Европы считается, что несчастье приносит рассыпанная соль, не юге — пролитое вино или оливковое масло. Но везде от дьявола спасаются одним и тем же приемом: три щепотки соли, брошенные через плечо.

Другая распространенная в Европе (кроме Германии) примета — от одной спички могут прикурить не более двух человек. У нее вполне серьезные исторические корни. Она появилась в период англо-бурской войны и объясняется так: когда первый солдат зажигал спичку, чтобы закурить папиросу, враг его замечал, когда прикуривал второй солдат, враг прицеливался, когда прикуривал третий — стрелял.

Перечень специфических примет гораздо длиннее.

В Исландии не прикуривают от свечи, считается, что так можно утопить корабль, вышедший в море.

В Италии и Испании не отводят взгляда от горбуна, так как он приносит счастье, но остерегаются горбатых женщин: встретит горбунью в первой половине дня — к несчастью.

День 13 октября считается роковой датой почти во всей Европе, кроме Италии, где это, по поверью, число счастливое. Считается, что пятница 17-го приносит несчастье.

В Греции и на Кипре опасаются вторника 13-го. В этот день советуют избегать поездок и принятия решений. Не рекомендуется также пока-

зывать число "пять" пальцами ладонью вперед — не к добру.

В католических странах нельзя сажать за стол 13 человек (памятуя об Иуде, который был тринадцатым на Тайной вечере). Этот запрет не распространяется на протестантские Голландию и Скандинавию.

В Италии количество приглашенных на обед или ужин гостей должно варьироваться в пределах от трех (три гостини) до девяти (девять муз). Если же гостей больше девяти, то следует накрыть второй стол. Его отсутствие считается плохим тоном.

Во всех европейских странах принято стучать или касаться дерева, чтобы отвести беду, только в Италии с той же целью обычно касаются железа.

В Австрии, что бы повезло, нужно, заметив трубочника, схватить себя за пуговицу и не отпускать до тех пор, пока не встретишь какое-нибудь животное.

На Мальте при виде "скорой помощи", чтобы не было беды, люди хватают себя за воротничок и отпускают его, лишь заведя какого-нибудь зверя "избавителя".

Во Франции, если кому-то дарят что-то острое, получающий подарок должен заплатить монетку.

В Турции не принято передавать нож из рук в руки. Его сначала кладут на стол, и лишь потом нож может взять другой человек.

Помага, устойчивая к поцелуям

Вещество алгин из-за его способности образовывать с молекулами воды прочную связь интересует производителей косметики уже 30 лет.

Однако существовавший способ выделения алгина из водоросли, известный в Японии под названием "комбу", был очень грубым.

После кипячения и фильтрации множество веществ, особенно всевозможных кислот, разрушали сложную молекулу алгина, имеющую спиралевидное строение. В результате образовывались комочки практически полностью потерявшие способность удерживать влагу. Сама же водоросль представляла больший интерес для японских поваров, являясь основой множества превосходных блюд.

Так продолжалось до тех пор, пока исследователи из лаборатории Канобо не смогли с помощью новейших достижений химии получить молекулу алгина в 10 раз длиннее, чем это позволяли делать все предыдущие методы.

Преимущества новой губной помады, изготовленной с применением алгина, неоспоримы. Уже через несколько минут после нанесения помады на кожу губ молекулы алгина притягивают молекулы воды и образуют тончайшую натуральную пленку в 0,01 миллиметра. Кроме того, красящее вещество, составляющее 10% от состава пома-

ды, также способствует образованию этой пленки, усиливая притягивающую способность алгина.

О том, сколько неудобств может принести обычная губная помада во время всевозможных приемов, банкетов, да и просто романтических встреч, известно каждой моднице. Помада постоянно съедается, стирается, исчезает с поцелуями, и приходится время от времени удаляться в туалетную комнату для нанесения нового и нового слоя. После появления на рынке новой разработки Канобо эти проблемы исчезнут.

Кстати, эта стойкость губной помады стала причиной появления специального очистителя, без которого цвет помады может сохраняться очень долгое время. Основными компонентами очистителя являются соль и спирт, так что не исключено, что после чрезмерного употребления спиртного даже алгин окажется бесполезным.

Дмитрий БУШИК
(по материалам
журнала
The Economist).

SUMMARY

Belarusian Market No. 11/1995

CURRENT NEWS

Page 1, 2, 3. Events of the week.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. Reading Kipling before bedtime.

Belarusian delegation came back home from Iran.

Page 4. Ruslan BATENKOV. Who enjoys more privileges for all that?

Deputies are well off, but the President lives a still better life.

Page 20. Leonid ZLOTNIKOV. On the tide of populist revolution.

About objectives and platforms of left-wing parties, and methods they used when struggling for power.

MONEY

Page 5. Alexander BURDA. Stakes decided.

Currency review.

Page 5. Svetlana MIKSYUK. Dollar rate and inflation.

In 1993-94 dollar's rate conformed, by and large, with the price movements.

Page 6. An example we should follow (1) and in the shade of somebody else's interests.

The national customs scheduling policy seems to deserve nothing but criticism.

Page 6. Elena FALEI. Forwarding market is idle.

Even if Belarus will ever become an advanced capitalist nation, the currency will have to be related to a foreign one.

Page 7. Valery ANTASHOV, Galina UVAROVA. How to speed up turnover of capital?

Technology of accurate profit forecasting.

Page 11. Vladimir TARASOV. Committee will take care of investors.

T. Corrado, DFG representative, endeavours to realize a new management plan for the national share market.

Page 11, 21. Current news from financial market: deposit rates, currency rates, quotations, and more.

Page 14, 18. List of critical goods and products not liable to the value-added tax in 1995 in case of sale by the first seller that had imported them from abroad.

Page 18, 19. Investment planning and efficiency analysis.

Professional advice.

PRIVATIZATION

Page 12. Alexei KURPAS. Finance companies pressing the specialized investment funds.

It is not improbable that the register voucher's rate may reach its face-value by the end of April.

Page 12. Sergei TITOV. Under strict control.

Comments to the presidential decree on privatization.

Page 12. Nikolai ANDREEV. Intermediary between management and capital.

Possible strategies for a specialized investment fund.

COMMODITY MARKET

Page 3. World exchange prices.

(from Financial Times).

Page 13. Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on vegetable products, and retail prices on foodstuffs.

Page 13, 14. Alexander ALESIN. Wood and timber: wealth or headache?

Review of exchange and non-exchange market.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Газета сверстана на издательском комплексе фирмы "Micro Express".

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.

Белорусский Рынок
Регистрационное свидетельство № 114 от 21 ноября 1990 года.

Независимая еженедельная газета для деловых людей. Учредитель — МП "Белорусский рынок". Издаётся при содействии РИА "Новости". Подписной индекс — 63123. Газета также распространяется по каналам компьютерных сетей ProSany (64-64-67), SoNET (70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Ответственность за точность приведенных фактов, цитат, цифр, собственных имен, географических названий и прочих сведений, а также за разглашение закрытой информации несут авторы. Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора. При перепечатке ссылка на "Белорусский рынок" обязательна.

Для размещения Вашей рекламы звоните по телефону: (0172) 32-10-93. Наш расчетный счет — 609304 в АКБ "Приорбанк", код 749. Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА ("Белорусский рынок").
Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65, 32-56-38.
Телефакс: (0172) 32-30-75. Телеграммы: 252129 АИР.
Типография издательства "Белорусский Дом печати", Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ № 593.
НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 19.03.95 г. в 22⁰⁰.
Цена в розницу — 500 рублей. За пределами РБ — договорная.
Тираж — 20.000 экз.
M 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12